**51.Налоговые льготы и их экономическая сущность.**

Налоговые льготы-это полное или частичное освобождение определенного круга физ.и юр.лиц от уплаты налогов.

Налоговые льготы существуют в следующих вариантах:

1)освобождение от уплаты налога отд-х категорий плательщиков(произв-ли с/х продукции;пенсионеры,инвалиды 1 и 2 группы)

2)понижение налоговых ставок могут стимулировать отд-е отрасли(произв-ли с/х продукции,товары для детей,парк высоких технологий)

3)изъятие из облажения определенных элементов объекта налога

4)целевые налоговые льготы(налоговый кретит-отсрочка взимания налога)

Гос-во использует налоговые льготы как один из главных инструментов регулирования эк-ки.

Изменяя величину налоговых льгот оно может воздействовать на эк-кую ситуацию.

Снижение ставки налогообл-я приводит к росту произв-ва,кот-ое в дальнейшем компенсирует временное уменьшение финансовых поступлений в бюджет.

Льготный режим налообл-я возд-ет на отраслевую стр-ру произв-ва,приводит к росту приоритетных отраслей эк-ки.

**55.Налоговое обяз-во и его исполнение.**

**Налоговым обязательством** признаётся обязанность плательщика уплатить определённый налог согласно законодательства. **Исполнением налогового обязательства** признаётся уплата в установленный срок причитающейся суммы налога или сбора.

Метод оплаты может быть:

* наличный,
* безналичный,
* гербовыми марками.

Срок исполнения налогового обязательства может быть изменён путём предоставления налоговых льгот, а именно:

* отсрочка
* налоговый кредит
* освобождение.

В случае не уплаты налога: к плательщику применяется принудительное взыскание налога.

1. За счёт денежных средств плательщика на его счетах, на основании решения руководителя налогового или таможенного органа.
2. Если денег на счёте нету, то взыскание наличных денежных средств.
3. Взыскание со счетов дебитора плательщика в бесспорном порядке на основе решения руководителя налогового органа.
4. Взыскание налога и пени может производиться за счёт имущества плательщика. В этом случае налоговый или таможенный орган обращается с иском в хозяйственный суд о наложении ареста и взыскание налогов и пени за счёт имущества.

Изменение срока исполнения налогового обязательства может быть отдельным юридическим лицам. Исполнение налогового обязательства обеспечиваются мерами на создание гарантий по его исполнению, а именно: штрафными санкциями, пенёй, залогом имущества. Пеня начисляется за каждый день просрочки включая день уплаты в течении всего срока исполнения налогового обязательства начиная со дня следующего за установленным днём уплаты. За каждый день просрочки: 1/360 ставки рефинансирования Национального Банка, установленной на день исполнения налогового обязательства.

Кроме того предусмотрены штрафные санкции на должностных лиц: главный бухгалтер, а в коммерческом предприятии – директор. Привлечение организаций к ответственности не освобождает её должностных лиц от административной и согласно законодательства уголовной ответственности.

Для укрепления налоговой дисциплины был принят указ президента: «О мерах ответственности плательщиков».

**57.Виды налоговых нарушений и ответственность за эти нарушения.**

Основные виды налоговых нарушений:

- ненадлежащее исполнение налогового обязательства, либо неисполнение налогового обязательство;

- неуплата или неполная уплата в установленный срок налогов, сборов, пошлин;

- сокрытие прибыли или иного объекта налогообложения;

- уменьшение или сокрытие налогооблагаемой базы;

- нарушение плательщиком установленных сроков;

- постановки на учет, предоставление в налоговый орган информации об открытии счета в банке;

- неисполнение или ненадлежащее исполнение налогового обязательства является основанием принудительного исполнения и уплаты пени, а также наложение штрафов на юр и должностных лиц.

Ответственность за эти нарушения: принудительное взыскание с пеней и наложение штрафов.

За нарушение сроков от 10 до 70 б.в.

Сокрытие - 40% от неуплаченной суммы налога, но не менее 10 б.в.

**1.Необходимость, сущность государственного бюджета.**

Бюджет зародился на ранних этапах общественного развития не как финансовая категория, а в виде особой системы общественных отношений, связанных с мобилизацией определенных доходов в форме материальных ценностей для создания бюджетного фонда и осуществлением государственных расходов. Трансформация бюджета в финансовую категорию происходила постепенно с развитием государства и товарно-денежных отношений.

Главным назначением бюджета является аккумуляция денежных средств в казну для выполнения функций государством (экономической, социальной, управления, оборонной). Необходимость бюджета в том, что он нужен для того чтобы централизованно формировать и распределять ср-ва бюджета.

Бюджет играет важную роль в экономическом регулировании воспроизводственных процессов, развитии социальной сферы, совершенствовании стоимостных общеэкономических, народнохозяйственных, внутрихозяйственных и региональных пропорций.

*Бюджет можно рассматривать с 3-х позиций*:

как экономическая категория,

как финансовый план страны,

как централизованный фонд денежных средств страны.

*Как экономическая категория* **бюджет**-это совокупность экономических отношений, возникающих у государства с юридическими и физическими лицами по поводу формирования и распределения централизованного фонда денежных средств государства.

**Бюджет** – это финансовый план страны, отражающий доходы и расходы, которыми распоряжаются соответствующие органы власти и управления.

**Бюджет** является централизованным фондом денежных средств государства, однако в отличие от других централизованных фондов не имеет строго целевого назначения.

Основную роль в доходах играют налоги и неналоговые платежи, поступающие от субъектов хозяйствования и населения. В расходах госбюджета ведущей часть является финансирование социальной сферы – поэтому наш бюджет является социально-направленной.

Результативность государственного регулирования с помощью бюджета может быть достигнута при соблюдении трех принципов:

*1.Эффективности* (государство при формировании бюджета должно руководствоваться экономической целесообразностью и высокой результативностью затраченных средств),

*2.Стабильности* (государство должно контролировать экономический цикл, воздействовать с помощью бюджета и кредита на общеэкономические пропорции в распределении ВП),

*3.Социальной справедливости* (в справедливом обложении равных доходов субъектов, действующих в единых условиях, а также в финансировании образовательных заведений, медицинских учреждений, гарантирующих определенный уровень социальных благ).

**2. Роль государственного бюджета в социально-экономических процессах.**

Усиление роли бюджета и его практическое использова­ние в системе государственного регулирования экономиче­ских и социальных процессов в условиях трансформацион­ной экономики обеспечивается его специфическими свой­ствами. К ним можно отнести следующие:

1. обезличенность доходов государственного бюджета, т.е. отсутствие привязки к конкретным расходам, что создает возможность маневрирования бюджетными средствами;

2. влияние бюджета на национальную экономику через систему государственных доходов и расходов (только бюд­жет может профинансировать мероприятия по социальной политике, учреждения непроизводственной сферы, расходы на управление, оборону);

3. обеспеченность расходов бюджета финансовыми ресур­сами, максимальная их централизация и своевременное фи­нансирование предусмотренных мероприятий через систему казначейства;

4. осуществление государственного контроля за деятель­ностью экономических агентов в процессе исполнения бюд­жета;

5. формирование бюджетов по территориальному прин­ципу, что обеспечивает проведение общей бюджетной поли­тики в отдельных регионах, а также выравнивание уровней их социально-экономического развития;

6. возможность оперативной корректировки показателей бюджета по доходам и расходам при изменении макроэконо­мических показателей, направлений бюджетной политики и других факторов; бюджетное корректирование воспроизвод­ственного процесса позволяет изменять сложившиеся народ­нохозяйственные пропорции.

Перечисленные свойства бюджета обеспечивают ему пре­имущества и приоритетное использование в качестве основ­ного инструмента государственного регулирования.

**3.Понятие и основы бюджетного устройства.**

Организация и принципы построения системы бюджетов, взаимоотношения между видами бюджетов, бюджетные права и бюджетный процесс входят в понятие **бюджетного устройства.**

Бюджетное устройство обусловлено го­сударственным устройством. В унитарных государствах оно отличается от бюджетного устройства в федеративных государствах. Бюджетное устройство в каждом государстве строится, не только, исходя из государственного устройства, но и с учетом специфики бюджетной систе­мы, обусловленной экономическими, историческими и факторами.

**Бюджетное право** – совокупность финансово-правовых норм, регулирующих финансовые отношения по поводу образования, распределения и использования средств основного централизованного денежного фонда государства. **Бюджетный процесс** – это регламентированная нормами деятельность органов власти и управления по составлению, рассмотрению, утверждению и исполнению бюджета.

В унитарных государствах (РБ) имеются 2 уровня бюджетов: государственный и местные. Главную роль играет государственный бюджет. В нем аккумулируется значительная часть подлежащих распределению и пере­распределению финансовых ресурсов. За государственным бюджетом закреп­лены основные доходы, из него финансируются негосударственные расходы. К местным бюджетам относятся: областные, городские, районные, сельские, поселковые бюджеты.

В федеративных государствах (РФ,ФРГ)– 3 уровня бюджетов: государственный (федеральный) бюджет, бюджеты членов федерации и местные бюджеты.

**4.Бюджетная система и принципы ее построения.**

Организация и принципы построения системы бюджетов, взаимоотношения между видами бюджетов, бюджетные права и бюджетный процесс входят в понятие **бюджетного устройства.**

В унитарных государствах имеются 2 уровня бюджетов: государственный и местные. В федеративных – 3: государственный (федеральный) бюджет, бюджеты членов федерации и местные бюджеты.

Центральное место в бюджетном устройстве занимает бюджетная система. **Бюджетная система** – основанная на экономических отношениях и нормах законодательства совокупность бюджетов, отдельных административных образований каждого государства.

В бюджетную систему РБ как самостоятельные части включаются республиканский и местные бюджеты. К местным бюджетам относятся: областные, городские, районные, сельские, поселковые бюджеты.

Законом «О бюджетной системе РБ и государственных внебюджетных фондах» установлены следующие принципы бюджетов:

*Единство бюджетной системы* обеспечивается одной за­конодательной базой, единой формой бюджетной документа­ции, использованием единой бюджетной классификации и т.д. *Полнота бюджетов* обеспечивается включением в них всех налогов, определенных законодательством Республики Бе­ларусь, других обязательных платежей и иных поступлений, а также установлением размера и порядка расходования денеж­ных средств. *Реальность бюджетов* означает финансирование расхо­дов, исходя из объема реально поступающих доходов и средств, привлекаемых для покрытия дефицита бюджета. *Гласность бюджетов* требует доведения до граждан че­рез средства массовой информации хода обсуждения и приня­тия закона о бюджете, решений местных Советов депутатов о соответствующем местном бюджете на очередной финансовый год. Утвержденные бюджеты и отчеты об их исполнении публи­куются в печати, кроме сведений, отнесенных к государствен­ным секретам в порядке, установленном законодательством. *Самостоятельность бюджетов* обеспечивается наличи­ем собственных источников доходов и правом соответствующих государственных органов самостоятельно составлять, рассмат­ривать, утверждать и исполнять бюджет.

**Консолидированный бюджет** – совокупность бюджетов РБ или ее соответствующей административно-территориальной единицы. Он не имеет юридической силы и используется для расчетов и анализа.

В основу распределения доходов и расходов между бюджетами положены следующие принципы:

- принцип централизованного регулирования распределительного процесса;

- принцип максимально возможного сбалансирования бюджетов;

- принцип подведомственности и значимости.

**5.Бюджетное устройство и бюджетные системы развитых стран.**

(можно просто привести примеры)

Бюджет является обязательным условием функционирования любого государства. Организация и принципы построения системы бюджетов, взаимоотношения между видами бюджетов, бюджетные права и бюджетный процесс входят в понятие **бюджетного устройства.**

В унитарных государствах имеются 2 уровня бюджетов: государственный и местные; в федеративных – 3.

Центральное место в бюджетном устройстве занимает бюджетная система. **Бюджетная система** – основанная на экономических отношениях и нормах законодательства совокупность бюджетов, отдельных административных образований каждого государства.

Бюджеты развитых государств выражают их политическую и социально-экономическую сущность, заключающуюся в расширении экономической и социальных функциях государства.

Доля достигает от 50% до 90% национального дохода. Бюджет выступает в роли источника финансирования правительственных расходов. Однако решая проблемы сокращения бюджетного дефицита правительство развитых стран периодически сокращает расходы на социальные нужды.

Современная структура бюджетов развитых стран сложилась в процессе развития государства. В каждой стране бюджеты имеют свои особенности и зависят от государственного устройства, его административной системы, уровня развития экономики, ее структурных особенностей.

Существует две формы государственного устройства: унитарное и федеративное. Бюджетное устройство унитарных государств (Франция, Великобритания, Япония) имеет два уровня: гос бюджет и местные бюджеты.

В федеративных государствах (Канада, США, ФРГ, Россия) бюджетную систему образуют три уровня: федеральный бюджет, бюджет членов федерации и местные бюджеты.

**6. Основы организации бюджетного процесса.**

**Бюджетный процесс** – это регламентированная нормами деятельность органов власти и управления по составлению, рассмотрению, утверждению и исполнению бюджета.

**Финансовый (бюджетный) год** – это период, в течение которого реализуется централизованный план государства. В Беларуси он совпадает с календарным, т.е. с 1 января по 31 декабря.

Организация бюджетного процесса начинается с установле­ния его участников. *Участниками данного процесса являются* органы, обладающие бюджетными полномочиями: Президент страны; органы законодательной и исполнительной власти; фи­нансовые органы; органы государственного и муниципального финансового контроля; органы денежно-кредитного регулиро­вания; государственные внебюджетные фонды; главные распо­рядители бюджетных средств; другие органы, на которые воз­ложены налоговые и бюджетные полномочия.

По времени стадии бюджетного процесса приходятся:

- составление проекта бюджета – до 1 октября текущего года;

- рассмотрение и утверждение – до 1 января нового года;

- исполнение – в течение года действия закона о бюджете;

-составление и утверждение отчета об исполнении бюджета – до 1 июня года, следующим за отчетным.

**Бюджетный процесс охватывает 4 стадии:**

1. составление проекта бюджета: осуществляется Министер­ством финансов и местными финансовыми органами (соответст­вующими исполнительными и распорядительными).
2. рассмотрение и утверждение проекта республиканского бюджета - Парламент (Нац-ое собрание) состоящий из Совета республики и Палаты Представителей, местных бюджетов- местные Советы депутатов;
3. исполнение бюджета (на республиканском уровне - все исполнительные органы (Президент, казначейство и др.), на местном уровне - местные исполнительные органы;
4. составление отчета об исполнении бюджета (на республиканском уровне – Мин-во фин-ов, а на местном уровне - местные фин-ые органы).

От подготовки проекта бюджета до утверждения отчета о его исполнении проходит не менее 2-х лет. Этот период называется **бюджетным циклом.**

1) Составление проекта бюджета — одна из наиболее важных стадий бюджетного процесса. На этом этапе закладываются политический и экономический курсы государ­ства на предстоящий период, выражаются военно-политиче­ская стратегия, приоритеты в решении внутренних социаль­но-экономических проблем, определяются объем бюджета, сте­пень возможности покрытия расходов регулярными доходами, соотношение налогов и займов, главные государственные при­оритеты в расходовании средств. Составление проектов бюджетов осуществляется на основа­нии прогноза социально-экономического развития республики, основных направлений бюджетно-финансовой политики.

2) Рассмотренные и одобренные правительством проекты рес­публиканского и консолидированного бюджетов на очередной финансовый (бюджетный) год представляются Президенту Рес­публики Беларусь на рассмотрение. Президент Республики Бе­ларусь, как правило, до 1-го октября года, предшествующего очередному финансовому, вносит в парламент республики про­ект закона о бюджете Республики Беларусь на очередной фи­нансовый (бюджетный) год. Проект закона о бюджете республики на очередной финан­совый год рассматривается Парламентом в соответствии с Кон­ституцией Республики Беларусь.

Утвержденный бюджет РБ становится законом и принимается к исполнению. Закон о бюджете Республики Беларусь на очередной финан­совый год и решения местных Советов депутатов об утвержде­нии соответствующих бюджетов должны быть приняты в уста­новленном порядке до 1-го января очередного финансового го­да. Утверждение местных бюджетов производится после утвер­ждения соответствующих вышестоящих бюджетов. Со стадией рассмотрения и утверждения бюджета тесно связано понятие *бюджетной инициативы* — *права вносить определенные изме­нения в проект бюджета.*

**7.Организация исполнения бюджета.**

Важной составляющей в бюджетном процессе является *ис­полнение бюджета.* Она включает получение утвержденных до­ходов, главным образом налоговых и неналоговых платежей, осуществление бюджетного финансирования в соответствии с выделенными ассигнованиями и контроль за их расходованием.

Исполнить бюджет по доходам — значит мобилизовать все предусмотренные законодательством ресурсы: налоги, сборы, неналоговые платежи, отчисления и распределить их по уров­ням бюджетной системы.

Исполнить бюджет по расходам— значит эффективно осу­ществить финансирование учреждений и мероприятий в соот­ветствии с бюджетным законодательством.

Правительство Республики Беларусь, местные исполнитель­ные и распорядительные органы обеспечивают исполнение со­ответствующих бюджетов.

Существуют три основные системы организации кассового исполнения бюджета: казначейская, банковская и смешан­ная.

При *казначейской* системе функция кассового исполне­ния доходов и расходов бюджета возложена на специально сформированную государственную систему управления бюд­жетными ресурсами — государственное казначейство, кото­рое принимает доходы и выделяет бюджетные средства.

При *банковской* системе кассовое исполнение возложено на бан­ковскую систему государства во главе с центральным эмисси­онным банком.

В Республике Беларусь применяется *казначейская* система кассового исполнения бюджета: по доходам орга­низация возложена на банковскую систему государства, по расходам — на казначейство.

**Казначейство выполняет следующие задачи**: организует ис­полнение бюджета по расходам, регулирует отношения между бюджетами различных уровней и внебюджетными фондами, осуществляет краткосрочное прогнозирование объемов госу­дарственных финансовых ресурсов и оперативное управление ими, осуществляет управление и обслуживание государствен­ного долга, позволяет эффективно контролировать исполнение бюджетных обязательств.

В основе кассового исполнения бюджета лежит *принцип единства кассы*, означающий, что все доходы бюджета аккумулируются на одном счете в конкретном учреждении банка.

Роспись расходов и доходов – это основной документ, регулирующий отношения между субъектами бюджетных отношений в процессе исполнения бюджета.

Бюджетный процесс заканчивается *составлением и утверж­дением отчета об исполнении бюджета,* который составляет Министерство финансов.

В процессе исполнения бюджетов осуществляется *предварительный, текущий и последующий контроль.*

*Предварительный контроль* предшествует расходованию денежных средств и предотвращает нарушение дисциплины.

Основная задача *текущего контроля* – предотвратить и устранить нарушения в исполнении бюджета по расходам, обеспечит целевое расходование средств.

При *последующем контроле* проверяется правильность, законность и целесообразность произведенных расходов.

**8. Республиканский бюджет, его содержание и назначение.**

Республиканский бюджет является центральным звеном бюджетной системы, взаимосвязан со всеми её звеньями. Он является основным финансовым планом формирования и расходования денежных средств для обеспечения функций республиканских органов госу­дарственной власти и управления.

Распределение доходов и расходов между республиканским бюджетом и бюджетами областей и г. Минска утверждается Законом о бюджете Республики Беларусь на очередной финансовый (бюджетный) год.

Республиканский бюджет обеспечивает финансирование мероприятий, имеющих общегосударственное значение. Через республиканский бюджет осуществляется перераспределение части финансовых ресурсов между областями и городом Минском в целях выравнивания их экономического и социального развития. Из средств республиканского бюджета бюджетам областей и г. Минска могут выделяться дотации, субвенции, субсидии при недостаточности средств их бюджетов для финансирования отдельных расходов и мероприятий.

В доходы республиканского бюджета включаются средства государственных целевых бюджетных фондов:

* + республиканского фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, продовольствия и аграрной науки;
  + республиканского фонда охраны природы;
  + фонда национального развития;
  + фонда организации сбора (заготовки) и использования отхо­дов в качестве вторичного сырья;
  + фонда универсального обслуживания;
  + инновационных фондов.

**9.Местные бюджеты и их роль в развитии регионов.**

Местные бюджеты представляют собой финансовый план формирования и использования денежных средств местного управления и самоуправления.

Местные бюджеты широко используются для воздействия на социальную сферу – воспроизводство рабочей силы, создание региональной инфраструктуры, новых рабочих мест.

Местные бюджеты утверждаются решениями местных Советов депутатов, а составляются местными финансовыми органами. Местные бюджеты всех уровней являются самостоятельными. После утверждения республиканского бюджета начинается разработка местных. Утвержденные местные бюджеты публикуются в печати.

Местные исполнительные и распорядительные органы обеспечивают исполнение бюджета. Увеличение или уменьшение объемов доходов и расходов местных бюджетов производится Советами депутатов.

Основным документом, на основании которого осуществляется исполнение местных бюджетов, является роспись доходов и расходов с поквартальным распределением, составляемая в соответствии с утвержденным бюджетом.

Все средства местных бюджетов хранятся на счетах в банке.

В соответствии с территориальными уровнями местных Советов бюджеты делятся на:

- бюджеты первичного уровня: сельские, поселковые, городские;

- бюджеты базового уровня: районные и городские;

- бюджеты областного уровня.

**10.Бюджетная классификация, ее структура.**

**Бюджетная классификация РБ** является систематизированной группировкой доходов, расходов и источников финансирования дефицита республиканского и местных бюджетов, государственных целевых бюджетных и внебюджетных фондов, внебюджетных средств бюджетных учреждений и организаций с присвоением объектам классификации группировочных кодов, основанной на их экономической характеристике, и обеспечивает республиканскую и международную сопоставимость показателй бюджетов, необходимую для соотвествующего анализа бюджетно-финансовой политики государства.

Бюджетная классификация включает:

* классификацию доходов;
* классификацию расходов (функциональная, экономическая, ведомственная);
* классификацию источников внутреннего финансирования дефицита местного и республиканского бюджета;
* классификацию источников внешнего финансирования дефицита местного и республиканского бюджета;
* классификацию видов внутреннего государственного долга РБ;
* классификацию видов внешнего государственного долга РБ.

**Классификация доходов** является систематизированной группировкой доходов республиканского и местного бюджетов, государственных целевых бюджетных и внебюджетных фондов, внебюджетных средств бюджетных организаций и учреждений и основывается на актах законодательства РБ, определяющих источники их формирования.

**Функциональная классификация расходов** является группировкой расходов республиканского и местного бюджетов, государственных целевых бюджетных и внебюджетных фондов, внебюджетных средств бюджетных организаций и учреждений, отражающих направление бюджетных средств на выполнение основных функций государства.

**Ведомственная классификация расходов** республиканского и местных бюджетов является группировкой расходов, отражающей распределение бюджетных средств по государственным органам и организациям в соответствии с законодательством.

**Экономическая (предметная) классификация расходов является группировкой расходов** республиканского и местного бюджетов, государственных целевых бюджетных и внебюджетных фондов, внебюджетных средств бюджетных организаций и учреждений по их экономическому содержанию.

**Классификация источников внутреннего финансирования дефицита бюджета** – группировка заемныз средств привлекаемых для финансирования дефицита соответствующего бюджета.

**Классификация источников внешнего финансирования дефицита бюджета** – группировка заемныз средств привлекаемых для финансирования дефицита республиканского бюджета.

**Классификация видов внутреннего государственного долга** – группировка государственных долговых обязательств правительства РБ перед юр и физ лицами

**Классификация видов внешнего государственного долга** - группировка государственных внешних долговых обязательств правительства РБ.

**11.Бюджетные права, их содержание и назначение.**

**Бюджетное право** – совокупность финансово-правовых норм, регулирующих финансовые отношения по поводу образования, распределения и использования средств основного централизованного денежного фонда государства.

Бюджетные права можно классифицировать на материальные (устанавливают бюджетное устройство и бюджетную систему РБ, структуру доходов и направления расходов всех бюджетов, полномочия субъектов бюджетного права) и процессуальные (проявляются через участие в бюджетном процессе)

Бюджетные права РБ:

* определение бюджетного устройства,
* установление бюджетных прав,
* установление доходов поступающих в бюджеты,
* разработка, утверждение и исполнение республиканского бюджета,
* Принятие решений о создании совместных и другими государствами бюджетов и других международных денежных фондов и т.д.

**12.Структура и источники доходов гос. бюджета.**

(какой самый значительный источник доходов в местные бюджеты – подоходный налог, примеры прямых и косвенных)

**Доходы бюджета –** часть централизованных финансовых ресурсов государства, необходимых для выполнения его функций.

**Доходы бюджета** выражают экономические отношения, возникающие у государства с предприятиями, организациями и гражданами в процессе формирования бюджетного фонда страны. Формой проявления этих экономических отношений являются различные виды платежей в бюджет. В РБ основная часть доходов бюджета формируется за счет налоговых поступлений.

Сущностными признаками доходов бюджета является безвозмездность и безвозвратность.

*Существуют 3 основных канала поступлений средств в бюджет:*

* государственное имущество, общегосударственные ресурсы.
* обязательные платежи юридических и физических лиц в виде налогов и сборов.
* привлеченные ресурсы – гос. займы, доходы от реализации ценных бумаг, лотерей, части вкладов в банки и т.д.

Основная часть доходов бюджета формируется за счет налогов, а среди них преобладают косвенные налоги. Кроме того, в настоящее время в состав бюджета включены и доходы целевых бюджетных фондов, удельный вес которых постоянно возрастает.

Кроме налогов в доходы бюджета поступают неналоговые доходы, поступления от реализации государственных ценных бумаг, поступления от распродажи объектов незавершенного строительства и т.д.

Классификация доходов бюджета:

1. По социально-экономическому признаку: *доходы от хозяйственной деятельности предприятий,* *доходы от граждан, доходы от ВЭД, пошлины и прочие поступления.*

2. По порядку и условиям зачисления:

- з*акрепленные* (доходы, которые направляются в тот или иной бюджет в зависимости от принципов подчиненности и с учетом территориального признака поступления средств),

- *регулирующие* (доходы, которые в соответствии с решениями вышестоящих органов представительной власти разделяются между вышестоящими и нижестоящими бюджетами),

- *собственные* (это закрепленные и регулирующие доходы*)*,

- *заемные* (ссуды, займы у коммерческих банков, государственные займы*)*.

3. По юридическим формам: налоговые и неналоговые.

По бюджетной классификации РБ доходы бюджета делятся на *текущие, капитальные и безвозмездные поступления*.

**Текущие доходы** – все доходные невозвратные платежи в бюджет, представляющие собой обязательные безвозмездные потоки средств, поступающих в сектор государственного управления, а также добровольные и компенсируемые поступления средств от предоставления государственными учреждениями услуг, штрафов и иных санкций за нарушение законодательства.

Текущие доходы по форме, методам изъятия и содержанию делятся на 3 группы:

1. Налоговые доходы,

2. Социальные отчисления,

3. Неналоговые доходы и обязательные платежи.

**Капитальные доходы** – невозвратные платежи, которые классифицируются по видам реализуемых основных фондов, а также включают поступления от продажи нематериальных активов.

Капитальные доходы делятся:

1.Капитальные налоговые доходы. 2.Капитальные неналоговые доходы.

**Безвозмездные поступления** – добровольные поступления денежных средств от юридических и физических лиц со стороны иностранных государств, от других уровней государственного управления.

**13.Налоги и их роль в формировании доходов бюджета.**

**Налоги** представляют собой обязательные платежи, взимаемые госу­дарством (центральными и местными органами власти) с юридических и физических лиц в государственный или местные бюджеты.

**Налоги –** это обязательные платежи юридических и физических лиц в бюджет, устанавливаемые и принудительно изымаемые государством в форме перераспределения части общественного продукта, используемого для удовлетворения общегосударственных потребностей.

Налогообложение выполняет следующие **функции:**

**Фискальная** - основная, формирует доходы, аккумулируя в бюджете и внебюджетных фондах средства для реализации государственных программ. Проявляется в бесперебойном обеспечении государства финансовыми ресурсами, необходимыми для осуществления его деятельности. Эти средства расходуются на социальные услуги, хозяйственные нужды, поддержку внешней политики и безопасности, административно-управленческие расходы и платежи по государственному долгу.

**Принципы налогообложения** – это базовые идеи и положения, применяемые в налоговой сфере. В системе налогообложения можно выделить экономические, юридические и организационные принципы. Экономические принципы впервые были сформулированы А. Смитом.

Принцип справедливости (каждый обязан принимать участие в финансировании расходов государства соразмерно своим доходам и возможностям).

Принцип соразмерности предусматривает сбалансированность интересов налогоплательщика и государственного бюджета. Этот принцип характеризуется кривой Лаффера, показывающей зависимость налоговой базы от изменения ставок налога, а также зависимость бюджетных доходов от налогового бремени. Эффект кривой состоит в росте поступлений в бюджет с ростом налогов, если ставка менее 50%, и в падении поступлений, если ставка более 50%.

Принцип учета интересов налогоплательщиков рассматривается через призму двух принципов А. Смита, а именно: принципа определенности (сумма, способ и время платежа должны быть точно известны налогоплательщику) и принципа удобности (налог взимается в такое время и таким способом, которые представляют наибольшие удобства для плательщика). Проявлением этого принципа является также простота исчисления и уплаты налога.

Принцип экономичности базируется еще на одном принципе А.Смита, согласно которому необходимо сокращать издержки взимания налога. Данный принцип означает, что суммы сборов по отдельному налогу должны превышать затраты на его обслуживание, причем в несколько раз.

Под ***налоговой* системой** понимается совокуп­ность налогов, сборов, пошлин, установленных государством, а также совокупность принципов, способов, форм и методов их взимания.

**3 способа взимания налогов:** кадастровый, декларационный, административный.

**Типы налоговой политики:**

1.Политики максимальных налогов.

2.Политика оптимальных налогов.

3.Политика, предусматривающая довольно высокий уровень обложения и социальную направленность.

**14.Неналоговые платежи и сборы. Прочие доходы бюджета.**

**Неналоговые доходы и обязательные платежи** классифицируются по характеру их поступления в бюджет и включают возмездные операции от прямого предоставления государством разных видов услуг и товаров, а также некоторые безвозмездные платежи в виде штрафов или иных санкций за нарушение законодательства, конфискации и все добровольные, невозвратные текущие поступления из негосударственных источников, от продажи бывших в употреблении товаров, отходов и лома.

**Неналоговые платежи:**

1.текущие неналоговые доходы и обязательные платежи:

- Доходы от государственной собственности и предпринимательской деятельности.

- Административные сборы и платежи.

- Поступления по штрафам и санкциям.

- Прочие текущие неналоговые доходы и обязательные платежи.

2. капитальные неналоговые доходы и обязательные платежи:

- Доходы от реализации произведенных активов.

- Доходы от реализации непроизведенных активов.

- Капитальные трансферты, за исключением безвозмездных поступлений.

**Государственная пошлина** – обязательный сбор в доход государства, взимаемый специальными уполномоченными учреждениями за совершение действий и выдачу документов, имеющих правовое значение, юридическим и физическим лицам.

Ставки гос. пошлины устанавливаются Советом Министров РБ.

*2 вида пошли*: простая и пропорциональная. Гос. пошлина может уплачиваться деньгами, пошлинными марками, безналичным путем.

Для бесперебойного финансирования потребностей общества государство может привлекать к покрытию своих расходов свободные финансовые ресурсы субъектов хозяйствования и средства населения. Главным способом их получения является государственный кредит.

Таким образом, **государственный кредит** – совокупность экономических отношений между государством в лице его органов власти и управления с одной стороны и физическими и юридическими лицами – с другой, при которых государство выступает в качестве заемщика, кредитора или гаранта.

При осуществлении кредитных операций внутри страны го­сударство является *заемщиком* средств, а население, предприя­тия — кредиторами. В сфере международных экономических отношений госу­дарство выступает как в роли заемщика, так и *кредитора.*

В тех случаях, когда государство берет на себя ответствен­ность за погашение займов или выполнение различных матери­альных обязательств, взятых физическими и юридическими лицами по отношению к другим юридическим лицам, оно явля­ется *гарантом.*

Государственный кредит как финансовая категория выполняет 3 функции: *распределительную, регулирующую и контрольную*.

**15.Сущность расходов респ. бюджета и их классификация.**

**Расходы государственного бюджета** – это экономические отношения, возникающие в связи с распределением фонда денежных средств государства и его использованием по отраслевому, целевому и территориальному назначению.

В настоящее время расходы бюджета сгруппированы в соответствии с действующей в республике классификацией. Более половины средств бюджета РБ направляется на финансирование социальных программ и социальное обеспечение – бюджет стал социально-направленным.

Классификация расходов:

1.По их влиянию на процесс расширенного воспроизводства:

- текущие расходы — часть расходов бюджетов, обеспечива­ющих текущее финансирование органов государственной власти, местного самоуправления, бюджетных учреждений, ока­зание государственной поддержки другим бюджетам и от­дельным отраслям экономики в форме дотаций, субсидий и субвенций.

- капитальные расходы— часть расходов бюдже­тов, связанных с расширенным воспроизводством, при осуще­ствлении которых создается или увеличивается имущество, на­ходящееся в государственной и муниципальной собственности ( проведение капитального ремонта, закуп­ку оборудования, техническое перевооружение и др).

2. По предметному признаку:

- финансирование народного хозяйства,

- финансирование соц.-культ. мероприятий,

- финансирование науки,

- финансирование обороны,

- финансирование ВЭД,

- финансирование правоохранительных органов и органов гос власти и управления,

- создание резервных фондов,

- расходы по обслуживанию гос. долга,

- прочие расходы и выплаты.

Каждая группа расходов делится по ведомственному и целевому признакам. **Ведомственный** - позволяет выделить в каждой группе расходов соответствующие министерства, учреждения, юр. лица, получающие бюджетные ресурсы. По **целевому признаку** бюджетные расходы делятся на конкретные виды затрат.

3. По территориальному признаку: расходы республиканского бюджета, расходы местных бюджетов.

4. По субъектам финансирования: расходы на финансирование юр. лиц, расходы для физ. лиц.

**16.Расходы на государственную поддержку отраслей эк-ки.**

По действующей в РБ бюджетной классифи­кации к отраслям экономики относятся: промышленность; энергетика; строительный комплекс; сельское хозяйство; транспорт; дорожное хозяйство; связь; жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ).

Расходы на народное хозяйство включают:

* **расходы на производство и реализацию продукции, работ, ус­луг - текущие затраты**. Текущие затраты составляют себестоимость продукции (работ, услуг) и должны возмещаться в каждом цикле за счёт получения выручки от реализации. Текущие затраты включают: материальные расходы, трудовые расходы, амортизационные отчисления, управленческие расходы, отчисления в специальные фонды, некоторые налоги сборы. Текущие расходы возмещаются как за счёт собственных средств, так и за счёт кредитных ресурсов.
* **расширение основных и оборотных фондов - долгосрочные затраты**, осуществляемые через финансирование капитальных вложений и прироста оборотных средств. Объектами долгосрочных вложений становятся вновь создаваемые или модернизируемые основные производственные фонды, научно-техническая продукция, интеллектуальные ценности и т.д. Источники финансирования расходов на расширенное воспроизводство основных и оборотных фондов:

- за счёт собственных средств;

- за счёт средств централизованных фондов вышестоящих организаций;

- временно-привлечённые ресурсы инвесторов;

- бюджетные ассигнования.

* **расходы на социально-культурные мероприятия - социаль­ные затраты,** покрываются за счёт прибыли организации, спонсорской помощи, провсоюза и т.д.

В рыночно экономике не снижается роль бюджета в развтии отраслей народного хоз-ва, а изменяются направления ассигнований, содержание и структура расходов бюджета на народное хоз-во. Состав расходов на финансирование народного хоз-ва, их структура и содержание ― зависят от приоритетов развития экономики.

**17.Расходы на отрасли непроизв-ной сферы**.

К непроиз-ной сфере относится: образование, наука, искусство, СМИ, зравоохранение, пассажирский транспорт.

Расходы на оплату труда финансируются из бюджетов . Например, у учителей з/п зависит от кол-ва часов в неделю. Полная ставка учителя 18часов в неделю.

Непроизводственной сфере присущи свои специфические отноше­ния, вытекающие из особенностей отраслей этой сферы, характера обще­ственного труда в них.

В материальном производстве экономические отно­шения опосредуют процесс преобразующего воздействия человека на ве­щества и силы природы. В непроизводственной сфере экономические отношения возникают не по поводу воздействия на вещества природы, а по поводу воздействия на человека и общество, труд не является непосред­ственно производственным и чаще всего носит характер услуги.

Вместе с тем не исключено, что результат труда в непроизводственной сфере мо­жет выступать в виде вещи, например, картинки художника.

Спецификой непроизводственной сферы является и то, что результат труда, выступая в виде услуги, потребляется в процессе самого производства, т. с. процесс производства и потребления совпадают во времени. Размер средств, направляемых в отрасли непроизводственной сфе­ры, определяется потребностями общества в результатах их деятельности, а также произведенным национальным доходом. Однако в настоящее время он во многом зависит от состояния государственного бюджета, проводимой финансовой политики. Господствовавший десятилетия остаточный принцип финансирования социально-культурных мероприятий, давно уже доказавший свою несостоятельность, пока что действует и сегодня. Вместе с тем нельзя забывать, что непроизводственные отрасли оказывают актив­ное влияние на материальное производство, обеспечивая воспроизводство рабочей силы.

Услуги отраслей непроизводственной сферы могут быть бесплатны­ми либо платными (полностью или частично). Услуги населению, оплачи­ваемое государством, преимущественно бесплатны. Источником обеспечения производства бесплатных услуг является государственный бюджет.

**18.Основы сметно-бюджетного планирования и финансирования.**

Финансирование организаций, состоящих на бюджете, осуществляется за счет средств бюджета и производится по утвержденным для них сметам расходов.

Смета расходов – это основной финансовый план определяющий объем, целевое оформление и поквартальное распределение ассигнований выделяемых из бюджета на содержание организаций и на осуществление централизованных мероприятий.

Сметы расходов составляются по формам, разработанным Министерством финансов. Сметы составляются по экономической (предметной) классификации расходов.

**Виды смет:**

- *индивидуальные* - смета конкретной бюджетной организации, отражающая специфику ее деятельности (образование, здравоохранение и т.д.),

- *общие* - составляются по однотипным учреждениям: клубам, библиотекам,

- *сметы расходов на централизованные мероприятия* – составляются министерствами и другими органами управления (подготовка кадров, проведение спортивных и культ.-массовых мероприятий),

- *сводные* - сведенные в одну смету индивидуальные сметы однородных учреждений и сметы расходов на централизованные мероприятия.

При планировании расходов применяются нормативный метод.

**Нормирование расходов** бюджетных организаций – метод определения расходов на их содержание посредством установленных измерителей. Различают нормы материальные и денежные, индивидуальные и комбинированные, обязательные и расчетные.

**19.Планирование и финансирование расходов на социальное обеспечение.**

Одним из основных направлений гос-х расходов я вл-ся расходы на соц.обеспечение и проведение соц.политики.

Соц.обеспечение предполагает предоставление гос-вом соц.гарантий направленных на поддержку нас-ния в рез-те наступления временной или постоянной нетрудоспособности,на поддержку малоимущих слоев нас-ния,решение демографических проблем.

**К числу соц-х гарантий отн-ся**: min-ая З/П, пенсии, стипендии, право на труд, жильё, мед-ое обслуживание, право на отдых. Устанавливаются законодательно, финансируется за счёт ср-в гос.бюджета и ср-в ФСЗН.

Бюджетные ср-ва расходуются на: учреждения соц-ной защиты на содержание домов инвалидов, сирот; соцпомощь; пенсии и пособия в органах прокуратуры и др. правоохратительных органов, органов госбезопасности,военнослужащего; соц.программы и мероприятия; пособия гражданам и семьям имеющим детей; прочие мероприятия в области соцполитики.

ФСЗН создан 1 июля 1993г.на основе пенсионного фонда и фонда соцстрахования. Выплачивают страховые взносы и работодатели и работающие граждане, и физ.лица уплачивающие самостоятельно.

Средства ФСЗН направляются на следующие цели: выплату трудовых и социальных пенсий, расходы на оздоровление граждан, выплаты ежемесячных стипендий семьям воспитывающим детей, оказание материальной помощи престарелым, единовременные пособия – которые выплачивают при наступлении события (рождение ребенка и т.д.) и ежемесячные пособия и т.д.

**25.ФСЗН: его назначение, порядок формирования и использования.**

**Государственные внебюджетные фонды** – фонды денежных средств, образуемые вне республиканского бюджета и бюджетов местных органов власти.

*Фонд социальной защиты населения РБ* создан 1 июля 1993 г. на основе пенсионного фонда и фонда социального страхования, является органом государственного управления финансами социального страхования и структурным элементом Министерства труда и социальной защиты населения. Его денежные средства не подлежат изъятию по другому назначению. В своей деятельности ФСЗН опирается на Закон РБ «Об основах государственного социального страхования» 1995г.

*Средства Фонда образуются за счет:* обязательных страховых взносов; ассигнований из республиканского бюджета; добровольных пожертвований физических и юридических лиц;доходов от капитализации средств фонда; средств от взыскания недоимок, пени и т.д; других поступлений.

Обязательные страховые взносы уплачивают работодатели, работающие граждане и физические лица, самостоятельно уплачивающие эти взносы. В н. вр. для основной массы работодателей установлен тариф в размере 34% от фонда оплаты труда, работающие граждане уплачивают 1% от всех видов выплат, физические лица, самостоятельно уплачивающие обязательные страховые взносы – 30% от определяемого ими дохода.

Средства фонда направляются на следующие цели: выплату трудовых и социальных пенсий, расходы на оздоровление граждан, выплаты ежемесячных стипендий семьям воспитывающим детей, оказание материальной помощи престарелым, единовременные пособия – которые выплачивают при наступлении события (рождение ребенка и т.д.) и ежемесячные пособия и т.д.

**20.Бюджетный дефицит, причины образования и методы его финансирования.**

Планируемый дефицит бюджета на 2010 год = 2,7 трлн.бел.руб.

*Дефицит бюджета* означает превышение расходов над доходами и характеризуется его несбалансированность. **Бюджетный дефицит** – это финансовое явление, не обязательно относящееся к разряду чрезвычайных, положительных событий. В современном мире нет государства, которое эти или иные периоды своей истории не сталкивались бы с бюджетным дефицитом.

В соответствии с законом о бюджете РБ на 2010 год предельный размер дефицита составляет

Причины:

- дефицит может быть связан с необходимостью осуществления трудных государственных вложений в развитии экономики;

- чрезвычайное обстоятельство;

- может отражать кризисное явление экономики, ее развал, неэффективность.

Виды бюджетного дефицита:

- циклический (результат действия встроенных стабилизаторов);

- структурный (разность между расходами и доходами бюджета в условиях полной занятости);

- операционный (общий дефицит государственного бюджета за вычетом инфляционной части % платежей по обслуживанию государственного долга);

- первичный (разность между величиной общего дефицита и всей суммы выплат по долгу);

- квазифискальный (скрытый дефицит гос. бюджета обусловленный квазифискальной деятельностью государства).

Дефицит бывает **активный** (возникновение излишков расходов над доходами в результате сознательных действий правительства), **пассивный** (вызван сокращением государственных доходов в результате падения экономической эффективности), **управляемый** (если он не превышает определенный уровень), **неуправляемый** (влечет за собой эмиссию денег, рост инфляции и т.д.).

Мировая практика показывает, что предел бюджетного дефицита в условиях стабильной рыночной экономики ограничивается 2-3% к ВВП, 5% к НД, 8-10% - к расходной части бюджета.

**Управление бюджетным дефицитом** – совокупность мероприятий, с помощью которых правительство осуществляет финансирование дефицита бюджета на очередной бюджетный год.

Источники финансирования дефицита бюджета определяется Законом "О бюджете РБ на 2010 год", местных бюджетов – решениями Советов депутатов.

Согласно приложения 1 з-на "О бюджете РБ на 2010 год" финансирование дефицита респуб-го бюджета обеспечивается за счет:

1) Привлечённых средств:

- от операций с принадлежащим гос-ву имуществом;

- поступлений от реализации принадлежащего гос-ву имущества.

2) Внешнее финансирование:

- кредиты международных фин-х организаций;

- кредиты правительств иностранных государств;

- кредиты иностранных кредиторов.

В мировой практике широко используются для снижения бюджетного дефицита, доходы от выпуска ценных бумаг, привлечение в страну иностранного капитала и т.д.

Размер бюджетного дефицита и источники его финансирования ежегодно утверждаются в Законе «О бюджете РБ на соответствующий год». Для сокращения бюджетного дефицита существуют 2 главных направления: увеличение доходов и уменьшение расходов.

**21.Бюджетное регулирование и межбюджетные отношения.**

**Бюджетное регулирование** является частью бюджетного процесса и заключается в частичном перераспределении финансовых ресурсов между бюджетами различных уровней.

**Методы бюджетного регулирования**:

- установление и распределение регулирующих источников;

- перераспределение бюджетных источников;

- финансовая помощь в виде дотаций, субвенций и субсидий;

- процентные и беспроцентные бюджетные ссуды.

**Бюджетная ссуда** – это финансовая помощь, оказываемая на общих для кредита условиях (возвратности, платности, срочности).

Доходы, поступающие в республиканский бюджет, называются **общегосударственными** или **республиканскими**, а зачисляемые в местные бюджеты – **местными** доходами.

Регулирующие источники доходов – это обычно общегосударственные налоги и доходы. К регулирующим налогам в РБ относят: НДС, акцизы, налоги на доходы и прибыль.

**Бюджетное регулирование** – перераспределение бюджетных ресурсов между вышестоящими и нижестоящими бюджетами в целях их сбалансированности.

Перераспределительные процессы представляют собой движение денежных потоков. Для изучения перераспределительной функции бюджета представляется целесообразным ввести понятия восходящих и нисходящих бюджетных потоков. Под восходящим бюджетным потоком понимается реальный денежный поток платежей в бюджет, состоящий из доходов и поступлений; под нисходящим - реальный денежный поток платежей из бюджета, состоящий из расходов и отчислений.

Разграничим бюджетные потоки на внутренние и внешние. Внутренние бюджетные потоки ограничены рамками бюджетной системы и связаны с движением регулирующих налогов, субвенциями, дотациями, передаваемыми в другие бюджеты и во внебюджетные фонды. Внешние бюджетные потоки вызваны платежами в бюджет налогоплательщиков, финансированием из бюджета предприятий, учреждений и граждан.

Основное назначение межбюджетных отношений - пополнять ресурсы местных бюджетов так, чтобы были выполнены определенные условия «справедливого» распределения бюджетных доходов между всеми участниками бюджетного процесса. В понятие межбюджетных отношений включаются взаимоотношения между различными уровнями власти по поводу: разграничения расходных полномочий и ответственности между органами власти и управления разных уровней; разграничения налоговых полномочий и доходных источников между органами власти и управления разных уровней; бюджетного выравнивания и распределения финансовой помощи.

Бюджетные отношения, составляющие экономическое содержание государственного бюджета, функционируют в определенных формах - общественных и организационных. В данном случае нас интересуют организационные формы, благодаря которым становится возможным использование бюджета как инструмента управления экономикой.

**22.Гос.кредит, понятие, виды и формы.**

Для бесперебойного финансирования потребностей общества государство может привлекать к покрытию своих расходов свободные финансовые ресурсы субъектов хозяйствования и средства населения. Главным способом их получения является государственный кредит.

Таким образом, **государственный кредит** – совокупность экономических отношений между государством в лице его органов власти и управления с одной стороны и физическими и юридическими лицами – с другой, при которых государство выступает в качестве заемщика, кредитора или гаранта.

При осуществлении кредитных операций внутри страны го­сударство является *заемщиком* средств, а население, предприя­тия — кредиторами.

В сфере международных экономических отношений госу­дарство выступает как в роли заемщика, так и *кредитора.*

В тех случаях, когда государство берет на себя ответствен­ность за погашение займов или выполнение различных матери­альных обязательств, взятых физическими и юридическими лицами по отношению к другим юридическим лицам, оно явля­ется *гарантом.*

Государственный кредит как финансовая категория выполняет 3 функции: *распределительную, регулирующую и контрольную*.

**Внутренним государственным кредит** является тогда, когда кредиторы – юридические и физические лица данного государства.

Внутренний государственный кредит может выступать в формах:

- государственного займа: харак-ся тем, что временно свободные денежные ср-ва населения, пред-ий и организаций привлекаются на финансирование общественных потребностей, путём выпуска и реализации облигаций, казначейских обязательств и др. видов гос-х ц.б.

- обращение части вкладов населения в гос.займы, т.е. сберегательные учреждения предоставляют кредит гос-ву за счёт заёмных ср-в без ведома их реального владельца (населения).

- заимствование средств общегосударственного ссудного фонда, харак-ся тем, что гос-ые кредитные учреждения передают часть кредитных рес-ов на покрытие расходов правительства.

- казначейские ссуды, выражают отношение оказания фин-ой помощи пред-ям и организациям, органами гос-ой власти и управления за счёт бюджетных ср-в на условиях срочности, платности кредита и возвратности.

- гарантированные займы, харак-ся тем, что правительство гарантирует безусловное погашение займа, выпущенного нижестоящими органами власти и управления или отдельными хоз. организациями, а также выплату %-ов по нему.

**Внешний государственный кредит**, когда кредиторами данного государства выступают иностранные юридические лица.

Функционирование государственного кредита ведет к образованию государственного долга.

**23.Государственный долг, принципы и методы управления им.**

**Государственный долг** – это вся сумма задолженности по обязательствам государства, проценты по ней, и неисполненные финансовые обязательства перед субъектом экономики.

Государственный долг подразделяется на *внутренний и внешний*, *капитальный и текущий*.

*Внутренний долг* – совокупность обязательств правительства перед резидентами. *Внешний долг* – совокупность обязательств правительства перед нерезидентами. *Капитальный государственный долг* представляет всю сумму выпущенных и непогашенных долговых обязательств государства, включая начисленные проценты, которые должны быть выплачены по этим обязательствам. *Текущий* – составляет расходы по выплате доходов кредиторам по всем долговым обязательствам государства и по погашению обязательств, срок которых наступил.

**Обслуживание государственного долга** предусматривает выплату процентов, выкуп или иное изъятие государственных долговых обязательств из обращения. Все операции осуществляют Министерство финансов и Национальный банк РБ.

**Под управлением государственным долгом** понимается совокупность мероприятий государства по выплате доходов кредиторам и погашению займов, изменению условий уже выпущенных займов, определению условий и выпуску новых государственных ценных бумаг.

Управление государственным долгом в стране осуществляет Совет Министров или по его поручению Министерство финан­сов Республики Беларусь.

Кроме того, в управлении государственным долгом могут использоваться такие меры, как:

*- рефинансирование-* погашение старой гос-ой задолженности путём выпуска новых займов;

*- конверсия-* изменение доходности займов;

*- консолидация-* увеличение или уменьшение срока действия уже выпущенных займов;

*- унификация-*объединение нескольких займов в один;

*- обмен облигаций по регрессивному соотношению -* несколькоранее выпущенных облигаций в старых обесцененных деньгах приравниваются к одной новой, в новых полноценных деньгах;

- отсрочка погашения и аннулирование займов.

**30.Денежная эмиссия, ее назначение и виды**

*Эмиссия* – это выпуск в обращение денег, ценных бумаг, платежно-расчетных документов и т.д.

*Эмитент* – лицо, осуществляющее эмиссию.

*Денежная эмиссия* – это дополнительный выпуск денег в оборот во всех их формах, приводящий к росту обращающейся денежной массы.

Причиной (необходимостью) денежной эмиссии является увеличение потребности экономики в деньгах в следствии роста объема производства, повышения уровня цен или в силу других причин.

Эмиссия может быть: бюджетной (казначейской) и кредитной (банковской).

При бюджетной эмиссии казначейство выпускает в обращение казначейские билеты и государственные ценные бумаги для финансирования государственных расходов, не покрываемых поступлениями в доход бюджета из других источников.

При кредитной эмиссии в оборот поступают кредитные деньги. Основная цель: обеспечение нужд оборота необходимым размером платежных средств, преимущественно в виде остатков на счетах в банке. Кредитная эмиссия может быть *наличной* и *безналичной*. Наличная денежная эмиссия осуществляется путем выпуска в обращение банкнот и монет. Безналичная денежная эмиссия осуществляется путем проведения кредитных операций. Безналичная эмиссия первична по отношению к наличной.

**24. Состав, структура и назначение целевых бюджетных фондов.**

**Государственные целевые бюджетные фонды** – фонды денежных средств, образуемые в соответствии с законодательством РБ в составе бюджета за счет доходов целевого назначения или в порядке целевых отчислений от конкретного вида доходов или иных поступлений и используемых по отдельной смете.

Согласно статье 2 закона РБ «О бюджете РБ на 2010 год» целевыми бюджетными фондами являются:

1. Республиканский фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, продовольствия и аграрной науки.

2. Республиканский фонд охраны природы. Доходы (источники) формируются за счёт:

- доходов респуб-го бюджета (экологический н-г в части поступающих в доход респуб-го бюджета платежей за выбросы загрязняющих веществ в воздух; за сброс сточных вод или загрязняющих веществ в окружающую среду; за хранение/захоронение отходов производства; за производство и импорт пластмассовой тары);

- сбора при ввозе на территорию РБ азоноразрушающих веществ;

- доходов от реализации конфискованных орудий охоты и добычи рыбы, а также от продажи незаконно добытой продукции; возмещение вреда причинённого в результате вредного воздействия на окружающую среду и т.д.;

- субвенции на финансирование мероприятий по развитию национальных парков и гос-го природоохранного учреждения «Березинский биосферный заповедник».

Средства данного фонда используются на финансирование программ и мероприятий по охране окружающей среды и воспроизводству природных ресурсов.

3. Фонд универсального обслуживания (резерв универсального обслуживания). Расходы и доходы регулируются указом президента о финансировании и развитии услуг электросвязи общего пользования.

4.Фонд организации сбора (заготовки) и использования отходов в качестве вторичного сырья. Доходы и расходы одинаковые. Формируется за счёт поступающего в респуб-ий бюджет экологического н-га в части платежей за производство и/или импорт стеклянной тары, тары на основе бумаги, картона и пластмассы, а также за счёт других источников не запрещённых законодательством. Размер и перечень расходов устанавливается президентом.

5. Фонд национального развития. Источниками формирования данного фонда явл. часть прибыли отдельных высокорентабельных унитарных предприятий, гос-х объединений, являющихся коммерческими организациями и хозяйственных обществ сверх части прибыли перечисляемой в бюджет в соответствии с законодательством

6. Инновационные фонды.

На уровне местных бюджетов создаются также целевые бюджетные фонды для финансирования расходов на содержание жилищного фонда и другие фонды, которые могут аккумулироваться в составе местных бюджетов.

Целевой сбор в местные бюджетные жилищно-инвестиционные фонды и целевой сбор на финансирование расходов, связанных с содержанием и ремонтом жилищного фонда.

Плательщиками являются юридические лица, включая иностранные юридические лица, филиалы и другие обособленные подразделения этих юридических лиц, имеющие обособленный баланс и расчетный (текущий) счет или иной счет, участники договора совместной деятельности, которым поручено ведение общих дел либо получившие выручку от этой деятельности до ее распределения, осуществляющих предпринимательскую деятельность.

Объектами обложения являются:

- выручка, полученная от реализации продукции (товаров, работ, услуг);

- доход банковских и небанковских кредитно-финансовых учреждений (за исключением НБ РБ) за вычетом расходов по уплате процентов, комиссионных и прочих банковских расходов;

- валовой доход, полученный юридическими лица независимо от организационно-правовой формы и формы собственности, осуществляющими торговую, заготовительную деятельность и деятельность по предоставлению услуг общественного питания;

- балансовая прибыль страховых и перестраховочных организаций.

**26. Бюджет Союзного государства РБ и РФ.**

8 декабря 1999 г. был подписан договор о создании Союзного государства. Бюджет Союза должен регулироваться следующими принципами:

1.**Единства**. Означает, что доходы и расходы Союза должны быть сведены в одном документе.

2.**Универсальности**. Этот принцип основан на 2-х правилах:

- бюджетные доходы не могут быть закреплены за отдельными статьями расходов;

- все доходы и расходы должны быть введены полностью в бюджет без соотнесения друг с другом.

3.**Равновесия**, т.е. прогнозные доходы в финансовом году должны соответствовать ассигнованиям по платежам этого года. Дефицит бюджета не предусматривается.

4. **Спецификации расходов**. Означает, что каждая сумма ассигнований должна иметь конкретное обозначение и обоснование.

*Бюджет Союзного государства формируется за счет фиксируемых долевых отчислений из национальных бюджетов (Россия – 65%, РБ – 35%).*

К доходам бюджета Союза относятся: неналоговые поступления (от имущества, деятельности государственных организаций) и безвозмездные перечисления.

Доходная часть бюджета Союза формируется с учетом следующих принципов: совместной финансовой ответственности и финансовой солидарности.

При определении направлений использования средств бюджета Союза учитываются следующие требования:

- укрепление экономики и социальной сплоченности государств;

- бюджетная дисциплина, которая заключается в экономической эффективности расходования средств.

Расходы бюджета Союза состоят из разделов: на организацию Союзного государства; на международную деятельность; на военно-техническое сотрудничество; на правоохранную деятельность и обеспечение безопасности Союза; на фундаментальные исследования; промышленность, энергетику и строительство; на с/х и рыболовство; на транспорт, дорожное строительство и связь; на образование; социальную политику; здравоохранение; СМИ.

Исполнение бюджета казначействами каждого государства – участника на основе отчетности об исполнении бюджета и бюджетной классификации.

**27. Необходимость и сущность денег. Роль денег в рыночной экономике**

1.Необходимость в деньгах возникла в связи с переходом от натурального хозяйства к товарному производству.

2.Требование соблюдения эквивалентности обмена вызвана необходимость появления какого-то инструмента, с помощью которого можно было бы измерить стоимость других товаров.

3.Необходимость денег возникает и вне сферы товарного производства и обращения. Деньги необходимы для распределения совокупного общественного продукта между членами общества.

**Деньги -** особый товар, выделившийся из мира товаров и выполняющий роль всеобщего эквивалента.

Выделившись из мира товаров и продолжая оставаться товаром, деньги противостоят этому товарному миру, и это проявляется в том что ― в отличае от всех товаров, которые лишь временно находятся в обращении, деньги являются постоянным спутником этой сферы. Будучи особым товаром, деньги приобретают присущую только им потребительскую стоимость ― они становятся посредником при обмене товаров на рынке.

Сущность денег раскрывается в выполняемых ими функциях. Функции денег:

1. *Деньги как мера стоимости* - эта функция денег является основной. Она измеряет стоимость всех товаров и служит посредником при определении цены. С помощью денег стоимости всех товаров выражаются как качественно одинаковые и сравнимые величины, что дает возможность устанавливать ценовые пропорции между всеми товарами в процессе обмена. Выраженная в деньгах стоимость товара является его ценой. Цена или денежная норма товара это лишь идеальная норма и она имеется только в представлении. Деньги обладают покупательной способностью, которая выражается в абсолютном количестве товаров, которые можно на них купить.

2. *Деньги как средство обращения*. При товарообмене каждый товар выполняет роль всеобщего эквивалента и вступает в обмен с другими товарами и одновременно является мерой стоимости и средством обмена. Выполняя эту функцию в процессе обращения деньги постоянно переходят из рук в руки и является временным посредником и могут выступать как полноценные деньги.

3. *Деньги как средство платежа*. Деньги приобрели функцию средства платежа вследствие развития кредитных операций. Использование денег в качестве средства платежа сопряжено с потенциальной опасностью изменения их покупательной способности в период выдачи и погашения долгового обязательства.

4. *Деньги как средство накопления*. Возможность обособления функции денег как средства накопления заключается в пространственном и временном отделении актов продажи и купли. В данном случае речь идет о постоянном процессе возрастания национального богатства.

5. *Функция мировых денег*: деньги обслуживают международное денежное обращение.

Степень воздействия денег зависит от уровня разви­тия их функций — чем полнее сущность денег проявляется в функциях, тем сильнее их влияние на экономику.

**Роль денег** – это их конкретное проявление в ходе реализации различных функций. Она зависит от степени развития и влияния каждой из функций денег на процесс общественного воспроизводства.

Свою роль деньги выполняют на основе взаимодействия всех функции. Конкретное использование содержания каждой функции и раскрывает роль денег.

Роль денег повышалась по мере развития товарного хозяйства, т.е. с развитием товарных отношений основная роль денег стала заключаться в обслуживании не экономических связей между мелкими самостоятельными товаропроизводителями, а всех стадий движения промышленного капитала.

**28 Методы регулирования денежного оборота. Денежно-кредитная политика.**

В зависимости от тех или иных классификационных признаков методы регулирования денежного оборота могут разделяться на различные группы. Например:

- в зависимости от объекта воздействия: *предложение* либо *спрос* на деньги;

- по срокам воздействия: *краткосрочные* и *долгосрочные*;

- по характеру параметров регулирования: *количественные* (например, границы кредитования коммерческих банков) и *качественные* (цена кредита);

- в зависимости от учета экономических интересов субъектов денежного оборота выделяют административные (прямые) и экономические (косвенные) методы;

- в зависимости от объема воздействия на денежный рынок выделяются общие и селективные методы (инструменты) регулирования денежного оборота. Характер используемых методов также можно выделить в качестве классификационного признака. Так, направленность методов на противодействие инфляции относят к антиинфляционной политике. В то же время государственная политика в сфере денежного оборота может и приспосабливаться к инфляции. В этом случае будут применяться меры корректирующего характера, направленные на временную «компенсацию» последствий инфляции (например, индексация доходов населения). Однако в любом случае основной целью регулирования государством денежного оборота будет являться ослабление негативных социально-экономических последствий инфляции.

Основными в системе методов регулирования денежного оборота являются методы антиинфляционной направленности, выбор которых будет зависеть от природы инфляции, ее основных факторов, а также от главенствующей концепции антиинфляционной политики.

**ДКП** ― это совокупность мероприятий, направленных на изменение денежной массы в обращении, объемов кредитов, уровня % ставок и других показателей денежного обращения и рынка ссудных капиталов.

Общие цели государственной ДКП определяются ЦБ с учетом особенностей текущего состояния денежного обращения и всей банковской системы. Долгосрочными целями ДКП являются: рост ВВП, повышение жизненного уровня и занятости населения, стабильность цен и контроль над инфляцией, устойчивость национальной валюты и платежного баланса при росте его составляющих.

В зависимости от состояния хозяйственной конъюнктуры выделяют два основных типа ДКП:

- рестрикционная (дорогих денег) ДКП: направлена на ужесточение условий и ограничение объема кредитных операций коммерческих банков и повышения уровня % ставок. Ее проведение сопровождается увеличением налогов, сокращением государственных расходов, а также другими мероприятиями направленными на сдерживание инфляции.

- экспансионистская (дешевых денег) ДКП: сопровождается расширением масштабов кредитования, ослаблением контроля над приростом количества денег в обращении, сокращением налоговых ставок, понижением уровня % ставок.

Основные методы ДКП Центрального Банка:

• операции ЦБа на открытом рынке (покупка и продажа государственных ценных бумаг и иностранной валюты);

• учетная (дисконтная) политика заключается в том, что ЦБ устанавливает и пересматривает официальные (базовые) % ставки.

• политика минимальных резервов состоит в установлении обязательных резервных требований к коммерческим банкам;

• установление обязательных экономических нормативов для банков

**29.Денежная масса и её агрегаты. Денежная база.**

**Денежная масса** **-** совокупность всех денежных средств, находящихся в обращении в национальном хозяйстве в наличной и безналичной формах. Денежная масса складывается главным образом из наличных денег, остатков денежных средств на счетах предприятий и организаций и вкладов населения.

Факторы, влияющие на величину денежные массы:

- объем ВВП и темпы экономического роста;

- уровень развития и структура кредитной и банковской систем, финансовых рынков;

- соотношение наличного и безналичного денежного обращения;

- ДКБ, валютная и финансовая политика государства;

- скорость оборота денег;

- состояние ПБ и т.д.

Для определения совокупного объема и структуры денежной массы используются специальные показатели – денежные агрегаты.

Основным критерием выделения различных показателей денежной массы служит ликвидность, т.е. степень затрат и скорость конверсий отдельных форм вкладов и сбережений в деньги как средство обращения и платежа.

Принципы расчета денежных агрегатов:

• каждый последующий денежный агрегат включает предыдущий;

• каждый последующий денежный агрегат включает менее ликвидные финансовые активы, чем предыдущие.

В РБ НБ рассчитывает следующие агрегаты:

М0 (наличные деньги в обороте): включает банкноты и монеты в обращении, на руках у физических лиц, в кассах НКФО и субъектов хозяйствования;

М1: включает М0 и переводные депозиты, представляющие собой остатки средств НКФО, коммерческих и некоммерческих организаций, ИП и физических лиц на текущих, депозитных и других счетах до востребования;

М2 (рублевая денежная масса в национальном определении): включает М1 и другие депозиты (срочные), открытые в кредитных организациях в белорусских рублях, а также средства в ценных бумагах (кроме акций) у НКФО, коммерческих и некоммерческих организаций, ИП и физических лиц резидентов РБ в белорусских рублях;

М3 (широкая денежная масса): включает М2 и переводные и срочные депозиты в иностранной валюте, а также ценные бумаги (кроме акций) в иностранной валюте НКФО, коммерческих и некоммерческих организаций, ИП и физических лиц.

На основе денежных агрегатов можно определить *коэффициент монетизации экономики*, который показывает степень обеспеченности национального хозяйства денежными средствами. Он равен отношению денежной массы к ВВП.

В современных условиях на степень обеспеченности эконо­мики деньгами влияют не только величина денежной массы, но и покупательная способность составляющих ее денежных средств. В связи с этим различают *номинальную* и *реальную денежную массу*. Номинальная денежная масса рассчитывается на основе сложившегося уровня цен. При определении реальной денеж­ной массы номинальную денежную массу корректируют с уче­том темпов инфляции, поэтому реальная денежная масса мень­ше номинальной.

Основа формирования денежной массы является денежная база (деньги ЦБ). Денежная база — это совокупный объем наличных денег и резервов коммерческих банков, находящихся на счетах в цен­тральном банке. Она включает в себя всю совокупность наличных денег в обращении, общий объем резервов (обязательных и избыточных) коммерческих банков находящихся на счетах в ЦБ.

Связь денежной массы и денежной базы выражается формулой:

Денежная масса = денежный мультипликатор \* денежная база

Таким образом, ЦБ может влиять на объем денежной массы, изменяя величину денежной базы и норму обязательных резервов.

**31. Платежная система, ее виды и элементы. Требования к платежным системам.**

*Платежная система* – это совокупность законодательно регулируемых элементов, обеспечивающих совершение платежей между сторонами в процессе выполнения ими своих обязательств.

Существуют следующие виды платежной системы (классификация):

1. По форме собственности: государственная, частная, смешанная.

2. По сфере распространения: локальная (охватывает регион), внутренняя (страна), международная (между различными странами).

3. По способу завершения расчётов: системы нетто-расчётов в режиме дискретного времени и системы валовых расчётов в режиме реального времени.

4. По составу участников и способу их взаимодействия: одноуровневая и двухуровневая.

5. По степени универсальности:

- системы, обрабатывающие, как крупные, так и мелкие платежи;

- системы, обрабатывающие только крупные платежи.

К платежной системе предъявляются следующие требования:

- надежность и стабильность расчетов;

- рентабельность;

- прозрачность работы и применяемых технологий;

- минимизация рисков;

- справедливость по отношению ко всем участникам;

- возможность эффективного сотрудничества и разрешения конфликтов между участниками и клиентами.

Национальная платёжная система РБ ― совокупность банковских и др. фин-х институтов, платёжных инструментов, банковских правил и процедур, а также межбанковских систем перевода денежных средств обеспечивающих их обращение внутри страны и взаимодействие с зарубежными платёжными системами. Участниками нац-ой платёжной системы РБ явл. Нац.банк РБ и НКФО.

**51.Налоговые льготы и их экономическая сущность.**

Налоговые льготы - полное или частичное освобождение определенного круга физ-х и юр-х лиц от уплаты налогов.

Налоговые льготы существуют в следующих вариантах:

1) освобождение от уплаты налога отдельных категорий плательщиков (произв-ли с/х продукции; пенсионеры, инвалиды 1 и 2 группы)

2) понижение налоговых ставок могут стимулировать отдельные отрасли (произв-ли с/х продукции, товары для детей, парк высоких технологий).

3) изъятие из облажения определенных элементов объекта налога

4)целевые налоговые льготы(налоговый кредит, отсрочка взимания налога)

Гос-во использует налоговые льготы как один из главных инструментов регулирования экономики.

Изменяя величину налоговых льгот оно может воздействовать на эк-кую ситуацию.

Снижение ставки налогообл-я приводит к росту произв-ва, кот. в дальнейшем компенсирует временное уменьшение финансовых поступлений в бюджет.

Льготный режим налообл-я возд-ет на отраслевую структуру произв-ва, приводит к росту приоритетных отраслей эк-ки.

**32.Безналичный денежный оборот, его структура и принципы организации.**

Составной частью платежного и денежного оборота является безналичный денежный оборот, где движение денег происходит в виде перечислений по счетам в банках или зачетом взаимных требований. Безналичный денежный оборот ― совокупность платежей, осуществляемых без использования наличных денег.

В количественном отношении он представляет собой сумму безналичных платежей за определенный период времени.

Безналичный оборот имеет некоторые преимущества перед наличным:

- при безналичном обороте значительно уменьшаются общественные издержки обращения;

- создаются необходимые условия для государственного регулирования денежного оборота;

- улучшается экономическое состояние субъектов хозяйствования, т.к. ускоряется обращение их денежных средств, обеспечивается их тесная связь с банками и денежным рынком в целом.

Виды безналичного денежного оборота выделяют на основе различных критериев. В частности, различают безналичный денежный оборот:

а) по связи с производством валового внутреннего продукта:

- товарный — движение безналичных денег, обслуживающее процесс производства и реализации товаров, услуг, работ во всех секторах общественного хозяйства; - нетоварный — движение безналичных денежных средств, возникающее в процессе выполнения финансовых обязательств и осуществления других платежей нетоварного характера (например, оплата труда в безналичной форме, уплата налогов, страховые платежи и т.д.);

б) по способу организации:

- централизованный — оборот, совершаемый через корреспондентские счета коммерческих банков в центральном банке;

- децентрализованный — движение безналичных денег через прямые корреспондентские счета, открытые коммерческими банками друг у друга;

в) по контрагентам платежей:

- межхозяйственный — оборот безналичных денежных средств между субъектами хозяйства всех форм собственности;

- межбанковский — движение безналичных денежных средств между банковскими организациями;

- банковский — оборот между банковскими организациями и их клиентами — физическими и юридическими лицами в процессе выдачи и возврата кредитов и т.д.;

- розничный — оборот, возникающий в процессе осуществления платежей населения;

г) по сфере функционирования:

- внутренний — движение безналичных денег в национальном хозяйстве;

- международный — оборот, возникающий в процессе международных расчетов и платежей.

Принципы организации:

1. Правовая регламентация расчётов;

2. Контроль всех сторон и участников за правильностью проведения расчётов и их материальная ответственность;

3. Обязательное хранение денег на счетах в банках юр лицами и ИП;

4. Осуществление расчётов через банки по платёжным инструкциям клиента;

5. Совершение платежей после отгрузки продукции, оказания услуг, выполнения работ;

6. Согласие плательщика на списание средств с его счета;

7. Наличие достаточных средств на счете плательщика;

8. Зачисление средств на счёт получателя производится после списания со счёта плательщика.

Для осуществления безналичного денежного оборота обязательным условием является наличие сети разнообразных банковских счетов. В зависимости от местонахождения счета плательщика и счета получателя средств, а также использования промежуточных корреспонд.счетов безналичный денежный оборот делится:

• в пределах одного банка;

• межбанковский: централизованный (через корсчета банков в ЦБ) и децентрализованный (через корсчета открываемые банками друг у друга);

• по международным платежам.

Основные параметры, которые служат для оценки безналичного денежного оборота: скорость оборота (время, за которое происходит операция по списанию и зачислению средств); размер платежей (крупные (немедленно, более 3 млн. руб.) и некрупные); виды платежей.

**39. Лизинговый кредит: понятие, субъекты. Условия и возможности использования**

*Лизинговый кредит* ― отношения между юридическими лицами по поводу передачи в долгосрочную аренду основных фондов производства или товаров длительного пользования, а также финансирования, приобретения движимого и недвижимого арендуемого имущества.

Лизинг можно рассматривать как форму капиталовложений, как альтернативу финансирования и как товарный кредит. Лизинг представляет собой форму имущественного (товарного) кредита и является одним из видов инвестирования в оборудование, недвижимость и прочие основные фонды.

Объектом лизинга может выступать любое движимое и недвижимое имущество, относящееся к основным фондам и являющееся предметом купли-продажи. Чаще это компьютеры, оргтехника, производственные машины и оборудование, транспортные средства, здания и сооружения. Субъектами лизинга выступают лизингодатель (арендодатель), лизингополучатель (арендатор), производитель.

Лизингодатель — юр. лицо, передающее по договору лизинга объект лизинга. Он является собственником объекта лизинга.

Лизингополучатель — субъект хозяйствования, получающий объект лизинга во временное владение и пользование по договору лизинга.

В качестве производителя выступают предприятия, организации и другие субъекты хозяйствования, осуществляющие производство или реализацию товарно-материальных ценностей, — это так называемые «поставщики объектов лизинга».

Лизингодатели, лизингополучатели, поставщики - это прямые субъекты лизинговой сделки. Косвенными участниками сделки могут быть банки, кредитующие лизингодателя и выступающие гарантами сделок, страховые компании, брокерские и другие посреднические фирмы.

В условиях неустойчивой экономической ситуации, когда, с одной стороны, предприятия не имеют достаточных собственных финансов для приобретения новых основных фондов, а производители этих основных фондов не в состоянии из-за этого их реализовать или простаивают по причине отсутствия заказов, лизинг в состоянии разрешить эту проблемную ситуацию. В частности, он дает возможность производителям продать свою продукцию лизингодателям, а предприятиям-пользователям приобретать основные фонды у них в рассрочку. Лизинг как альтернативная форма кредитования усиливает конкуренцию между банками и лизинговыми компаниями, тем самым снижает уровень ссудного процента. Он не вытесняет традиционные формы финансирования и кредитования основных фондов, а дополняет и развивает их.

Цель лизинга ― содействие развитию научно-технического прогресса, расширению возможностей укрепления и развитию материально-технической базы предприятий, их технического перевооружения, расширению кооперации между отечественными и зарубежными предприятиями.

**33.Формы безналичных расчетов: сферы применения, преимущества, недостатки.**

Форма безналичных расчетов представляет собой законода­тельно регулируемый способ исполнения денежных обяза­тельств через банки, определяемый видом платежной инструк­ции и организацией документооборота. В Республике Беларусь используются следующие формы безналичных расчетов: платежными поручениями; платежными требованиями-поручениями; платежными требованиями; чеками; аккредитивная форма; с использованием банковских пластиковых кар­точек.

Платежное поручение — платежная инструкция плательщика, согласно которой банк-отправитель осуществляет перевод денежных средств в банк-получатель для зачисления на счет бенефициара. Достоинствами расчетов платежными поручениями наряду с их универсальностью является простота документооборота и скорость перечисления средств. В то же время при использовании платежного поручения у бенефициара отсутствует гарантия платежа, так как у плательщика может не оказать той суммы средств на счете и права на кредит. Кроме того срок платежа может увеличиться вследствие как несвоевременности выписки платежного поручения плательщиком, так и достаточно длительного срока действия платежного поручения - плательщик может представить его в банк в течение 10 дней со дня выписки.

Платежное требование-поручение — платежная инструкция, содержащая требование бенефициара к плательщику оплатить стоимость поставленных товаров или провести пла­тежи по другим операциям на основании направленных ему, минуя обслуживающий банк, предусмотренных договором до­кументов. Достоинствами этой формы расчетов является простой документооборот и соответственно невысокие издержки по платежам, а также повышение ответственности контрагентов расчетов за их организацию и своевременность. К недостаткам следует отнести отсутствие гарантии платежа, которая может привести к замедлению оборачиваемости средств.

Платежное требование — платежная инструкция, содержащая требования бенефициара к плательщику об уплате определенной суммы через банк. Преимущества расчетов платежными требованиями заклю­чаются в том, что контроль за порядком их проведения осущест­вляется всеми участниками, включая банки. Обеспечивается строгая адресность доставки расчетных документов, так как они передаются для исполнения через банки. Основным недостатком является отсутствие гарантии платежа, поскольку на счете плательщика может не оказаться необходимой суммы средств. Кроме того, расчеты платежными требованиями довольно трудоемки, их документооборот включает больше этапов, чем документоо­борот при расчетах платежными поручениями и платежными требованиями-поручениями.

Чек — ц. б, содержащая ничем не обусловлен­ное распоряжение чекодателя произвести выплату указанной в нем суммы чекодержателю. В Республике Беларусь для расчетов юридических лиц ис­пользуются чеки из чековых книжек. Расчеты чеками относят­ся к гарантированным платежам, поэтому они осуществляют­ся в два этапа: сначала плательщик получает чековую книжку на сумму предварительно депонированных средств, а затем осу­ществляется расчет чеком.

Срок действия чековой книжки составляет 1 год. По его ис­течении чекодатель должен сдать ее в банк (или по желанию — досрочно). Основным достоинством расчетов чеками является гарантия платежа, достигаемая за счет предварительного депонирования денежных средств. К недостаткам можно отнести усложненный документооборот. Кроме того чек может быть не принят или не оплачен, если его оформление не отвечает требованиям нормативных доку­ментов.

Аккредитив — это обязательство банка-эмитента осущест­вить по поручению клиента-приказодателя платеж бенефициа­ру, если соблюдены все усло­вия аккредитива. Аккредитивная форма расчетов гарантирует получение пла­тежа бенефициаром при выполнении им условий аккредитива. К преимуществам организации документооборота можно отнес­ти контроль за соблюдением условий аккредитива со стороны банков. Недостатками являются сложность и высокая стои­мость расчетной операции, а также отвлечение денежных средств плательщика на срок действия аккредитива, что приводит к за­медлению их оборачиваемости.

Банковская пластиковая карточка — это платежный ин­струмент, который обеспечивает доступ к банковскому счету и проведение безналичных расчетов за товары и услуги, получе­ние наличных денежных средств и осуществление других операций, предусмотренных действующим законодательством.

Развитие расчетов банковскими пластиковыми карточками способствует уменьшению объема наличного денежного оборота, снижению издержек обращения в общественном хозяйстве, а на уровне предприятий — ускорению движения оборотного капитала, совершенствованию организации учета и кон­троля за движением средств.

**48.Элементы налога и налоговая терминология**.

**Элементы налога** – это родовые признаки отражающие социально-экономическую сущность налога.

**Характеристика элементов налога** – это налоговая терминология которая отражается в законодательных актах.

**Налоги –** обязательные платежи юр и физ лиц в бюджет, которые устанавливаются и принудительно изымаются государством и используются на общегосударственные потребности.

**Субъект налога** – юридическое или физическое лицо, которое обязано платить налоги. Субъект может быть формальным если он переносит налог на другое лицо.

**Носитель налога** – это фактический конечный плательщик налога.

**Объект налога** – предмет, действие, доход, т.е. то с чего платится налог.

**Налоговая база** – часть объекта обложения образующаяся в результате применения всех льгот и изъятий. Непосредственно к налоговой базе применяется налоговая ставка.

**Налоговый период** – это время за который производится начисление налога. Чаще всего это месяц, но может быть и квартал

**Налоговая ставка** - величина в расчёте на единицу налогообложения. Она устанавливается в процентах, или в твёрдой сумме в белорусских рублях или евро.

Процентные ставки бывают пропорциональные, прогрессивные, регрессивные.

**Налоговые льготы** – полное или частичное освобождение от налогов путем понижения ставок, освобождение отдельных плательщиков, налоговый кредит.

**Налоговая декларация** – официальное документальное заявление плательщика о полученных им доходов за определенный период.

**Налоговая система** – это совокупность налогов и сборов взимаемых в той или иной стране, а также форм и методов налогообложения, налоговых органов и налогового законодательства.

**34. Налично-денежный оборот. Роль банков в организации налично-денежного оборота**

*Налично-денежный оборот* ― процесс непрерывного движения наличных денег. Наличное денежное обращение характеризуется использованием наличных денег в функции средства обращения и платежа, опосредствующей оплату товаров, оказываемых услуг и другие платежи.

Наличные деньги начинают своё движение из касс Национального банка республики Беларусь, которому предоставлено монопольное право выпуска денег в обращение. Кредитные банки получают наличные денежные знаки в Национальном банке, компенсируя их номинальную стоимость за счёт своих ресурсов путём безналичного перевода средств. Предприятия, организации, учреждения за счёт имеющихся на их счётах средств ил предоставленного банком кредита получают наличные деньги в кассе обслуживающего банка. Эти деньги предназначены для выплаты заработной платы и осуществления других платежей населению и не должны задерживаться в кассах предприятий и организаций. Население использует наличные деньги для оплаты покупаемых товаров, оказываемых услуг, а также для др. платежей в пользу государства (выплата налогов, страховых платежей, квартплаты и др.), предприятий, отдельных лиц. Часть наличных денег может в виде сбережений храниться у населения или помещаться во вклады в банк. => Одни и те же денежные знаки могут совершать множество кругооборотов. Т.е. наличные деньги начинают своё движение из касс ЦБ и пройдя каналы обращения, возвращаются в кассы коммерческих банков, из этих касс они опять выдаются на нужды предприятий и совершают своё движение снова. Последние, в свою очередь, должны сдавать их в банк для зачисления на счетах. Регулирование оборота наличных денег через кассы предприятий, организаций и учреждений осуществляется банками.

Наличный денежный оборот по своему объему значительно меньше безналичного денежного оборота, однако его правильная организация особенно важна в социально-экономическом плане, так как этот оборот обслуживает преимущественно отношения, связанные со сферой личного потребления. Операции с наличными деньгами производятся согласно "Правилам ведения кассовых операций в Республике Беларусь", утвержденным Национальным банком в 1996г. с целью контроля над правильностью выполнения установленных требований по работе с наличными деньгами проводятся проверки кассовой дисциплин. Кассовая дисциплина ― соблюдение утвержденного порядка приема, выдачи, учета и хранения наличных денег предприятия, всех форм собственности.

Центральная роль в организации наличного денежного оборота принадлежит коммерческим банкам. В банкам происходит концентрация наличных денег, что способствует ускорению их обращения, сокращению издержек по денежному обороту, обеспечивает их переход в безналичную денежную сферу и наоборот, без встречных перевозок денег, а также создает возможность контроля за расходованием наличных денег. Чтобы предупредить задержки наличных денег в кассах предприятий и организаций, банки устанавливают для них предельные суммы (лимиты) наличных денег, кот. могут находиться в кассах на конец дня, а также жёсткие сроки сдачи денег в банк. Кроме того для определения потребности в наличных деньгах банки на основе сведений, получае­мых от обслуживаемых предприятий, организаций составляют прогнозы ожидаемых поступлений и выдач наличных денег.

Сводный прогноз наличного денежного оборота по республи­ке в целом и определение эмиссионного результата составляется Национальным банком РБ.

Прием, выдача, хранение денежной наличности банками осуществляется в порядке, установленном нормативными до­кументами по эмиссионно-кассовым операциям в Националь­ном банке РБ и кассовым операциям в ком­мерческих банках Республики Беларусь, правилами организа­ции наличного денежного оборота.

**35.Необходимость и сущность кредита. Субъекты кредитных отношений. Ссуженная стоимость как объект кредитной сделки.**

**Кредит** – форма движения ссудного капитала, денег или товара, предоставляемого кредитором заемщику на определенных условиях возвратности и платности.Кредит— экономические отношения между кредитором и заемщиком по поводу возврат­ного движения стоимости в товарной или денежной форме.

Сущность кредита выражается в экономических отношениях между кредитором по поводу возвратного движения стоимости.

Субъектами кредитных отноше­ний являются *кредитор* и *заемщик*. В качестве субъектов кредитных отношений могут выступать банки, государство, предприятия и население, т.е. все те, кто либо обладает временно свободными денежными средствами, либо имеет временную потребность в них.

Кредитор — это субъект кредитного отношения, передающий стоимость во временное пользование. Присущие ему осо­бенности заключаются в том, что он:

* предоставляет в кредит как собственные, так и привлечен­ные средства, как правило, временно свободные;
* выдача ссуд производится на возвратной, платной основе;
* заинтересован в производительном использовании разме­щенных средств, так как это гарантирует возврат кредита и выплату процентов;
* предоставляет кредит, как правило, с целью получения прибыли в виде ссудного процента.

Заемщик — это субъект кредитного отношения, получаю­щий кредит и обязанный возвратить его в установленный срок. Заемщиками могут быть юридические и физические лица, испытывающие временный недостаток собственных средств. Вместе с тем одного желания получить кредит недостаточно для участия в кредитном отношении. Заемщик должен предоставить экономические и юридические гарантии возврата полученных им средств по истечении срока кредита. В качестве обеспечения возврата может выступать залог материальных ценностей и ценных бумаг, обязательство гаранта погасить задолженность в случае неплатежеспособности заемщика и т.д.

В рамках кредитных отношений один и тот же экономический субъект одновременно может выступать и как кредитор, и как заёмщик.

Объектом кредитной сделки выступает ссуженная стоимость — стоимость в денежной или товарной форме, которую кредитор передает во временное пользование заемщику. Она обладает специфическими чертами, характеризующими ее как объект именно кредитных отношений:

1) возвратный характер *движения* (она перемещается от кредитора к заемщику, а затем — от заемщика к кредитору);

2) Отличительной чертой ссуженной стоимости является то, что она временно прекращает движение у кредитора и продолжает его в хозяйстве заемщика: Если бы временное высвобождение средств у кредитора происходило вне кредитных отношений, ссуженная стоимость прекратила бы свое движение, временно перестала бы функционировать. Это явилось бы причиной замедления воспроизводственного цикла у заемщика и снижения общей эффективности производства. Став объектом передачи заемщику, ссуженная стоимость продолжает движение в хозяйственном процессе нового владельца;

3) авансирующий характер (в случае, если использование ссужаной стоимости подразумевает получение дохода или какого-либо эффекта);

4) использование ссуженной стоимости в хозяйстве заемщика способствует ускорению кругооборота капитала. Данное свойство ссуженной стоимости обусловлено тем, что полученные в кредит средства обеспечивают непрерывность воспроизводства и дают возможность сократить потребность в накоплении собственных ресурсов для развития производства.

**36. Банковский кредит и его место в системе кредитных отношений**

Банковский кредит — движение ссудного капитала, предоставляемого банками взаймы за плату во временное пользование. Субъектами банковского кредита выступают банки в качестве кредиторов, и предприятия, население ― в качестве заёмщика.

Необходимость использования банковского кредита обусловливается закономерностями и непрерывностью кругооборота фондов предприятий в воспроизводственном процессе, особенностями организации оборотных ср-в и основных фондов, экономическими интересами кредитора и заёмщика.

Банковский кредит всегда выступает в денежной форме, выдаётся в нац-ой и иностранной валюте. Кредит предоставляется банками при заключении кредитного договора с каждым кредитополучателем.

Система банковского кредитования включает в себя след.элементы: принципы кредитования, объекты кредитования, механизм предоставления и возврата ссуд, контроль в процессе кредитования. Принципы кредитования — главные положения, правила, которые должны соблюдаться при осуществлении кредитования. Сами эти положения и правила определяются природой, ролью, функциями кредита и теми общественными условиями, в которых они проявляются.

К общеэкономическим принципам порядка, например такие, как экономичность, комплексность, дифференцированность.

Экономичность характеризует достижения наибольшей эффективности использования кредита при наименьших кредитных вложениях. Комплексность предполагает такую кредитную политику, которая проводится на основе учета закономерности развития экономики в определенный период. Дифференцированность — различный подход кредитования отдельных категорий кредитополучателей, объектов и т.д.

Из самой сущности кредита вытекают такие принципы кредитования, как срочность и возвратность, целевой характер, обеспеченность, платность. Срочность и возвратность означают, что кредиты, предоставляемые кредитополучателю, должны быть возвращены банку в срок, определенный кредитным договором. Экономической основой срочности кредита является непрерывность кругооборота общественных фондов и денежных средств в хозяйстве, поскольку при такой непрерывности в конце каждого оборота происходит постоянное Высвобождение денежных средств, что создает возможность почтения банковского кредита.

Целевой характер кредита, его назначение определяет прежде всего кредитополучатель, однако и банк при выделении кредита исходит из его назначения, конкретного объекта кредитования, конкретного проекта. Соблюдение принципа целевого направления кредита обеспечивает его возвратность в установленные сроки, так как эти сроки рассчитаны на выполнение определенных хозяйственных операций в сфере производства и обращения.

Принцип обеспеченности кредитования означает, что кредит выдается под определенное обеспечение, гарантирующее банку возмещение убытков в случае не выполнения должником своих обязательств по кредитному договору. Формами обеспечения могут быть залог имущества, гарантия, поручительство и т.п.

**37.Потребительский кредит, его сущность и роль в экономике страны.**

*Потребительский кредит* ― совокупность товарных и денежных ссуд, предоставляемых фирмами, банками и государством населению для удовлетворения его потребительских нужд, отличается от кредитов, предоставляемых предприятиям для производственных целей, по составу участников сделки, объектам, условиям предоставления, размеру процента и др. Роль потребительского кредита в том, что он с одной стороны, ускоряет получение населением определённых благ, увеличивает его текущий платежеспособный спрос, повышает жизненный уровень, с другой стороны ― ускоряет реализацию товарных запасов, услуг, способствует увеличению капитала производителей товаров.

Субъектами кредитных отношений являются физические лица (кредитополучатели) и в роли кредиторов выступают банки, небанковские кредитные организации (ломбарды, кассы взаимопомощи, кредитные кооперативы, пункты проката), предприятия и организации. Между банком и населением может существовать посредник, например, торговая организация.

Кредитополучателями могут выступать платежеспособные и трудоспособные совершеннолетние граждане РБ, имеющие постоянную прописку в РБ, и постоянный источник доходов в РБ.

Основными объектами кредитования являются затраты на­селения, связанные с удовлетворением потребностей текущего характера, а также затраты капитального (инвестиционного) характера на строительство и поддержание недвижимого иму­щества.

Потребительский кредит регулируется со стороны государства более тщательно по сравнению с другими формами кредита, так как связан с потребностями населения, регулированием его уровня жизни. Регулирование может затрагивать уровень процентных ставок, сроков соблюдения принципов социальной справедливости, доступности кредита для населения.

При выдаче потребительских кредитов между кредитополу­чателем и кредитором заключается кредитный договор, где чет­ко определяются все условия: объект кредита, его сумма, срок, процент, гарантии погашения, ответственность сторон и другоепо усмотрению сторон.

В качестве гарантии возврата кредитов кредитополучателем могут выступать: З/П и др. доходы; залог иму­щества, включая приобретенное за счет кредита; страховые полисы; гарантии и поручительства 3-х лиц и др.

Виды потребительского кредита:

1. По целевому хар-ру:

- инвестиционные; - на нецелевые потребительские нужды;

- для покупки особых товаров или оплаты услуг; - чековые кредиты;

- на развитие личных хозяйств; - под банковские пластиковые карточки.

- целевые кредиты отдельным социальным группам;

2. По субъектам кредитных отношений: банковские и не банковские.

3. По способу организации предоставляемых ссуженных ср-в: прямые, косвенные, организационные, не организационные.

4. По формам выдачи: товарные и денежные кредиты.

5. По способу погашения: кредиты погашаемые постепенно и погашаемые разовым платежом.

6. По срокам выдачи: долгосрочные и краткосрочные.

Кредит в экономике страны выполняет определенные функции:

1. расширяет рынок сбыта товаров;
2. ускоряет процесс реализации товаров и получении прибыли;
3. является мощным орудием централизации капитала;
4. обеспечивает сокращение издержек обращения;

5) стимулирует эффективность труда ― получая З/П, недостаточную для покупки за наличный расчет ряда товаров, в частности, предметов длительного пользования, люди имеют возможность покупать эти товары в кредит или брать кредит под их покупку. Впоследствии деньги за эти товары должны быть выплачены, поэтому каждый, взявший в кредит, старается продержаться на своем рабочем месте как можно дольше, чтобы выплатить кредит. => Потребит. кредит уменьшает текучесть кадров, что благоприятно влияет на экономику страны. В итоге потребит. кредит является сильным фактором подъема народного благосостояния.

**38. Коммерческий кредит. Вексель как инструмент коммерческого кредита.**

*Коммерческий кредит* ― кредитная сделка между двумя предприятиями: предприятием-продавцом (кредитором) и предприятием-покупателем (заемщиком).

Кредит предоставляется в товарной форме в виде отсрочки платежа при продаже товара. Кредит возникает непосредственно из процесса производства и реализации товаров. Необходимость в нём возникает в следствии несовпадения времени производства и обращения отдельных товаров.

Объектом коммерч. кредита служит товарный капитал. Субъектами выступают агенты товарной сделки – поставщик товаров и их покупатель. Поэтому коммерч. кредит – это товарная форма кредита, выражающая отношения по поводу перераспределения материальных фондов между предприятиями.

Коммерч. кредит оформляется спец-ым юрид.документом ― векселем, кот. предприятие-покупатель (заемщик) передаёт предприятию-продавцу (кредитору). Векселедатель — особа, которая передает вексель векселедержателю и обязуется выплатить по векселю сумму денег, на которую выдан вексель. Векселедержатель — владелец векселя, который имеет право на получение указанной в нем суммы денег. Могут использоваться как простые, так и переводные векселя (тратты). Векселя могут использ-ся предприятиями не только для получения денежных ср-в, но и как орудие платежа. Минуя банк они могут многократно передаваться из рук в руки вместо денег. На оборотной стороне векселя делается передаточная надпись (индосамент). Векселя могут быть учтены в банке, проданы и т.д.

Коммерч. кредит отличается от банковского по составу участников, порядку оформления, экономическому содержанию. При коммерч. кредите объектом сделки служит товар, при банковском – свободные денежные ресурсы. Одновременно коммерческий кредит ускоряет процесс общественного воспроизводства, сокращает время пребывания капитала в товарной форме. Сфера применения коммерческого кредита ограничена, поскольку он обслуживает только процесс обращения товаров.

Коммерч. кредит имеет ряд достоинств. Для предприятия-поставщика он ускоряет реализацию и приносит доход в виде %. Предприятие-заёмщик получает возможность получить в собственность и использовать материальные ценности, в то время как платёж по погашению ссуд можно совершить позже. Коммерч. кредит имеет границы своего использования. Он ограничен по суммам. Срок предоставления коммерч. кредита зависит от ряда факторов – вида товаров, цены сделки, цены кредита, финансового состояния партнеров и т.д. Коммерч. кредит всегда имеет краткосрочный характер.

Коммерческий кредит тесно взаимодействует с банковским кредитом. При недостатке кредитных ресурсов у банков спрос на коммерческий кредит возрастает. Прямое банковское кредитование расширяет способность поставщиков предоставлять коммерческий кредит своим покупателям.

Косвенное банковское кредитование при коммерческом кредите осущ-ся в двух формах: а) учет (покупка банком) векселей; б) предоставление ссуд под залог векселей.

При учете векселей банк уплачивает держателю векселя сумму, проставленную на векселе за минусом процентов по действующей учетной ставке (процент начисляется со дня покупки векселя до срока платежа по нему). Посредством передаточной надписи вексель переходит в собственность банка, а деньги за вексель – в собственность клиента. Таким образом, держатель векселя, продав его банку, может решить свои финансовые проблемы, не дожидаясь срока погашения этого векселя.

В случае предоставления ссуд под залог векселей банковский кредит выдается под товарно-материальные ценности, обеспеченные векселем. После расчетов по кредиту, залог возвращается держателю векселя. Чем шире учетные и залоговые операции банков, тем в большей мере банковский кредит содействует развитию коммерческого кредита.

**40.Факторинговый кредит: понятие и субъекты. Условия и возможности использования.**

Факторинг — операция, связанная с уступкой поставщиком (кредитором) другому лицу (фактору) подлежащих оплате плательщиком (должником) долговых требований (платежных документов за поставленные товары, выполненные работы, оказанные услуги, других долговых обязательств) и пере­дачей фактору права получения платежа по ним. В роли *факторов* могут выступать банки, небанковские кредитно-финансовые организации, специализированные фирмы.

Целью факторингового обслуживания является: своевременное инкассирование долгов для минимизации потерь от просрочки платежа и предотвращения появления безнадежных долгов; помощь клиентам в управлении кредитом и ведении бухгалтерского учета, создание условий для воспроизводственной деятельности хозяйствующих субъектов и, соответственно, помощь в увеличении их оборота и прибыли.

В операции факторинга обычно участвуют три участника сделки: фактор (банк) ― покупатель требования, первоначальный кредитор (клиент) и должник, получающий от клиента товары с отсрочкой платежа. Факторинговое обслуживание наиболее эффективно для впервые выходящих на рынок субъектов хозяйствования, а также для малых и средних предприятий, которые не всегда располагают необходимой информацией о платежеспособности своих покупателей и имеют ограниченный доступ к получению кредитов. Банк также заинтересован в проведении факторинговых операций, поскольку он получает вознаграждение в виде комиссионных платежей за управление счетами клиента, включая кредитный риск и факторинговый сбор.

Факторинговый кредит ―один из высокооплачиваемых кредитов, поскольку банк принимает на себя повышенный риск, связанный с неоплатой покупателями клиента своих долговых обязательств. Факторинговый кредит считается высокооплачиваемым (имеет высокий процент за кредит). Однако, несмотря на высокий процент, предприятия идут на заключение факторинговых договоров вследствие того, что это, с одной стороны, позволяет ускорить оборачиваемость оборотных средств, а с другой ― появляется возможность получить дополнительную прибыль, которая покроет затраты на оплату факторинга.

Факторинговый кредит может осуществляться как разовая сделка или заключаться на долговременной основе как постоянное обслуживание.

Достоинством факторинга является то, что он предоставляет предприятию возможность сосредоточиться на производстве, гарантирует получение большей части своих платежей. Поставщик избавляется от необходимости получать лишние краткосрочные кредиты в банке и имеет устойчивое финансовое положение. Для банка (фактора) факторинг увеличивает доходы, расширяет круг услуг для клиентов, увеличивает число клиентов.

В Беларуси развитию факторингового кредитования препятствует неудовлетворительное финансовое положение предприятий, их большая кредиторская и дебиторская задолженность, убыточность многих из них.

**41 .Ипотечный кредит: особенности и условия развития. Роль ипотечного кредита в экономике страны.**

Ипотечный кредит ― тип экономических отношений по поводу предоставления ссуд под залог недвижимого имущества. Ипотечный кредит ― это ссуда под строго определенный залог, поскольку обычная банковская ссуда может и не обеспечиваться залогом. В случае невозврата кредита заложенная недвижимость продается, и из вырученной суммы погашается задолженность кредитору. Поскольку залогом выступает недвижимость, то это существенно облегчает залогодержателю контроль за сохранностью предмета залога, но усложняет его реализацию в случае непогашения кредита. Это обусловлено тем, что недвижимость не относится к высоколиквидным активам.

Большинство ипотечных ссуд имеет строго целевое назначение, поскольку они используются для финансирования приобретения, постройки и перепланировки как жилых, так и производственных помещений, а также освоения земельных участков. Ипотечные кредиты предоставляются на длительный срок, обычно на 10-30 лет. Длительный срок растягивает погашение кредита во времени, уменьшая тем самым размер ежемесячных выплат.

При ипотечном кредитовании заемщиками выступают юридические и физические лица, имеющие в собственности объект ипотеки. Объектами залога может выступать недвижимое имущество (земельных участков, включая находящиеся на них строения и сооружения; жилые дома и квартиры; производственные здания, сооружения, магазины, склады, земельные участки).

Поскольку операции с недвижимостью довольно часто являются менее рискованными по сравнению с текущими кредитными операциями коммерческих банков, то вследствие этого ипотечное кредитование является перспективным направлением банковской деятельности. Ипотечное кредитование считается относительно низкорисковой банковской операцией, поскольку большая часть рисков при ипотечном кредитовании перекладывается на плечи заемщика и инвестора. При этом банк, используя различные виды ипотечных ссуд с плавающей процентной ставкой.

Развитие ипотеки, ипотечного кредитования имеет значение для экономики страны, поскольку:

- позволяет включить в рыночный оборот недвижимость;

- содействует процессу мобилизации капитала для строительства и реконструкции объектов производственного и бытового назначения;

- способствует решению социальных проблем;

- создает условия для развития рынка ценных бумаг, в том р вторичного (купля-продажа закладных, других ценных бумаг ипотечных организации);

- расширяет перечень услуг, оказываемых кредитными организациями;

- дает стимул развитию финансовой инфраструктуры рынка недвижимости в форме ипотечных банков, специализированных финансовых компаний и др.

Вместе с тем ипотечное кредитование предполагает значительный объем аналитической и технической работы. При оценке недвижимости возникает много проблем, так как рыночную стоимость, как правило, точно определить можно только при фактической продаже. К тому же такие кредиты даются на сравнительно длительный срок, поэтому должны быть тщательно изучены все возможности будущих изменений цен. Реализация банком закладываемого имущества зачастую требует судебного разбирательства, нарушаются в будущем отношения между банком и кредитополучателем.

Для развития ипотечного кредитования важными являются: обеспечение в стране стабильной экономики; низкая инфляция; совершенствование рынка капиталов, недвижимости, земельного рынка, фондового рынка; формирование должного ипотечного законодательства; повышение уровня жизни населения и платежеспособности предприятий; поддержание развития ипотеки государством, реализация концепции ипотечного жилищного кредитования. В развитых странах большое распространение ипотека получила в сельском хозяйстве. Для кредитования фермеров там созданы ипотечные банки. В Беларуси развитие ипотечного кредитования в сельском хозяйстве сдерживается отсутствием реального земельного рынка.

**42.Национальный банк страны, его статус и функции.**

Национальный банк Республики Беларусь – Центральный банк Республики Беларусь, находится в собственности Республики Беларусь и действует исключительно в интересах Республики Беларусь и подотчетен только президенту Республики Беларусь. НБ РБ регулирует денежное обращение, обладает исключительным правом эмиссии денег и осуществляет иную деятельность по регулированию кредитно-денежных отношений в РБ. НБ РБ подотчетен Парламенту Республики Беларусь. НБ РБ является юридическим лицом и имеет право на осуществление банковской деятельности. Высшим органом управления НБ РБ явл. Правление Нац.банка, кот. определяет основные направления деятельности НБ и осущ-ет управление и руководство им.

Национальный банк РБ представляет собой единую централизованную организацию, состоящую из структурных подразделений центрального аппарата и структурных подразделений в областных центрах РБ и г.Минске.

Национальный банк выполняет следующие функции: разрабатывает и совместно с Правительством Республики Беларусь проводит единую денежно-кредитную политику республики; осуществляет эмиссию денег; регулирует денежное обращение; регулирует кредитные отношения; является для банков кредитором последней инстанции, осуществляет их рефинансирование; осуществляет валютное регулирование; организует и осуществляет валютный контроль как непосредственно, так и через уполномоченные банки в соответствии с законодательством РБ; выполняет функции центрального депозитария государственных ценных бумаг и ценных бумаг Национального банка; осуществляет эмиссию ценных бумаг НБ; организует эффективное, надежное и безопасное функционирование системы межбанковских расчетов; консультирует, кредитует и выполняет функции финансового агента Правительства Республики Беларусь и местных исполнительных и распорядительных органов по вопросам исполнения республиканского и местных бюджетов; осуществляет государственную регистрацию банков и небанковских кредитно-финансовых организаций, производит выдачу им лицензий на осуществление банковских операций; осуществляет регулирование деятельности банков и небанковских кредитно-финансовых организаций по ее безопасному и ликвидному осуществлению и надзор за этой деятельностью; устанавливает порядок осуществления банковских операций; регистрирует ценные бумаги банков и небанковских кредитно-финансовых организаций в соответствии с законодательством Республики Беларусь; разрабатывает и утверждает методику бухгалтерского учета и отчетности для банков и небанковских кредитно-финансовых организаций; определяет порядок проведения безналичных и наличных расчетов в Республике Беларусь; создает золотовалютные резервы, том числе золотой запас, и управляет ими; устанавливает цены купли-продажи драгоценных металлов и драгоценных камней при осуществлении банковских операций; организует инкассацию и перевозку денежной наличности, валютных и других ценностей; осуществляет контроль за обеспечением безопасности и защиты информации в банковской системе; заключает соглашения с центральными (национальными) банками и кредитными организациями иностранных государств; дает согласие на осуществление банками и небанковскими кредитно-финансовыми организациями операций с ценными бумагами; и другие функции.

**43.Банковская деятельность, принципы ее организации.**

Банковская деятельность — совокупность осуществляемых банками и небанковскими кредитно-финансовыми организациями банковских операций, направленных на извлечение прибыли. Она формируется на определенном правовом поле на основе установленных принципов функционирования банковской системы, правового положения субъектов банковской деятельности и т.д.

Деятельность любого коммерческого банка определяется уставом и лицензией. Банк приобретает право на осуществление банковской деятельности со дня получения лицензии, выданной Национальным банком. При организации деятельности банков в Республике Беларусь положены определенные принципы, которые строго должны соблюдаться:

* обязательность получения банками и небанковскими кредитно-финансовыми организациями специального разрешения (лицензии) на осуществление банковской деятельности;
* независимость банков и небанковских кредитно-финансовых организаций в своей деятельности, невмешательство со стороны государственных органов в их работу, за исключением случаев, предусмотренных законодательными актами Республики Беларусь;
* разграничение ответственности между банками, небанковскими кредитно-финансовыми организациями и государством. Они не отвечают по обязательствам государства, а государство не отвечает по их обязательствам, если между ними не заключено соглашение о противном или государство не приня­ло на себя такую ответственность;
* регулирование деятельности банков центральным банком и осуществление банковского надзора;
* обязательное соблюдение установленных НБ РБ нормативов безопасного функционирования для поддержания стабильности и устойчивости банковской системы;
* обеспечение возврата денежных средств вкладчикам банков-
* обеспечение физическим и юридическим лицам права выбора банка, небанковской кредитно-финансовой организации;
* работа в пределах реально имеющихся ресурсов. Банк, работая в пределах имеющихся ресурсов, должен обеспечивать не только количественное соотношение между ресурсами и кредитными вложениями, но и в целом между пассивными и активными операциями, добиваться соответствия характера банковских активов специфике мобилизованных им ресурсов (прежде всего по срокам тех и других);
* взаимоотношения банка, небанковской кредитно-финановой организации со своими клиентами строятся на договорных началах как обычные рыночные отношения исходя из критериев прибыльности, риска и ликвидности;
* обеспечение банковской тайны по операциям, счетам и вкладам (депозитам) клиентов.

Банковская тайна — одно из важнейших понятий банковского законодательства. Банковской тайной являются следующие сведения: о счетах любого типа (текущем, бюджетном, валютном, депозитном и т.д.), в том числе сведения о наличии счета в данном банке, его владельце, реквизитах счетов, о раз­мере средств на счете; о вкладах, их видах, размерах средств, операциям по вкладам; о конкретных сделках; об имуществе, находящемся на хранении в банке; об операциях без открытия счета. Банковским законодательством определен круг субъектов, имеющих право (и порядок) на получение сведений, составляющих банковскую тайну юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, физических лиц.

Сведения, составляющие банковскую тайну, предоставляются банком на основании письменного запроса уполномоченного должностью лица государственного органа.

**44.Банковские операции. Банковские услуги. Банковский продукт.**

Банковские операции — комплекс взаимосвязанных действий (сделок) банков и клиентов, производимых от имени банка, с учетом исключительного права банков на эти операции. Это конкретная реализация услуг банков, предусматривающая, как правило, перемещение средств.

Банковские операции — операции, направленные на решение задач и реализацию функций банков, т.е. отражающие банковскую деятельность. Они проводятся с денежными средствами, цен.бумагами, валютными ценностями.

По Банковскому кодексу Республики Беларусь к банковским операциям для клиентов относятся: привлечение денежных средств во вклады (депозиты); открытие и ведение банковских счетов; осуществление расчетного и (или) кассового обслуживания физических и юридических лиц; валютно-обменные операции; операции с драгоценными металлами и драгоценными камнями (хранение, купля-продажа, привлечение и размещение в депозиты и др.); выдача банковских гарантий; доверительное управление; инкассация (перевозка); выпуск в обращение банковских пластиковых карточек, операции с ними и другие операции.

Правила и порядок осуществления банковских операций устанавливаются Центральным банком страны и законодательством. Для осуществления банковских операций необходимо специальное разрешение (лицензия) выдаваемая Центральным банком. Банковские операции осуществляются в национальной валюте (белорусский рубль) и в иностранной валюте.

Банковская услуга — деятельность банка, осуществляемая по поручению и в интересах клиента с целью удовлетворения его потребностей в банковском обслуживании. Услуга обычно ассоциируется с конечным результатом. Это результат полезной деятельности, направленной на удовлетворение определенных потребностей субъектов хозяйствования, населения. Услуга — это действие, направленное на потребителя, т.е. на банковского клиента. Особенность услуг банка заключается в том, что клиент не только принимает услугу банка, но и участвует в процессе ее оказания. Потребности клиента в банковских услугах удовлетворяются путем совокупности отдельных операций, в которых участвуют клиент и банк.

Банковская услуга — это форма возможного удовлетворения клиента в кредите, расчетно-кассовом обслуживании, покупке и хранении ценных бумаг, покупке (продаже) валюты, технической, технологической помощи и др. Таким образом, банковские услуги формируются на рынке банковских ресурсов (покупка ресурсов у клиентов); на рынке банковских активов (услуги по размещению ресурсов); на рынке специфических услуг (траст, консультирование, хранение, содействие платежному обороту, обороту ценных бумаг и др.).

В условиях, когда банки предоставляют в основном одинаковые, традиционные услуги, качество этих услуг становится важным инструментом конкурентной борьбы банков за клиентов, а также предоставление услуг на новой технологической основе. Качество банковской услуги — совокупность ее свойств, элементов, обеспечивающих удовлетворение уже сформировавшихся (установленных) и ожидаемых (потенциальных) потребностей клиентов. При этом требования к качеству банковской услуги выражаются в виде установленных или предполагаемых потребностей пользователя услуг в виде количественных и качественных характеристик.

В отличие от услуги банковский продукт должен иметь материальное воплощение. Применительно к банкам условно к продукту можно отнести: банковские акции, облигации, сертификаты, векселя, чеки, карточки и т.п.

**45.Банковские проценты: сущность, виды и процентная политика.**

% ― это объективная экономическая категория, представляющая собой плату за пользование ссужаемой стоимости. Банковский процент — один из наиболее развитых видов процента. Он возникает в том случае, когда одним из субъектов кредитных отношений выступает банк (коммерческий, центральный). % отражает экономические отношения, возникающие на базе кредита. Субъектами этих отношений являются кредитор и кредитополучатель, выступающие соответственно, как получатель и плательщик процента.

Банковский процент имеет свою сферу функционирования и влияния. Он выполняет след. функции: - перераспределительную: % перераспределяет часть доходов между субъектами хозяйствования;

- регулирующую: % оказывает регулирующее воздействие на воспроизводство достигается путем распределения ссудных капиталов между предприятиями, отраслями. Посредством % осущ-ся регулирование объема привлекаемых банком депозитов, текущей ликвидности банка.

- сохранение ссудного фонда:сохраняется не только первоначальный размер кредитных ресурсов, но и обеспечивается его увеличение за счет разности между %-ми, получаемыми кредитором, и %-ми, уплачиваемыми им.

Процент играет важную роль в коммерческой деятельности, т.к. его основным назначением явл. прибыль. В зависимости от того платит или взимает банк %-ты, они делятся на активные и пассивные.

Активные (ссудные) %-ты банк получает за предоставленный кредит. Они явл. основным источником доходов банка. Пассивные (депозитные) %-ты банк уплачивает своим клиентам за хранение денег в банке или другим банкам за предоставленный кредит. Эти %-ты явл. основным видом расходов банка.

Существуют различные виды ссудного процента:

1) по формам кредита: банковский, по госуд-ому кредиту, по коммерческому кредиту и т.д.

2) по содержанию: депозитный, ссудный, учетный.

*Депозитный %* ― плата банков за хранение денежных средств, ценных бумаг и других материальных ценностей на счетах по депозитным операциям клиентов. Ссудный процент — это плата за временное пользование ссужаемой стоимостью. Процентная ставка, которую применяют центральные бан­ки в их операциях с коммерческими банками по учету государ­ственных ценных бумаг, банковских векселей, является офи­циальной учетной ставкой.

3) по методам установления % ставок: фиксированный, плавающий, базисный, дисконтный.

*Фиксированная % ставка* не может быть изменена в течении срока кредитного договора. *Плавающая* ― может быть изменена в течении срока кредитного договора с обязательным уведомлением об этом клиенту. *Базисная* – является начальной или отправной величиной. *Дисконтная* – применяется при выдаче дисконтных ссуд – ссуд, номинальная величина которых меньше той величины, которая передается заемщику в момент выдачи ссуды.

4) по способу взыскания: единовременный, периодический.

Различают реальные и номинальные ставки процента. Номинальная ставка ― ставка выраженная в деньгах. Реальная ставка ― номинальная ставка корректируемая на темпы инфляции.

Процентная политика находит свое отражение в регули­ровании системы, уровня, динамики %-ых ставок и уста­новления методов регулирования. При всем разнообразии особенностей может быть выделено общее базовое начало процентной политики банков ― это денежно-кредитная политика госу­дарства и влияние центрального банка на уровень рыночной цены процента.

Государство, центральный банк оказывают воздействие на уровень ставок коммерческих банков, используя меры как ди­рективного, так и косвенного регулирования. К первым можно отнести ограничение верхнего уровня ставок и (или) минималь­ные размеры процентных ставок по операциям с денежными средствами физических и юридических лиц, установление раз­ницы между процентами (маржи), установление официальной ставки рефинансирования, учетного процента и др.

Наиболее действенными инструментами косвенного воздей­ствия выступают: уровень резервных требований центрального банка; объем, условия и цена предоставляемых коммерческим банкам кредитов; нормативы ликвидности.

В любых условиях национальная процентная политика дол­жна благоприятствовать росту экономики, сдерживать инфля­цию, гарантировать стабильность национальной валюты, поддерживать интересы приоритетных производств и секторов народного хозяйства.

**46.Банковская ликвидность: сущность, структура, место в надежности безопасности банковской системы в целом.**

Специфика функционирования банков как финансовых пос­редников заключается в том, что для осуществления своих ак­тивных операций ими широко используются привлеченные ре­сурсы. В связи с этим особое значение приобретает банковская ликвидность — способность банка своевременно и в полном объеме выполнять свои обязательства перед кредиторами и вкладчиками.

Ликвидность является одной из обобщенных качественных характеристик деятельности банка, определяющей во многом его надежность. От ликвидности отдельных банков зависит в значительной степени стабильность денежно-кредитной систе­мы страны в целом. Нарушение ликвидности и банкротство од­ного из банков могут повлечь за собой потерю ликвидности и неплатежеспособность других банков и клиентов. Это объясня­ет важность регулирования деятельности коммерческих банков в области ликвидности со стороны центральных банков.

Понятие банковской ликвидности масштабно дифференци­ровано и включает в себя ликвидность баланса банка, ликвид­ность банка, ликвидность банковской системы.

Баланс банка считается ликвидным, если его состояние поз­воляет за счет быстрой реализации средств по активу покры­вать срочные обязательства по пассиву.

Ликвидность банка является более широким понятием и характеризует способность банка своевременно выполнять свои договорные обязательства, причем не только за счет абсолютно ликвидных активов, находящихся в денежной форме (средства в кассе банка и на его корреспондентских счетах, в централь­ном банке и в других банках), но и путем реализации иных ак­тивов, например государственных ценных бумаг, которые мож­но перевести в денежную форму, а также с помощью займов на межбанковском рынке. Одним из важнейших условий ликвид­ности банка является ликвидность его баланса.

Наиболее широким понятием является ликвидность бан­ковской системы. Она характеризует способность всей банков­ской системы страны своевременно и бесперебойно выполнять договорные обязательства, совершать платежи и обеспечивать необходимые объемы внутреннего кредитования экономики. Это может быть достигнуто за счет перераспределения средств между банками через денежный рынок.

**47. Необходимость и сущность налогов. Функции налогов**.

Необходимость налогов вытекают из классических функций государства, которое выполняет разнообразную деятельность, требующую средств. У государства кроме налогов по существу нет иных источников доходов для финансирования своих нужд.

В настоящее время во всех развитых странах на долю налогов приходится 80-90% всех бюджетных поступлений.

Сущность налогов состоит в изъятии государством в пользу общества части прибавочного продукта в виде обязательного платежа, т.е. **налоги – это** обязательные платежи юридических и физических лиц в бюджет, которые устанавливаются и принудительно взимаются государством и используются на общегосударственные потребности. Сущность налогов раскрывается по средствам их функций.

Основные функции налогов:

1.Фискальная. Проявляется в бесперебойном обеспечении государства финансовыми ресурсами. Отражает форму принудительного лишения, принадлежащей юридическому лицу собственности. Максимальная мобилизация ресурсов финансовых в доход бюджета. В фискальной функции заложены элементы экономического стимулирования. Так как бюджетные ресурсы предназначены для развития непроизводственных сфер (науки, здравоохранения, культуры), то разумное целевое использование финансов стимулирует общественный прогресс.

2.Стимулирующая функция выражается через налоговые льготы. С помощью налоговых льгот можно стимулировать отдельные отрасли промышленности или отдельные регионы республики (например: снижены налоговые ставки у производителей с/х продукции, НДС = 10% и освобождение от н-га на прибыль. Освобождение от н-га на прибыль придорожного бизнеса.Снижены ставки в населённых пунктах (отдельных регионах) до 50 000 населения), налоговый кредит и отсрочка платежей.

3.Распределительная. Обеспечивает процесс перераспределения части общественного продукта и направления одной его части на расширение воспроизводства, а другой – в бюджет государства.

4.Регулирующая. Позволяет сдерживать или стимулировать темпы производства, усилить или ослабить накопление капитала и расширять или уменьшить платежеспособный спрос населения.

5.Контрольная. Выражается в том, что все субъекты хозяйствования обязаны отчитываться перед местными налоговыми органами о полученных доходах, произведенных расходах и об уплаченных в бюджет налогов.

**49.Классификация налогов.**

Налоги можно классифицировать по разным критериям.

**1. По принадлежности к органам управления и власти:**

а) Республиканские: НДС, акцизы;

б) Местные: н-г на услуги, н-г на развитие территорий ― 3% от прибыли остающейся в распоряжении пред-ия, сбор с заготовителей дикорастущих грибов и ягод (5%), курортный сбор, сбор за владение собаками (использование собак в предпринимательских цеях).

**2. По субъектам уплаты:**

- налоги юридических лиц;

- налоги физ-х лиц (земельный н-г, н-г на недвижимость, подоходный (12%), отчисления в ФСЗН).

**3. По назначению:** общие; целевые (экологический, сбор на развитие территорий, ФСЗН).

**4. По методу обложения ставки**: пропорциональные; твёрдые (акцизы, экологические н-г).

**5. По способу изъятия:**

- прямые: н-г на прибыль (24%), подоходный (12%), земельный

- косвенные: НДС, акцизы, н-г на услуги.

**6. По источнику уплаты:**

- н-ги относимые на затраты: экологический н-г, земельный н-г, отчисления в инновационные фонды, отчисления в ФЗСН, УП «Белгострах», н-г на недвижимость, оффшорный сбор, гербовый сбор;

- налоги уплачиваемые из выручки: НДС, акцизы, местный н-г на услуги;

- налоги уплачиваемые из прибыли предприятия: н-г на прибыль, сбор на развитие территорий;

- налоги на доходы: игорный бизнес (8%), лотереи (8%), компьютерные интерактивные игры(8%);

- налоги уплачиваемые из З/П: подоходный н-г, отчисления в ФСЗН.

**7. По способу обложения:** кадастровый, декларационный, административный (подоходный)

**8. По способу уплаты**: наличным, безналичным, гербовыми марками.

**50.Современная налоговая система и принципы ее построения. Особенности формирования налоговой системы РБ.**

Под налоговой системой государства понимается совокупность налогов, пошлин и сборов установленных на его территории, а также совокупность способов, форм и методов их взимания налогового законодательства и налоговых органов

Налоговая система строится на основных принципах налогообложения. Различают 2 подсистемы: подсистемы построенные на основе классических принципов (оптимальная) и подсистемы построенные на внутринациональных принципах. Таких подсистем много и они применяются применительно к каждому типу государства либо к политическому региону.

В РБ 2ая подсистема основанная на национальных принципах, и эти принципы следующие:

1. Каждое лицо обязано уплачивать законно установленные налоги по которым это лицо признаётся плательщиком.

2. Не на кого не может быть возложена обязанность уплачивать налоги, сборы, пошлины не предусмотренные законодательством

3. Налогообложение основывается на признании всеобщности и равенства.

4. Не допускается установление налогов, сборов, льгот наносящих ущерб национальной безопасности РБ, её территориальной целостности.

5. Допускается установление особых видов таможенных пошлин, либо дифференцированных савок таможенных пошлин в зависимости от страны происхождения товара

При налогообложении РБ действуют 3 способа взимания налогов исходя из учёта и оценки объекта налога: 1) Кадастровый: предполагает использование кадастра (реестр описи) о средней доходности объектов. 2) Декларационный: предусматривает подачу налогоплательщиком налоговой декларации в налоговый орган по месту регистрации. Налоговые декларации подаются по всем налогам, по которым субъект хозяйствования признаётся плательщиком. Декларации подаются в налоговую. Налоговые декларации подаются к определенному сроку. 3) Административный: предполагает исчисление и изъятие налога у источника образования налоговым агентом.

*Способы уплаты*: безналичный (через банк), уплата наличными, гербовыми марками.

**52.Налоговый кодекс как основа сис-мы налогообл-я.**

Налоговый кодекс РБ содержит общую часть и особенную. Общая часть содержит 11 глав, 4 разделов.

1 раздел «Общее налогообложение», где описаны принципы налогообложения; налоги и сборы действующие в РБ; права и обязанности плательщиков; объекты налогообложения в РБ.

2 раздел «Налоговое обязательство»: описаны способы обеспечения налогового обязательства; принудительное исполнение налогового обязательства.

3 раздел «Налоговый учёт и налоговый контроль».

4 раздел «Налоговые и таможенные органы РБ. Порядок обжалования налоговых органов».

Особенная часть введена с 1 января 2010 года и содержит 5 разделов, посвященных налогам, которые действуют на территории РБ.

5 раздел «Республиканские налоги, сборы и пошлины». (НДС, акцизы, на прибыль, подоходный, на недвижимость, земельный, экологический и сборы) – это налоги которые действуют на всей территории РБ и определены 5ым разделом особенной части налогового кодекса.

6 раздел: «Местные налоги и сборы»: определены 6-ым разделом особенной части НК и устанавливаются местными органами власти.

7 раздел: «Особые режимы налогообложения»: упрощенная система налогообложения, налогообложение индивидуального предпринимателя, частные нотариусы и так далее.

8 раздел: «Налогообложение отдельных категорий плательщиков»: СЭЗ, фермерские хозяйства.

9 раздел: «Заключение».

**53.Хар-ка субъектов налогообл-я,их права и обязанности.**

**Плательщиками налогов и сборов** согласно налогового кодекса признаются физические лица и организации на которых возложена обязанность уплачивать налоги. Под организациями понимаются: юридические лица РБ, Иностранные юридические лица и международные организации, простые товарищества, хозяйственные группы.

Права плательщиков:

• Имеет право получать от налоговых органов по месту регистрации бесплатную информацию о действующих налогах и сборов.

• Представлять свои интересы в налоговых органах самостоятельно или через своего представителя.

• Использовать налоговые льготы при наличии оснований.

• Присутствовать при проведении налоговой проверки.

• Получать акт налоговой проверки.

• Требовать от должностных лиц соблюдения налогового законодательства.

• Требовать соблюдения налоговой тайны.

• Обжаловать решения налоговых органов.

• Возмещение убытков причинённым незаконным решением налоговых органов.

Обязанности плательщиков:

* Уплачивать установленные налоговым законодательством налоги, сборы, пошлины.
* Стать на учёт в налоговых органах согласно законодательству в 10тидневный срок со дня регистрации.
* Вести в установленном порядке учёт доходов, расходов, иных объектов налогообложения.
* Предоставлять в налоговый орган в установленные сроки бухгалтерские отчёты, балансы и декларации по налогам.
* Подписывать акты проверки.
* Сообщать о принятии решения о ликвидации или реорганизации.
* Сообщать об изменении места нахождения организации в 10тидневный срок.
* Предоставлять в налоговый орган документы подтверждающие право на использование налоговых льгот.
* Обеспечивать сохранность документов бухгалтерского учёта согласно законодательства.
* Обеспечить сохранность бланков строгой отчётности.

**54.Объекты налогооб-ния и источники уплаты налогов.**

**Объектами налогообложения** в НК признаются обстоятельства, с наличием которых у плательщика налоговое законодательства связывает возникновение налогового обязательства.

Каждый налог, сбор, пошлина имеет самостоятельный объект обложения.

Один и тот же объект может облагаться определенным налогом у одного плательщика только один раз за соответствующий налоговый период.

К объектам в НК относят обороты по реализации товаров ((облагаются НДС), а если услуги, то ещё и н-ом на услуги) на территории РБ и за её пределы; имущество плательщика (облагается н-м на недвижимость. С 1.01.2010г. к недвижимости относятся только здания и сооружения); З/П (облаг. подоходным н-м, ФСЗН); земля; прибыль и доходы облаг-ся налогом на прибыль (а доходы от специфических видов деят-ти облагаются ещё и н-м на игорный бизнес ).

Источники уплаты: с/с, отпускная цена, прибыль, доходы, ЗП.

**55.Налоговое обяз-во и его исполнение.**

**Налоговым обязательством** признаётся обязанность плательщика уплатить определённый налог согласно законодательства. **Исполнением налогового обязательства** признаётся уплата в установленный срок причитающейся суммы налога или сбора.

Метод оплаты может быть:

* наличный,
* безналичный,
* гербовыми марками.

Срок исполнения налогового обязательства может быть изменён путём предоставления налоговых льгот, а именно:

* отсрочка
* налоговый кредит
* освобождение.

В случае не уплаты налога: к плательщику применяется принудительное взыскание налога.

1) За счёт денежных средств плательщика на его счетах, на основании решения руководителя налогового или таможенного органа.

2) Если денег на счёте нету, то взыскание наличных денежных средств.

3) Взыскание со счетов дебитора плательщика в бесспорном порядке на основе решения руководителя налогового органа.

4) Взыскание налога и пени может производиться за счёт имущества плательщика. В этом случае налоговый или таможенный орган обращается с иском в хозяйственный суд о наложении ареста и взыскание налогов и пени за счёт имущества.

Изменение срока исполнения налогового обязательства может быть отдельным юридическим лицам. Исполнение налогового обязательства обеспечиваются мерами на создание гарантий по его исполнению, а именно: штрафными санкциями, пенёй, залогом имущества. Пеня начисляется за каждый день просрочки включая день уплаты в течении всего срока исполнения налогового обязательства начиная со дня следующего за установленным днём уплаты. За каждый день просрочки: 1/360 ставки рефинансирования Национального Банка, установленной на день исполнения налогового обязательства.

Кроме того предусмотрены штрафные санкции на должностных лиц: главный бухгалтер, а в коммерческом предприятии – директор. Привлечение организаций к ответственности не освобождает её должностных лиц от административной и согласно законодательства уголовной ответственности.

**56.Налоговый контроль и его формы.**

**Налоговый контроль** – это часть финансового контроля который представляет собой совокупность контрольных мероприятий проводимых налоговыми органами в соответствии с законодательством.

Формы налогового контроля:

1.*Предварительный*: проводится на стадии формирования бюджета министерством по налогам и сборам. Цель его предупредить налоговые правонарушения

2.*Текущий*: проводится на стадии исполнения хозяйственных операций. Цель: исключить возможность правонарушений. Выражен ежемесячным контролем налоговой через подачу деклараций.

3.*Последующий*: осуществляется после совершения хозяйственных операций. Цель его выявления правонарушений за определен период взыскания в бюджет недоимки и штрафных санкций и пени.

Виды налоговых проверок:

1. *Комплексная налоговая проверка*, предполагает проверку уплаты всех налогов.

2. *Тематическая проверка*, как правило, посвящена отдельному вопросу налогообложения.

3. *Выездные* – документальная, проводится по месту нахождения организации

4. *Камеральные* – документальная, проводится по месту нахождения налогового органа. Камеральная предшествует выездной.

5. *Рейдовые* – проводится по месту нахождения объектов приёма денежных средств.

6. *Плановые* – проводятся не чаще 1 раза в год (обычно раз в 3-5 лет, в зависимости от степени риска).

7. *Внеплановые* – проводятся по обоснованному решению налоговых, судебных органов, президента.

**57.Виды налоговых нарушений и ответственность за эти нарушения.**

Основные виды налоговых нарушений:

- ненадлежащее исполнение налогового обязательства, либо неисполнение налогового обязательство;

- неуплата или неполная уплата в установленный срок налогов, сборов, пошлин;

- сокрытие прибыли или иного объекта налогообложения;

- уменьшение или сокрытие налогооблагаемой базы;

- нарушение плательщиком установленных сроков;

- постановки на учет, предоставление в налоговый орган информации об открытии счета в банке;

- неисполнение или ненадлежащее исполнение налогового обязательства является основанием принудительного исполнения и уплаты пени, а также наложение штрафов на юр и должностных лиц.

Ответственность за эти нарушения: принудительное взыскание с пеней и наложение штрафов. За нарушение сроков от 10 до 70 базовых велечин. Сокрытие - 40% от неуплаченной суммы налога, но не менее 10 б.в.

**58.Виды и методы налоговых проверок.**

Виды налоговых проверок:

1. Комплексная налоговая проверка, предполагает проверку уплаты всех налогов.

2. Тематическая, как правило, посвящена отдельному вопросу налогообложения.

Налоговые ораны осуществляют следующие виды проверок:

1. Камеральные.

2. Выездные.

3. Рейдовые.

Камеральная всегда предшествует документальной (выездной). Она проводится по месту нахождения налогового органа на основании бухгалтерской отчётности без привлечения первичных документов. Данная проверка предполагает визуальный метод контроля (т.е. на правильность оформления документов), проверку своевременности предоставления отчётов по датам на декларации налогов, арифметическую проверку, т.е. по декларациям где исчисляется сумма налогов пересчитываются суммы, логическую проверку – это сопоставление данных в отчётах, проверку обоснования ставок и льгот.

Выездная документальная проверка: проводится по месту нахождения юридического лица. Эти проверки подразделяются:

* Плановые – раз в 3 года. Время проведения плановой проверки заранее известно по графику его составления. Этот график вывешивается прямо в налоговой.
* Внеплановые.

Документальная проверка отличается от камеральной глубиной, т.е. проверяются ещё и все первичные документы.

Первичные документы могут поверяться выборочно, а могут поверяться все. Основными методами документальной проверки являются:

- Проверка всех первичных документов

- Опрос служащих

- Получение информации извне.

- Осмотр офиса, столов, сейфов с целью обнаружения документов которые были не предоставлены проверке

Рейдовая налоговая проверка проводится налоговыми органами в местах приёма наличных денежных средств от покупателей (магазины, рынки, киоски и т.д.). Рейдовые проверки могут быть плановые и внезапные. Плановые проводятся по ежемесячно составляемым графикам. Внезапные проводятся проверятся внезапно, о проверке маршрута знает только старший группы и то только утром. Цель рейдовой проверки правильность проверки приёма денежных средств, а также проверка кассовых суммирующих аппаратов, записей в книге кассира операциониста.

**63. Отчисления унитарному предприятию «Белгосстрах».**

Плательщиками являются работодатели, юридические лица и ИП.

Объектом для начисления страховых взносов являются все виды выплат в денежной и натуральной формах начисленные в пользу застрахованных лиц, не зависимо от источников финансирования.

Не начисляются страховые взносы в Белгосстрах:

1. Выходное пособие в случае сокращения штата.

2. Государственные пособия из фонда социальной защиты и бюджета (пособия на детей, больничные)

3. Материальная помощь, стоимость подарков, находящимся в отпуске по уходу за ребёнком, при вступлении в брак в случае рождения ребёнка, на заработную плату начисленную в дни субботника и иные выплаты.

Ставки зависят от вида деятельности предприятия, отрасли и количества несчастных случае в отрасли за прошлый год и варьируют от 0,1% до 2,7%.

Исчисляется ежеквартально (отчет) до 15 числа. Уплата производится ежемесячно и совпадает со сроком получения заработной платы. Уплата производится в размере страхового тарифа за минусом выплат причитающихся из «Белгосстрах» в случае производственной травмы или проф. заболевания.

**59.Характеристика налогов и отчислений, относимых на с/с(затраты) товаров(работ,услуг).**

**К налогам относимым на с/с относятся**: отчисления в ФСЗН, в «Белгосстрах»(0,1-2,7%), экологический н-г, земельный н-г (ст-ка зем.н-га зависит от назначения зем. участка), с 2010г. на с/с также относятся н-г на недвижимость, н-г на добычу (изъятие) природных ресурсов. **Сборы относимые на с/с**: сбор за ввоз азоноразрушающих веществ на территорию РБ; сбор на получение разрешения на проезд транспортных средств; сбор за проезд; оффшорный сбор; гербовый сбор (за векселя); консульский сбор (за визу); гос.пошлина; таможенная пошлина; отчисления в инновационные фонды.

**Отчисления в ФСЗН.** Плательщиками обязательных страховых взносов являются: работодатели – юридические лица и индивидуальный предприниматели, а также работающие граждане и физические лица самостоятельно уплачивающие страховые взносы.

Объектом для начисления страховых взносов являются все виды выплат в денежной и натуральной формах, начисленные в пользу работника.

Ставка налога подразделяется:

1. Для работодателей 34% (пенсионное 28% + 6% на цели социальной защиты)

2. Для работодателей занятых производством сельскохозяйственной продукции ставка составляет 29% (23% пенсионное + 6% на цели социальной защиты)

3. Для физических лиц самостоятельно уплачиваемых страховые взносы 35% (29%+6%)

4. Для работающих граждан 1% из начисленной заработной платы.

За счёт ФСЗН выплачиваются: больничные, пособия на детей до 3х лет и от 3х до 18 лет и иные разовые пособия по случаю рождения ребёнка, матери до 12 недель беременности, погребение.

Организация перечисляет в ФСЗН сумму начисленных страховых взносов 34+1% за минусом средств получаемых из фонда социальной защиты.

Декларация в ФСЗ предоставляется ежеквартально до 15 числа месяца следующего за отчётным кварталом. Уплата совпадает со сроком получения заработной платы (с аванса и с получки).

**Отчисления в «Белгосстрах».** На ППС- профессиональное пенсионное страхование (ст-ка от 1,5% до 4,8%- платят работодатели с особыми условиями труда, т.е. где выход на пенсию раньше времени).

Плательщиками являются работодатели, юридические лица и ИП.Объектом для начисления страховых взносов являются все виды выплат в денежной и натуральной формах начисленные в пользу застрахованных лиц, не зависимо от источников финансирования.

Не начисляются страховые взносы в белгострах:

1. Выходное пособие в случае сокращения штата.

2. Государственные пособия из фонда социальной защиты и бюджета (пособия на детей, больничные)

3. Материальная помощь, стоимость подарков, находящимся в отпуске по уходу за ребёнком, при вступлении в брак в случае рождения ребёнка, на заработную плату начисленную в дни субботника и иные выплаты.

Ставки зависят от вида деятельности предприятия, отрасли и количества несчастных случае в отрасли за прошлый год и варьируют от 0,1% до 2,7%.

Исчисляется ежеквартально (отчет). Уплата производится ежемесячно и совпадает со сроком получения заработной платы. Уплата производится в размере страхового тарифа за минусом выплат причитающихся из «Белгосстрах» в случае производственной травмы или проф. заболевания.

**Экологический налог.** Плательщиками экологического н-га являются организации согласно налогового кодекса и индивидуальные предприниматели.

Объектом налогообложения являются:

- Объёмы переработанных нефти и нефтепродуктов.

- Объёмы выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух.

- Объёмы сбросов сточных вод или загрязняющих веществ в окружающую среду.

- Объёмы отходов производства на объектах размещения отходов.

- Объёмы производимой/импортируемой пластмассовой, картонной или стеклянной тары.

- Объёмы производимых/импортируемых лаков, красок.

- Объёмы транспортировки нефти и нефтепродуктов.

Ставки экологического налога дифференцируются в зависимости от объекта налогообложения.

Сумма экологического налога исчисляется как произведение налоговой базы и налоговой ставки.

Сумма экологического налога может исчисляться плательщиками исходя из установленных годовых лимитов и соответствующих ставок экологического налога.

Плательщики ежеквартально представляют в налоговые органы налоговую декларацию (расчет) не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом. Уплата экологического налога производится ежеквартально не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

**Земельный налог.** Плательщиками земельного н-га (далее в настоящей главе – плательщики) признаются организации и физические лица, которым земельные участки на территории Республики Беларусь предоставлены на праве пожизненного наследуемого владения, постоянного или временного пользования либо предоставлены в частную собственность.

Объектами налогообложения земельным налогом признаются расположенные на территории Республики Беларусь земельные участки, находящиеся:

- в собственности, пожизненном наследуемом владении или временном пользовании (в том числе предоставленные во временное пользование и своевременно не возвращенные в соответствии с законодательством, самовольно занятые, используемые не по целевому назначению) физических лиц;

- в собственности, постоянном или временном пользовании (в том числе предоставленные во временное пользование и своевременно не возвращенные в соответствии с законодательством, самовольно занятые, используемые не по целевому назначению) организаций.

Ставки земельного н-га зависят от назначения земельного участка, дифференцируются в зависимости от объекта налогообложения. Ставка устанавливается в белорусских рублях и ежегодно.

Земельный н-г исчисляется ежегодно. Расчёт предоставляется в налоговую по месту регистрации 1 раз в год до 20 февраля. Расчёт производится исходя из площади земельного участка в гектарах и ставки земельного налога. Уплата производится ежеквартально в размере ¼ годовой сумы налога.

**Налог на недвижимость.** Плательщиками налога на недвижимость являются организации и физические лица.Объектом налогообложения признаются: здания и сооружения, в том числе, не завершённые строительством (сверхнормативное – выше норм и сроков), являющиеся собственностью или находящиеся во владении (юр лица);

Здания и сооружения, в том числе не завершённые сверхнормативным строительством включая жилые дома, садовые домики, жилые помещения, квартиры, комнаты, хозяйственные постройки, принадлежащие физическим лицам(физ лица).

Годовая ставка налога устанавливается в размере 1% или 2% для юр-х лиц, в том числе для зарегистрированных индивидуальных предпринимателей, для гаражных кооперативов, автостоянок, садоводческих товариществ, ставка устанавливается 0,1%.

Исчисление годовой суммы налога на недвижимость физическим лицам производится налоговым органом ежегодно на 1 января каждого налогового периода.

Уплата налога на недвижимость производится организациями ежеквартально не позднее 22-го числа первого месяца каждого квартала в размере одной четвертой годовой суммы налога.

**Налог на добычу (изъятие) природных ресурсов.** Плательщиками налога за добычу (изъятие) природных ресурсов признаются организации и индивидуальные предприниматели.

Объектом налогообложения признается добыча (изъятие) следующих природных ресурсов: песок, гравий, минеральная и питьевая вода, калийная и поваренная соли, нефть, виноградная улитка, маренный дуб и т.д.

Ставки налога за добычу (изъятие) природных ресурсов устанавливаются в белорусских рублях и дифференцируются в зависимости от объектов обложения.

Плательщики ежеквартально представляют в налоговые органы налоговую декларацию (расчет) не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом. Уплата налога за добычу (изъятие) природных ресурсов производится ежеквартально не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

**60.Отчисления обязательных страховых взносов в ФСЗН.**

Плательщиками обязательных страховых взносов явл.: работодатели (юр. лица и ИП), работающие граждане и физические лица самостоятельно уплачивающие страховые взносы.Объектом для начисления страховых взносов являются все виды выплат в денежной и натуральной формах, начисленные в пользу работника.

Выплаты, на которые не начисляется страховые взносы:

1. Выходное пособие, выплачивается при сокращении.

2. Гос-ые пособия выплачиваемые за счёт респуб-го б-та и ФСЗ (пособия на детей, больничный).

3. Единовременные выплаты в связи с юбилейными датами рождения (40,50,60 лет).

4. Единовременная помощь в связи с рождением ребёнка, вступлением в брак, находящимся в отпуске по уходу за ребёнком.

5. З/П начисленная в день республиканского субботника.

6. Материальная помощь, оказываемая в соответствии с действующим законодательством, а также чрезвычайными обстоятельствами, стихий-ми бедствиями, пожаром, хищением, смертью близких родственников.

Ставка налога подразделяется:

1. Для работодателей 34% (пенсионное страх-ие 28% + 6% на цели социальной защиты);

2. Для работодателей занятых производством сельскохозяйственной продукции ставка составляет 29% (23% пенсионное страх-ие + 6% на цели социальной защиты);

3. Для физических лиц самостоятельно уплачиваемых страховые взносы 35% (29% + 6%);

4. Для работающих граждан 1% из начисленной заработной платы.

За счёт ФСЗН выплачиваются: больничные, пособия на детей до 3х лет, от 3х, до 18 лет и иные разовые пособия по случаю рождения ребёнка, матери до 12 недель беременности, погребение.

Организация перечисляет в ФСЗН сумму начисленных страховых взносов (34+1%) за минусом средств получаемых из ФСЗ.

Декларация в ФСЗ предоставляется *ежеквартально до 15 числа месяца следующего за отчётным* кварталом. Уплата совпадает со сроком получения З/П (с аванса и с получки).

Минимальная сумма, с которой может быть уплачены страховые взносы – min З/П (258 600) при полном рабочем дне.

**61.Отчисления на ППС в Фонд социальной защиты населения.**

Отчисления на ППС (профессиональное пенсионное страхование) введено с 1.01.2009г.

Плательщики – организации, у которых существуют особые условия труда, предусматривающих выход на пенсию раньше установленного срока.

Перечень видов деятельности, профессий, на которые распространяется ППС, а также ставки отчислений приводятся Указом Президента №23:

= некоторые категории педагогических и медицинских работников (инвалидов, рентгеновские кабинеты) – ставка 1,5%.

= спортсмены, входящие в сборную РБ (профессиональные виды спорта) – 2,6%–4,8%.

= артисты (балерины -35 лет на пенсию) – 2,6%; 2,3%; 1,5%.

= лица гражданской авиации – 4,8% и т.д.

Объектом начисления являются все виды выплат, полученные работниками на рабочих местах которые аккредитованы как рабочие места с особыми условиями труда.

Выплаты, на которые не начисляется страховые взносы (115-й перечень):

1. Выходное пособие, выплачивается при сокращении.

2. Гос-ые пособия выплачиваемые за счёт респуб-го б-та и ФСЗ (пособия на детей, больничный).

3. Единовременные выплаты в связи с юбилейными датами рождения (40,50,60 лет).

4. Единовременная помощь в связи с рождением ребёнка, вступлением в брак, находящимся в отпуске по уходу за ребёнком.

5. З/П начисленная в день республиканского субботника.

6. Материальная помощь, оказываемая в соответствии с действующим законодательством, а также чрезвычайными обстоятельствами, стихий-ми бедствиями, пожаром, хищением, смертью близких родственников.

Отчёт предоставляется ежеквартально до 15 числа месяца следующего за отчётным кварталом. Уплата совпадает со сроком получения заработной платы (с аванса и с получки).

*Когда определяется налоговая база являются все виды выплат, но не более 3х кратной средней З/П по РБ за предыдущий месяц.*

**66.Порядок налогообложения ИП. Единый налог с ИП. Налогообложение доходов от видов деятельности, на которые не установлены фиксированные суммы налога.**

Плательщиками единого н-га с индивидуальных предпринимателей и иных физических лиц признаются индивидуальные предприниматели, а также физ. лица, не осуществляющие предпринимательскую деятельность.

Плательщики освобождаются от:

1. подоходного налога с физических лиц на доходы;

2. налога на добавленную стоимость, за исключением налога на добавленную стоимость, взимаемого при ввозе товаров на таможенную территорию Республики Беларусь;

3. экологического налога;

4. налога за добычу (изъятие) природных ресурсов;

5. местных налогов и сборов.

Базовые ставки единого н-га устанавливаются Президентом Республики Беларусь в белорусских рублях за месяц.

ИП самостоятельно исчисляют сумму единого н-га исходя из налоговой базы и ставок н-га, установленных в населенном пункте, в котором они осуществляют деятельность.

Если вида деятельности нет в перечне утверждённом в НК, то ИП платит подоходный н-г, экологический н-г, акцизы, ФСЗН (35%). Если вида деятельности ИП есть в перечне утверждённом в НК единый н-г уплачивается:

- индивидуальными предпринимателями – по месту постановки на учет ежемесячно не позднее 28-го числа месяца, предшествующего месяцу осуществления деятельности, а индивидуальными предпринимателями, зарегистрированными впервые – не позднее дня, предшествующего дню осуществления такой деятельности;

- физ. лицами, не осуществляющими предпринимательскую деятельность, – по месту постановки на учет в налоговом органе либо по месту реализации товаров (работ, услуг) до начала реализации товаров.

**62. Экологический налог.**

Экологический н-г используется в государстве как инструмент организации эффективного природопользования. Основным элементом организации эффективного природопользования является установление каждому природопользователю годовых лимитов, лимитов выбросов и сбросов загрязняющих веществ и захоронения отходов производства.

Лимиты устанавливаются каждому предприятию индивидуально по заявлению. Налог за выбросы и сбросы, и захоронение отходов в пределах лимитов относится на затраты. Сверх лимитов уплачивается из чистой прибыли остающейся в распоряжении предприятия. За выбросы и сбросы в 15-ти кратном размере.

Плательщиками экологического налога являются организации согласно налогового кодекса и индивидуальные предприниматели.

Объектом налогообложения являются:

- Объёмы переработанных нефти и нефтепродуктов.

- Объёмы транспортировки нефти нефтепродуктов.

- Объёмы выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух.

- Объёмы сбросов сточных вод или загрязняющих веществ в окружающую среду.

- Объёмы отходов производства на объектах размещения отходов.

- Объёмы производимой/импортируемой пластмассовой, картонной или стеклянной тары.

- Объёмы производимых/импортируемых лаков, красок.

- Объёмы перемещаемых по территории РБ нефти и нефтепродуктов (нефтепроводы).

Ставки экологического налога дифференцируются в зависимости от объекта налогообложения.

Сумма экологического налога исчисляется как произведение налоговой базы и налоговой ставки.

Сумма экологического налога может исчисляться плательщиками исходя из установленных годовых лимитов и соответствующих ставок экологического налога.

Плательщики ежеквартально представляют в налоговые органы налоговую декларацию (расчет) не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Уплата экологического налога производится ежеквартально не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Льготы по налогу. Освобождаются от уплаты экологич. н-га:

- организации финансируемые из бюджета даже если они занимаются предпринимательской деятельности;

- субъекты хозяйствования, перешедшие на упрощённую систему налогообложения;

- производители с/х продукции, перешедшие на уплату единого н-га с производителей с/х продукции.

С 2010г. в РБ три инновационных фонда: инновационный фонд, инновационный фонд министерства торговли (у этих 2-х фондов плательщиками явл-ся организации гос-ой формы собственности или с долей гос-ой формы собственности) и инновационный фонд министерства архитектуры и строительства (плательщики - предприятия всех форм собственности). Ставки дифференцируются в зависимости от вида деятельности (основная ст-ка 0,25%, но есть и повышенные ст-ки). Отчёты и уплаты ежемесячно в налоговую. Отчисления в инновационные фонды относятся на затраты, учитываемые при исчислении н-га на прибыль.

**64. Платежи за землю. Порядок исчисления и уплаты в бюджет,ставки, льготы.**

Плательщиками земельного н-га признаются организации и физические лица, которым земельные участки на территории Республики Беларусь предоставлены на праве пожизненного наследуемого владения, постоянного или временного пользования либо предоставлены в частную собственность.

Объектами налогообложения земельным н-м признаются расположенные на территории РБ земельные участки, находящиеся:

- в собственности, пожизненном наследуемом владении или временном пользовании (в том числе предоставленные во временное пользование и своевременно не возвращенные в соответствии с законодательством, самовольно занятые, используемые не по целевому назначению) физических лиц, земли населённых пунктов, промышленности, транспорта и т.д. (деловая зона), земли лестного фонда и водного фонда;

- в собственности, постоянном или временном пользовании (в том числе предоставленные во временное пользование и своевременно не возвращенные в соответствии с законодательством, самовольно занятые, используемые не по целевому назначению) организаций.

Освобождаются от земельного налога:

• земельные участки, занятые материальными историко-культурными ценностями;

• земли заповедников, национальных и дендрологических парков, ботанических садов;

• земли общего пользования населенных пунктов;

• земельные участки, занятые кладбищами;

Размер земельного н-га на земли с/х назначения, лесного и водного фонда определяется в зависимости от качества и местоположения земельного участка и не зависит от результатов хозяйственной деятельности. На земли населённых пунктов и деловой зоны ― ставка устанавливается в %-х от кадастровой стоимости зем. участка.

Земельный налог устанавливается в виде ежегодных налогов за 1 гектар земельной площади. Ставки земельного налога: дифференцируются в зависимости от объекта налогообложения. Ставка устанавливается в белорусских рублях и ежегодно индексируется Законом о бюджете на соответствующий год. Ставки даются в приложении к налоговому кодексу: для общественно-деловой зоны (розничная торговля, общественное питание) по г. Минску (0,36%); для автозаправочных станций (3%); усадебная зона (0,05%); производственная зона (1%).

Земельный н-г исчисляется ежегодно. Расчёт предоставляется в налоговую по месту регистрации 1 раз в год до 20 февраля. Расчёт производится исходя из площади земельного участка в гектарах и ставки земельного налога. Уплата производится ежеквартально в размере ¼ годовой сумы н-га.

**65. Налог на добычу(изъятие) природных ресурсов.**

Плательщиками н-га за добычу (изъятие) природных ресурсов признаются организации и индивидуальные предприниматели.

Объектом налогообложения признается добыча (изъятие) следующих природных ресурсов: песок, гравий, вода минеральная, питьевая вода, калийная и поваренная соли, нефть, виноградная улитка, маренный дуб и т.д.

Ставки н-га за добычу (изъятие) природных ресурсов устанавливаются в белорусских рублях и дифференцируются в зависимости от объектов обложения.

За превышение установленных лимитов (объемов) добычи (изъятия) природных ресурсов либо добычу (изъятие) природных ресурсов без установленных в соответствии с законодательством лимитов (объемов) налог за добычу (изъятие) природных ресурсов взимается в 10 кратном размере установленной ставки налога за добычу (изъятие) природных ресурсов.

За добычу (изъятие) воды (поверхностной и подземной) при отсутствии водоизмерительных приборов, аппаратуры и устройств применяются ставки н-га за добычу (изъятие) природных ресурсов, увеличенные на коэффициент 1,5.

Плательщики ежеквартально представляют в налоговые органы налоговую декларацию (расчет) не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Уплата н-га за добычу (изъятие) природных ресурсов производится ежеквартально не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

**67.НДС**

Плательщиками НДС признаются:

- организации;

- ИП, если выручка от реализации товаров (работ, услуг), имущественных прав за три предшествующих последовательных календарных месяца превысила в совокупности 40 000 евро;

- физические лица, на которых возложена обязанность по уплате налога на добавленную стоимость, взимаемого при ввозе товаров на таможенную территорию Республики Беларусь.

Объектами налогообложения НДС признаются:

- обороты по реализации товаров (работ, услуг), имущественных прав на территории РБ;

- ввоз товаров на таможенную территорию РБ и/или иные обстоятельства.

Ставки налога:

• 0%- применяется при реализации экспортируемых товаров в Россию и дальнее зарубежье. Означает полное освобождение от налога путём вычета или возмещения сумм налога утраченных при приобретении объектов используемых для производства или реализации данного объекта.

• 10%. применяется

- при реализации производимой на территории РБ продукции растениеводства (за исключ. цветов, декоративных растений), животноводства (за исключ. пушного звероводства), рыбоводства и пчеловодства;

- при ввозе на таможенную территорию РБ и/или реализации продовольственных товаров и товаров для детей по перечню, утвержденному Президентом Республики Беларусь;

• 20% на остальные виды товаров, работ, услуг.

Кроме того: предприятия розничной торговли имеют право выделять НДС по ставке 9,09 %на товары со ставкой 10% если на них установлены регулируемые розничные цены; 16,67% на товары на которые установлен ставка 20%.

• 24% ставка на белый сахар.

• 0,5% ставка при поставки алмазов и драгоценных камней из РФ.

При реализации товаров (работ, услуг), имущественных прав НДС исчисляется нарастающим итогом по истечении каждого отчетного периода по всем операциям по реализации товаров (работ, услуг), имущественных прав и всем изменениям налоговой базы в соответствующем отчетном периоде.

Сумма налога для перечисления в бюджет определяется по итогам каждого налогового периода, т.е. ежемесячно, но:

- если выручка нарастающим итогом с начала года не превышает 3 815 000 000 бел.руб., то отчетным периодом может быть квартал, тогда декларация и уплата идут ежеквартально;

- если выручка превышает3 815 000 000 бел.руб., то декларация и уплата ежемесячно;

- если сумма н-га за предыдущий отчетный период превысила 40 000 тыс. евро, то оплата идёт авансовыми платежами каждые 5 дней.

Если обороты по реализации освобождены от НДС то сумма налоговых вычетов относится на затраты. Если организация имеет обороты освобождённые от НДС и обороты облагаемые НДС, то часть налоговых вычетов относится на затраты а часть на уменьшение НДС от реализации пропорционально доле выручки.

Организации и ИП освобождённые от НДС сумму н-га уплаченную при приобретении объектов относят на увеличение стоимости этих объектов.

Налоговая декларация по НДС предоставляется ежемесячно до 20 числа месяца следующего за отчётным. Уплата налога производится ежемесячно до 22 числа месяца следующего за отчётным.

**68.Налог на услуги.**

Плательщиками н-га на услуги (далее в настоящей главе – плательщики) признаются организации и индивидуальные предприниматели.

Объектом налогообложения н-м на услуги признается оказание плательщиками услуг: рынков, ярмарок, выставок-продаж; гостиниц (кемпингов, мотелей); ресторанов (баров, кафе); дискотек, бильярдных, боулинг клубов; парикмахерских (салонов красоты), соляриев, косметических услуг; с недвижимым имуществом; сотовой подвижной электросвязи абонентам; кабельного телевидения; по техническому обслуживанию и ремонту транспортных средств для физических лиц; туристических.

Налоговая база н-га на услуги определяется как выручка от реализации услуг без включения в них н-га на услуги.

Ставки н-га на услуги устанавливаются в размере, не превышающем 5 процентов.

Налоговым периодом н-га на услуги признается календарный квартал.

Сумма н-га на услуги исчисляется как произведение налоговой базы и налоговой ставки.

Сумма н-га на услуги устанавливается как надбавка к цене реализуемых услуг с учетом н-га на добавленную стоимость и исключается из выручки при исчислении налогов, сборов и иных платежей в бюджет или государственные внебюджетные фонды.

Плательщики ежеквартально представляют в налоговые органы налоговую декларацию (расчет) не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Уплата н-га на услуги производится ежеквартально не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

**69.Особенности исчисления и уплаты НДС по товарам, ввезенным в РБ.**

Если товары ввезены из РФ, то у нас в РБ нет таможенного оформления товаров и НДС буден уплачен в налоговые органы до 20 числа месяца следующего за месяцем ввоза. Ставки НДС те же что и в РБ.

Если товары ввозятся из стран с которыми у РБ есть таможенное оформление, то ввозной НДС уплачивается на таможне таможенным органам. Ставки НДС те же что и в РБ.

Плательщики – организации и ИП, ввозящие товары на территорию РБ для реализации. Из РФ то нет таможенного оформления товаров и НДС будет уплачен в налоговые органы до 20-го числа месяца следующего за месяцем ввоза.

Объектами налогообложения являются ввозимые товары.

Налоговая база определяется как стоимость ввозимых товаров увеличенная на суммы таможенной пошлины, таможенного сбора и акцизов по подакцизным товарам.

Декларация предоставляется до 20 числа месяца следующего за отчетным.

Уплата производится до 20 числа следующего за отчетным.

**78.Упрощённая сис-ма налогооб-я в РБ.**

Сущест-ют след. виды упрощённой сис-мы в РБ:

1) Численность работающих до 15 чел-к в орг-циях общепита и розничной торговли. Выручка не более 1 млрд.р. в год. Эти плательщики уплачивают 15% от валового дохода.

2) 15 чел-к работающих, выручка до 1 млрд.р., любые виды деят-ти. НДС уплач-ся по желанию. Если НДС не платят, то 8% от валовой выручки, а если платят НДС, то 6% от валовой выручки. Для сельск.местности есть льготные ставки: 5% и 3%

3) до 100 чел-к рабочих и выручка до 3,5 млрд.р. Здесь ставка 6% и НДС.

Ставка 3% от выручки от реализ-ции только товаров за пределы РБ.

Упрощённая сис-мы применяется с 2008г для юр.лиц и ИП.

Нельзя применять упрощён. сис-му при произв-ве подакцизных товаров. Банкам нельзя, страх орг-циям.

**70.Акцизы.**

Плательщиками акцизов признаются: юр лица и ИП, производящие подакцизную продукцию и ввозящие подакцизную продукцию на таможенную территорию РБ.

Объектами налогообложения акцизами признаются:

- подакцизные товары, производимые плательщиками и реализуемые (передаваемые) ими на территории Республики Беларусь;

- ввозимые на таможенную территорию Республики Беларусь подакцизные товары;

- подакцизные товары, ввезенные на таможенную территорию Республики Беларусь, при реализации (передаче).

Подакцизными товарами признаются:

-- спирт этиловый ректификованный технический;

-- алкогольная продукция: этиловый спирт, получаемый из пищевого сырья, алкогольные напитки -- непищевая спиртосодержащая продукция в виде растворов, эмульсий, суспензий, произведенных с использованием этилового спирта из всех видов сырья, иных спиртосодержащих продуктов; -- пиво;-- табачные изделия;

-- автомобильные бензины;-- дизельное и биодизельное топливо;

-- судовое топливо; -- масло машинное; -- микроавтобусы и автомобили легковые;-- разлив и смешание алкогольных продуктов, за исключением общепита.

Ставки акцизов устанавливаются в приложениях к НК в абсолютной сумме на физическую единицу измерения подакцизных товаров. На сегодняшний день есть твердые ставки (в бел.руб.), а адвалорных-нет.

Плательщики ежемесячно представляют в налоговые органы налоговую декларацию (расчет) не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Уплата акцизов производится не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Если сумма акцизов, подлежащая уплате по налоговой декларации (расчету), имеющейся на начало текущего месяца, составила:

1)  от 17 000 до 27 000 евро (включительно) по официальному курсу, установленному Национальным банком Республики Беларусь на 1-е число текущего месяца, акцизы уплачиваются не позднее 10-го, 20-го и последнего числа текущего месяца – в размере одной трети суммы акцизов, подлежащей уплате в бюджет по налоговой декларации (расчету), имеющейся на начало текущего месяца;

2) более 27 000 евро по официальному курсу, установленному Национальным банком Республики Беларусь на 1-е число текущего месяца, акцизы уплачиваются не позднее 5-го, 10-го, 15-го, 20-го, 25-го и последнего числа текущего месяца – в размере одной шестой суммы акцизов, подлежащей уплате в бюджет по налоговой декларации (расчету), имеющейся на начало текущего месяца;

**71.Налог на лотерейную деят-ть. Налог на проведение электр-х интерактивных игр.**

**Налог на лотерейную деятельность.** Плательщиками н-га на доходы от осуществления лотерейной деятельности признаются организации, являющиеся организаторами лотерей.

Плательщики в части доходов, полученных от организации и проведения лотерей, освобождаются от:

- НДС, за исключением НДС, взимаемого при ввозе товаров на таможенную территорию РБ;

- н-га на прибыль.

Объектом налогообложения признаются доходы, полученные от организации и проведения лотерей.

Плательщики обязаны вести раздельный учет доходов и расходов по каждой проводимой лотерее (по тиражной и комбинированной лотерее – в том числе по каждому тиражу).

Ставка налога на доходы устанавливается в размере 8%.

Налоговым периодом налога на доходы признается календарный месяц.

Сумма налога на доходы определяется как произведение налоговой базы и ставки налога.

Плательщики представляют налоговым органам по месту постановки на учет налоговую декларацию (расчет) по н-гу на доходы не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Уплата налога на доходы производится не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

**Налог на проведение электронных интерактивных игр.** Плательщиками н-га на доходы от проведения электронных интерактивных игр признаются организации, являющиеся организаторами электронных интерактивных игр.

Плательщики в части доходов, полученных от проведения электронных интерактивных игр, освобождаются от:

- НДС (за исключением НДС, взимаемого при ввозе товаров на таможенную территорию РБ) и н-га на прибыль.

Объектом налогообложения признаются доходы, полученные от проведения электронных интерактивных игр.

Плательщики обязаны вести раздельный учет доходов и расходов по каждой проводимой электронной интерактивной игре.

Ставка н-га на доходы устанавливается в размере 8% . Налоговым периодом н-га на доходы признается календарный месяц.

Сумма налога на доходы исчисляется как произведение налоговой базы и ставки н-га.

Плательщики представляют налоговым органам по месту постановки на учет налоговую декларацию (расчет) по налогу на доходы не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом. Уплата н-га на доходы производится не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

**73.Налог на прибыль.**

Прибыль от реализации = выручка **–** н-ги уплачиваемые из выручки **–** затраты учитываемые при исчислении н-га на прибыль.

Плательщиками н-га на прибыль признаются организации. Объектом налогообложения признаются валовая прибыль (сумма прибыли от реализации товаров (работ, услуг), имущественных прав и внереализационных доходов, уменьшенных на сумму внереализационных расходов), а также дивиденды и приравненные к ним доходы

Ставка н-га на прибыль устанавливается в размере **24%**, а дивиденды облагаются по ставке 12%. По н-гу на прибыль есть льготная ст-ка 15% для организаций входящих в состав парка высоких технологий.

Отчетным периодом налога на прибыль признается:

1. для плательщиков – по их выбору календарный месяц или календарный квартал;

2. для иностранных организаций, осуществляющих деятельность в Республике Беларусь через постоянное представительство, – календарный квартал.

Плательщики н-га на прибыль по итогам истекшего отчетного периода представляют в налоговые органы налоговую декларацию (расчет) по н-гу на прибыль не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим отчетным периодом, независимо от наличия либо отсутствия объектов налогообложения

Налоговая декларация (расчет) по суммам н-га на прибыль с дивидендов представляется в налоговые органы налоговыми агентами не позднее 20-го числа месяца, следующего за месяцем, в котором были начислены дивиденды.

Уплата н-га на прибыль производится в течение налогового периода по итогам истекшего отчетного периода не позднее 22-го числа месяца, следующего за отчетным периодом.

Перечисление в бюджет сумм налога на прибыль по дивидендам производится налоговыми агентами не позднее 22-го числа месяца, следующего за месяцем, в котором были начислены дивиденды.

**72.Налог на недвижимость.**

Плательщиками н-га на недвижимость признаются организации, у которой эти здания и сооружения находятся на балансе по условиям договора аренды (финансовой аренды (лизинга)), иного возмездного или безвозмездного пользования, и физические лица – арендаторы.

Объектами налогообложения налогом на недвижимость признаются:

- здания и сооружения, в том числе сверхнормативного незавершенного строительства, являющиеся собственностью или находящиеся во владении, в хозяйственном ведении или оперативном управлении плательщиков-организаций;

- здания и сооружения (включая жилые дома, садовые домики, дачи, жилые помещения (квартиры, комнаты), хозяйственные постройки), в т.ч. не завершенные строительством, расположенные на территории Республики Беларусь и принадлежащие плательщикам – физическим лицам;

- здания и сооружения, расположенные на территории Республики Беларусь и взятые в аренду (финансовую аренду (лизинг)) индивидуальными предпринимателями.

Освобождаются от налога на недвижимость:

• здания и сооружения социально-культурного назначения;

• здания и сооружения, используемые в предпринимательской деятельности республиканского унитарного предприятия почтовой связи «Белпочта»;

• здания и сооружения, признаваемые в установленном порядке материальными историко-культурными ценностями;

• автомобильные дороги общего пользования (включая земляное полотно с водоотводными сооружениями, дорожную одежду, искусственные сооружения, технические средства организации дорожного движения, инженерное оборудование и обустройство, защитные сооружения);

• объекты придорожного сервиса в течение двух лет с даты ввода их в эксплуатацию и др.

Налоговая база налога на недвижимость определяется:

- организациями – исходя из наличия на 1 января календарного года зданий и сооружений по остаточной стоимости и стоимости зданий и сооружений сверхнормативного незавершенного строительства;

- физическим лицам – исходя из оценки принадлежащих им зданий и сооружений.

Годовая ставка налога на недвижимость устанавливается: для организаций (в размере 1%); для физических лиц (в размере 0,1%).

Исчисление годовой суммы н-га на недвижимость физическим лицам производится налоговым органом ежегодно на 1 января каждого налогового периода.

Организации не позднее 20 января отчетного года представляют в налоговые органы по месту постановки на учет налоговые декларации (расчеты) по налогу на недвижимость.

Уплата н-га на недвижимость производится организациями ежеквартально не позднее 22-го числа первого месяца каждого квартала в размере одной четвертой годовой суммы налога.

**74.Подоходный налог.**

Плательщиками явл-ся физ. лица.

Объектом налогообложения явл-ся все виды доходы в денежной и натуральной формах, полученные в течении календарного года.

Налоговая база опред-ся по всем доходам, за исключением тех доходов, которые освобождены от налогов налогообложения.

*Освобождаются от налогооб-я след-е доходы:*

- пособия из ФСЗН (за исключением больничного листа);

- выходные пособия (сокращение штатов);

- единовременная матер.помощь (стих.бедствия, чрезв.обст-ва);

- матер. помощь, подарки, стоим-ть путевки в сумме 150 баз.вел.в год и 10баз.вел. из др. источников;

- доходы в результате дарения (призы, подарки от резидентов РБ 500 баз.вел.)

- доходы полученные по наследству;

- стипендии, пенсии.

Не облаг-ся в рез-те реализации 1кв.,1дома,1дачи (1раз в 5лет),1 легковое авто не более 8 мест (1раз в год).

При опред-нии нал.базы из доходов вычитаются: стандартные вычеты, соц-ные, имущ-ные, профес-ные вычеты. Стандартные вычеты:

1) на самого сотрудника по основному месту работы в размере 270 000 бел.р. в месяц, если его З/П не превысила 1 635 000 бел.р. Если превысила, то не осущ-ся никакого вычета на самого сотрудника.

2) на каждого ребенка до 18 лет у обоих родителей вычет 75 000 бел.руб. Вдовам, вдовцам, одиноким матерям, ребенок-инвалид, опекунам, 3-е и более детей ― у них льгота 150 000бел.р. на каждого ребенка.

3) на иждивенцев в размере 75 000 бел.р. каждый месяц независимо от З/П (дети на которых выплачивают алименты, студенты дн. ф. о., лица находящиеся в отпуске по уходу за ребёнком до 3-х лет).

4) льготируются на 380 000 бел.р. ежемесячно: ликвидаторы последствий на ЧАЭС; ветераны ВОВ; инвалиды I и II группы, инвалиды с детства.

Социальные вычеты предоставляются:

- на обучение (если на платной основе, при получении первого высшего, средне-технич., проф.тех.училища);

- мед. добровольное страх-е, страх-е дополн-х пенсий и добровольное страх-ие жизни (сумма выплат не более 2 баз. величин в месяц).

Имущественный вычет предоставляется: на строительство жилья и погашение кредитов взятых на эти цели лицам, нуждающимся и стоящим на очереди в исполкоме; на приватизацию земельных участков и на приватизацию жилья.

Профессиональные вычеты предоставляются: ИП (для ИП 10% от дохода); творческим работникам в сумме документально подтвержд-х фактич-х расходов (в зависимости от видов деят-ти от 20% до 40%).

Ставка подоходного налога **12%.** По ставке 15% ― ИП, дивиденды у физ.лиц (12%) и реализация товаров (работ,услуг ) нерезидентов РБ.

Уплата совпадает с выплатой З/П, а отчет в конце месяца. Декларация 1 раз в год до 1 марта – только для иност-х граждан.

**75.Налогооблажение СЭЗ.**

К свободным экономическим зонам относятся: СЭЗ Минск (Шабаны), СЭЗ Брест, СЭЗ Могилёв, СЭЗ Гомель-Ратон, СЭЗ Гродно-Инвест, СЭЗ Витебск ― в этих зонах действует спец. правовой режим.

СЭЗ устанавливает особый режим налогообложения, который распространяется на:

- производство импортозамещающих товаров при реализации их в РБ;

- при реализации товаров, работ, услуг производимых и реализуемых в СЭЗ.

*Особый режим налогообложения не распространяется:* на торговую деят-ть, деят-ть общественного питания, банковскую и страховую деят-ть, торговлю недвижимости.

*Особый режим налогообложения предприятий*:

• освобождаются от н-га на прибыль в течении 5 лет;

• НДС на 50% меньше;

• освобождение от н-га на недвижемость,если находится на территории СЭЗ и занята производством импортозамещающих товаров.

Все остальные н-ги (ФСЗН, подоходный н-г, экологич. н-г) без изменений.

**76.Налог на игорный бизнес.**

Плательщиками н-га на игорный бизнес признаются организации и ИП. Плательщики в части доходов, полученных от игорного бизнеса, освобождаются от:

- НДС, за исключением НДС, взимаемого при ввозе товаров на таможенную территорию РБ;

- н-га на прибыль – для организаций;

- подоходного н-га с физических лиц – для индивидуальных предпринимателей.

Объектами налогообложения налогом на игорный бизнес признаются: игровые столы, игровые автоматы, кассы тотализаторов, кассы букмекерских контор.

Плательщики обязаны вести раздельный учет доходов и расходов по каждому из видов объектов налогообложения налогом на игорный бизнес.

Ставки н-га на игорный бизнес устанавливаются в размерах на единицу объекта налогообложения налогом на игорный бизнес:

Плательщики представляют налоговым органам по месту постановки на учет налоговую декларацию (расчет) по н-гу на игорный бизнес не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Уплата н-га на игорный бизнес производится не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом, в бел. рублях исходя из официального курса бел-го рубля к евро, установленного НБ Республики Беларусь на 1-е число отчетного месяца.

**77.Характеристика местных налогов и сборов.**

К местным налогам отн-ся:

**1.Н-г на услуги.** Плательщиками явл-ся орг-ции и ИП. Объект налогооб-я явл-ся операции по оказанию услуг: рынков,ярмарок,выставок,продаж,гостиниц,баров,ресторанов,кафе, дискотек,бильярдных, парикмах-х,соляриев,операции с недвиж-тью,сотовой связью, каб. телевидение,техобслуживание и ремонт транспорта,туристических и косметических услуг.

Налоговая база определ-ся как выручка от реал-ции услуг без включения в них налога на услуги.

Ставка устанавл-ся в размере не превышающем 5%.

Сумма н-га на услуги устанавл-ся как надбавка к цене вместе с НДС и исключается из выручки при исчислении республ-ких налогов и сборов.

Льготы по н-гу на услуги:

- не платят его ИП, плательщики единого н-га;

- ИП и юр.лица, перешедшие на упращённую сис-му налогооб-я.

- орг-ции, уплач-щие единый н-г для производителей с/х продукции.

**2) Сбор заготовителей.** Плательщиками признаются организации и ИП. Объектом признан осуществление промысловой заготовки (закупка) дикорастущих грибов, ягод.

Налоговая база определяется исходя из стоимости закупки по закупочным ценам, **ставка не более** **5%**.Сбор относится на затраты. Налоговым периодом признаётся квартал.

**3) Сбор на развитие территорий.** Плательщиками явл. организации и ИП. Объект налогообложения - осуществление предпринимательской деятельности.

Налоговая база - прибыль после уплаты респуб-х нал-ов, ст-ка не более 3%.Н-г относится на затраты.

**4) Налог на владение собаками** устанавливается в базовых величинах и зависит от величины собак, оплата в ЖКХ, дифференцированная 0.1-1.5 баз.велич.

**5) Курортный сбор.** Уплачивается физ. лицами, находящихся на оздоровлении в санаторно-курортных учреждениях РБ, 3% от стоимости путевки. Местные сборы устанавливаются местным и исполнительным советом и определен 6 разделом особенной части налогового кодекса.

**79.Налогооблажение физических лиц.**

Физ. лица в РБ облаг-ся след. налогами:

**1) Подоходный налог.** Объектом налогооб-я явл. все виды доходы в денежной и натуральной формах, полученные в течении календарного года.

Налоговая база опред-ся по всем доходам,за исключением тех доходов которые освобождены от налогов налогооб-я.

Освобождаются от налогооб-я след. доходы:

- пособия из ФСЗН.За исключением больничного листа;

- выходные пособия (сокращение штатов);

- единовременная матер. помощь (стих.бедствия,чрезв.обст-ва);

- матер. помощь, подарки, стоимость путевки в сумме 150б.в.в год и 10б.в. из др. источников;

- доходы в рез-те дарения (призы, подарки от резидентов РБ 500 б.в.);

- доходы, полученные по наследству;

- стипендии, пенсии.

Не облаг-ся в результате реализации 1кв.,1дома,1дачи(1р.в5лет),1 легковое авто не более 8 мест(1р.в год).

При опред-нии нал.базы из доходов вычитаются: стандартные вычеты, соц-ные, имущ-ные, профес-ные вычеты. Стандартные вычеты:

1) на самого сотрудника по основному месту работы в размере 270 000 бел.р. в месяц, если его З/П не превысила 1 635 000 бел.р. Если превысила, то не осущ-ся никакого вычета на самого сотрудника.

2) на каждого ребенка до 18 лет у обоих родителей вычет 75 000 бел.руб. Вдовам, вдовцам, одиноким матерям, ребенок-инвалид, опекунам, 3-е и более детей ― у них льгота 150 000бел.р. на каждого ребенка.

3) на иждивенцев в размере 75 000 бел.р. каждый месяц независимо от З/П (дети на которых выплачивают алименты, студенты дн. ф. о., лица находящиеся в отпуске по уходу за ребёнком до 3-х лет).

4) льготируются на 380 000 бел.р. ежемесячно: ликвидаторы последствий на ЧАЭС; ветераны ВОВ; инвалиды I и II группы, инвалиды с детства.

Ставка подоходного налога **12%**

По ставке 15% - ИП, дивиденды у физ.лиц (12%) и реал-ция тов.раб.усл.нерезидентов РБ.

Уплата совпадает с выплатой З/П, а отчет в конце месяца. Декларация 1 раз в год до 1 марта – только для иност-х граждан.

**2)** **ФСЗН из З/П 1%**

**3)** **Н-г на недвижимость** (за принадл-щие физ.лицам здания, надворные постройки ставка 0,1 от стоимости, оценивает БТИ-бюро технической инвентаризации). Льготы по н-м на недвижимость: у граждан освоб-ся дома, придворные постройки, принадлеж-ие пенсионерам, инвалидам I, II гр., многодетным семьям.

**4) Земельный налог**.За землю принадл-щая частной собственности стака устанавл-ся на 1га.

**80. Финансы предприятий: сущность, содержание и принципы организации.**

**Финансы предприятий** — *относительно самостоятельная сфера финансовой системы государства, охватывающая широкий круг денеж­ных отношений, связанных с формированием и использованием капитала и формированием доходов и денежных фондов в процессе кругооборота средств предприятия.*

К финансам относятся только те денежные отно­шения, посредством которых осуществляется прямое перераспределение доходов, прямое движение стоимости. Среди них:

- денежные отношения с государством (взаимоотношения с бюд­жетом и внебюджетными фондами);

- контрагентами по поводу формирования уставного капитала, об­разования и использования целевых фондов денежных средств;

- предприятиями по поводу уплаты и получения штрафов, внесе­ния паевых взносов, участие в распределение прибыли от совместной деятельности;

- банковской системой по поводу расчетно-кассового обслужива­ния в связи с получением и погашением ссуд, уплатой процентов, полу­чением процентов по вкладам;

- страховыми организациями по поводу выплаты страховых сумм, получения страховых взносов, страховых возмещений;

- потребителями продукции по поводу формирования договорной цены;

- вышестоящими управленческими структурами по поводу внут­риотраслевых перераспределений финансовых ресурсов (холдинги, кон­церны, финансово-промышленные группы).

Названные группы денежных отношений составляют в целом со­держание финансов предприятий.

Содержание любой экономической категории раскрывается посред­ством функций, которые она выполняет.

***Функции финансов предприятий:***

*Распределительная функция* предусматривает:

• формирование и использование всех денежных фондов, имею­щихся на предприятии;

• обеспечение закономерности количественного соотношения ме­жду различными фондами.

*Обеспечивающая функция,* состоит в том, что финансы обслуживают воспроизводственный процесс, обеспечивая его непрерывность и оказывая влияние на все его стадии. Прежде чем дело дойдет до распределения соз­данного продукта на индивидуальное потребление, необходимо создать:

- фонды расширенного производства и его обновления;

- резервно-страховой фонд;

- фонд общих издержек управления (концерны, холдинг, корпорации);

- фонды совместного удовлетворения потребностей (повышение квалификации, организация отдыха, лечение и т. д.).

*Контрольная функция* реализуется двумя способами:

* через финансовые показатели;
* посредством финансового воздействия. С помощью финансов контролируется соблюдение режима экономии, уровень хозяйствования, выполнение производственных планов и т. п.

Организация финансов предприятия базируется на основополагаю­щих принципах, единых для всех сфер хозяйственной деятельности. При их соблюдении предприятие должно эффективно функционировать и раз­виваться; быть застрахованным от негативных явлений в экономике; быть способным выполнять свои обязательства перед всеми участниками фи­нансовых отношений.

*Принцип плановости.* Заключается в том, что кругооборот средств в целом, образование и использование фондов денежных средств осуще­ствляются планомерно, на основе составления и организации выполнения финансовых планов.

*Принцип самофинансирования.* Основой организации финансов предприятия является наличие финансовых ресурсов в размерах, необхо­димых для осуществления предприятием всех видов деятельности. Пред­приятие осуществляет свою хозяйственную деятельность на основе са­мофинансирования. Данный принцип означает способ хозяйственной и инвестиционной деятельности, при котором производственные расходы, первоочередные платежи в бюджет, обязательные отчисления, затраты по расширению и обновлению производства полностью покрываются за счет собственных источников.

*Принцип разграничения средств основной и инвестиционной дея­тельности.* Суть его в том, что оборотные и другие средства, закреп­ленные за основной деятельностью, не могут быть использованы на нуж­ды капитального строительства и наоборот.

*Принцип целесообразности.* Необходим при выборе финансовых решений, где важно не нарушать принципы платежеспособности пред­приятия во все периоды времени. Следует использовать прогрессивные методы маневрирования финансовыми ресурсами до достижения: высо­ких конечных результатов; устойчивого финансового состояния; высоко­го рейтинга предприятия.

*Принцип деления денежных средств (прежде всего оборотных) на соб­ственные и заемные.* Предусматривает выработку эффективной заемной по­литики предприятия. Здесь переплетаются проблемы эффективности, плате­жеспособности, финансовой устойчивости и рейтинга предприятия.

Среди других принципов организации финансов предприятия следу­ет выделить: *первоочередность выполнения обязательств перед бюдже­том; образование финансовых резервов; финансовый контроль за дея­тельностью предприятия: строгий подсчет всех поступлений, расходов для выявления реального положения предприятия.*

**83. Финансовый механизм управления предприятием: система финансовых рычагов и стимулов как инструмент финансового механизма.**

**Финансовый механизм** представляет собой систему управления финансами предприятия, выражающийся в организации, планировании и стимулирования использования финансовых ресурсов с целью эффективного их воздействия на конечный результат производства. Финансовый механизм предприятия должен способствовать наиболее полной эффективной реализации финансами своих функций и их взаимодействию.

В состав финансового механизма входят различные элементы, соот­ветствующие разнообразию финансовых отношений. Иными словами, это элементы финансового механизма. К ним относятся:

* методы распределения дохода;
* формы денежных накоплений;
* виды платежей;
* формы обеспечения деятельности предприятий финансовыми ре­сурсами;

• количественные параметры каждого из элементов: номы, ставки, уровни и т. д.

Залогом эффективности финансового механизма является наиболее пол­ная увязка всех его элементов с интересами всех участников предприятия.

**81. Сущность и содержание финансовой деятельности предприятий, и ее государственное регулирование.**

Вся хозяйственная деятельность предприятий опосредуется движе­нием денежных средств от момента создания предприятия, обеспечения его нормального функционирования до получения должных финансовых результатов. Это предполагает формирование многочисленных фондов денежных средств предприятия.

Финансовая деятельность предприятия предполагает: формирование фондов денежных средств предприятия; их использование для обеспече­ния непрерывности производства, его расширения и выполнения финан­совых обязательств. Данная деятельность связана с управлением финан­сами предприятия.

*Источники финансовых средств предприятия.*

*Уставный фонд.* Это первичный источник финансовых средств предприятия, то есть денежные средства, предоставленные учредителями в пользование предприятия при его организации. Важный вопрос созда­ния предприятия - определение размеров уставного фонда. Этот процесс регулирует государство.

*Добавочный капитал.* Это результат переоценки основных средств и их дооценки. Включает эмиссионный фонд акционерных обществ, то есть доход от продажи акций сверх их номинальной стоимости; безвоз­мездно полученные денежные средства и материальные ценности и т. д.

*Резервный фонд.* Образуется для покрытия возможных убытков за счет отчислений от прибыли, остающейся в распоряжении предпри­ятия. Величина резервного фонда определяется или долей прибыли, направляемой на эти цели, или нормативом от величины уставного фонда предприятия. Эта величина устанавливается государством при утвержде­нии государственного бюджета на соответствующий год.

*Инвестиционный фонд.* Все предприятия в той или иной степени связаны с инвестиционной деятельностью. Причины, обуславливающие необходимость инвестиций, могут быть разные, однако в целом их можно разделить на три вида: обновление имеющейся материально-технической базы; наращивание объемов производственной деятельности; освоение новых видов деятельности.

Без инвестиций невозможны: эксплуатация и обновление сущест­вующих предприятий; создание новых современных конкурентоспособ­ных производств. Инвестиционный фонд предприятия включает:

* часть чистой прибыли, то есть фонд накопления, направляемый на развитие предприятия;
* амортизационный фонд, идущий в основном на возмещение из­носа основных средств, Величина этих отчислений выражается в норме амортизации. Различают три метода амортизации: равномерное начисле­ние, ускоренная амортизация и возрастающая амортизация. В конкретных условиях тот или иной метод амортизации устанавливает государство;
* привлеченные средства, то есть мобилизованные на финансовом рынке;
* заемный капитал.

*Фонд потребления.* Источником его является чистая прибыль. Фонд потребления направляется на индивидуализацию оплаты труда, выплату единовременных поощрений, материальной помощи, решение социаль­ных проблем (удешевление питания, организация отдыха, оплата допол­нительных отпусков и т. д.).

*Оперативные денежные фонды.* Образуются для выплаты дивиден­дов акционерам, для погашения кредитов, для выполнения финансовых обязательств перед государством и т. п.

**82. Система управления финансами предприятия: содержание, основные элементы и возможные схемы управления.**

Любая система управления состоит из *двух ключевых элементов:*

* субъекта управления (управляющая подсистема);
* объекта управления (управляемая подсистема).

В качестве основных элементов управляющей подсистемы финан­сами предприятия выделяют: организационные структуры управления финансами, кадры финансовой службы, финансовые методы, финансовые инструменты, информацию финансового характера и технические средст­ва управления финансами.

*Цели управления финансами предприятия:*

* избежание банкротства и крупных финансовых неудач;
* рост продаж и прибыли;
* лидерство в борьбе с конкурентами;
* максимизация цены предприятия (компании).

Управление финансами предприятия как система предусматривает оп­ределенную технологию принятия финансовых решений. На принятие реше­ний влияют такие следующие цели деятельности предприятия:

• увеличение инвестиций и наращивание капитала;

* максимизация прибыли и обеспечение стабильности предпри­ятия, реализация интересов собственников предприятия, увеличение до­ходов менеджеров (руководящего состава);
* выполнение социальных функций.

В практике управления финансами предприятия используются две схемы управления. Первая схема - последовательная деятельность работ­ников предприятия, которая предусматривает:

* организацию и управление финансовыми отношениями;
* управление финансовыми ресурсами и источниками их формирования;
* управление потоками денежных средств.

Вторая схема управления финансами предприятия - источники де­нежных средств и направления их использования. Иными словами, это управление пассивами и активами баланса предприятия.

Одно из направлений управления финансами предприятия - эффек­тивное управление потоками денежных средств. Денежные потоки- это результат возникающих на предприятии денежных отношений, которые являются результатом движения денег.

Необходимость управления денежными потокам состоит в следующем:

* улучшение управления денежными потоками равносильно во­влечению в оборот дополнительных денежных средств;
* для небольших, особенно молодых предприятий, управление по­токами особенно важно, ибо они должны рассчитывать на собственные источники денежных средств;
* профессиональное управление денежными потоками положи­тельно отражается на взаимоотношениях с банками, поставщиками, по­купателями и др.

Только путем управления денежными потоками можно решить про­блему разрыва между суммой платежей и суммой поступлений, то есть проблему ликвидности предприятия.

**84. Содержание и организация управления денежными потоками предприятия.**

Одно из направлений управления финансами предприятия - управ­ление его денежными потоками.

*Движение денежных средств -* их передача кому-либо как налич­ным, так и безналичным путем. Включает все валовые поступления пред­приятия и все его платежи. Движение денежных средств является перво­основой, в результате чего появляются финансы.

*Денежные потоки* - результат возникающих на предприятии отно­шений, которые являются следствием движения денег. Включают органи­зованные и управляемые процессы, процессы не вообще, а ограниченные периодом времени, то есть имеющие начало и конец.

Экономические характеристики потока денежных средств: интенсивность; ликвидность; рентабельность; достаточность и др.

Денежные потоки классифицируются на:

*• потоки в инвестиционной деятельности —* по нематериальным активам, основным средствам, долгосрочным финансовым вложениям, незавершенному строительству, то есть потоки, связанные с необоротны­ми активами;

*• потоки в основной деятельности -* поступления и выплаты, до­ходы и расходы в этой деятельности;

*• потоки в финансовой деятельности —* собственный и заемный капитал: поступления из внешних источников; долгосрочные кредиты и займы; целевое финансирование; краткосрочные кредиты и прочие по­ступления.

Цикл денежного потока предприятия включает:

* оплату сырья и материалов;
* продажу готовой продукции (работ, услуг);
* поступление денег за соответствующий период.

Путем управления денежными потоками можно решить проблему разрыва между суммой платежей и суммой поступлений. Осуществляется анализ денежных потоков и разрабатываются их планы.

Анализ и оценка делаются в целом по предприятию и по каждому виду деятельности.

Плановые показатели движения денежных потоков рассчитываются в виде оперативного финансового плана или, так называемого, платежно­го календаря. Объекты управления:

* положительный поток - притоки;
* отрицательный поток - оттоки;
* чистый денежный поток *-* остаток денежных средств.

Планы денежных потоков разрабатываются в целом по предприяти­ям и в разрезе основной, инвестиционной и финансовой деятельности.

**85. Денежные потоки и финансовые ресурсы предприятия.**

**Денежный поток** предприятия представляет собой совокупность распределенных во времени поступлений и выплат денежных средств, генерируемых его хозяйственной деятельностью.

Финансовыми ресурсами выступают денежные доходы, поступления и накопления коммерческой организации, используемые для обеспечения ее деятельности, осуществления затрат по расширенному воспроизводству, социальному развитию, выполнению финансовых обязательств.

Вся хозяйственная деятельность предприятия определяется движе­нием денежных средств от момента создания предприятия, обеспечения его нормального функционирования и до получения должных финансо­вых результатов.

Деньги поступают как главный источник формирования первона­чального капитала. Первоначальный капитал ассоциируется с теми средст­вами, которыми должен располагать любой хозяйствующий субъект, что­бы начать свою хозяйственную деятельность.

При создании пред-ия возникает потребность в денежных ср-х для оплаты расходов, связанных с возведением зданий и сооруже­ний, приобретением машин и оборудования, их монтажа и т. д.

На действующих предприятиях возникает потребность в денежных средствах для расширения предприятия, его модернизации, оплаты рас­ходов по созданию производственных запасов, кредитования клиентов, целей экономического стимулирования. Необходимы денежные средства для выполнения финансовых обязательств перед государством, инвесторами, кредиторами, компаньонами, поставщиками, подрядчиками и т. д.

Денежные средства, имеющиеся в распоряжении предприятия, предназначены:

- для осуществления затрат по расширенному воспроизводству;

- формирования резервного и других специальных фондов денеж­ных средств предприятия;

- выполнения финансовых обязательств предприятия;

- целей экономического стимулирования.

Данные денежные средства образуют финансовые ресурсы предприятия.

Структура финансовых ресурсов предприятия может быть представ­лена следующим образом:

1. *Финансовые ресурсы, образуемые за счет собственных и прирав­ненных к ним средств:*

* прибыль от основной деятельности;
* прибыль от реализации выбывших средств предприятия;
* прибыль от внереализационных операций;
* задолженность по заработной плате, по отчислениям в пенсионный фонд и фонд социального страхования, задолженность перед бюджетом;
* целевые поступления (амортизационный фонд, фонд НИОКР и др.);
* паевые и иные взносы от членов коллектива.

*2. Финансовые ресурсы, мобилизованные на финансовом рынке:*

* продажа собственных ценных бумаг;
* дивиденды и проценты по ценным бумагам других эмитентов;
* кредиты.

*3. Финансовые ресурсы, поступившие в порядке перераспределения :*

* ассигнования из бюджета и бюджетные субсидии;
* поступления от концернов и финансово-промышленных труни;
* финансовые ресурсы, поступившие от страховых компаний;
* поступления из фондов поддержки предпринимательства;
* финансовые ресурсы, формируемые на долевых началах.

Наличие финансовых ресурсов в необходимых размерах предопре­деляет финансовое благополучие предприятия, то есть его финансовую устойчивость и платежеспособность в любой период года.

**86. Источники формирования и формы обеспечения деятельности предприятия финансовыми ресурсами.**

Первоначальное формирование фин-х рес-ов происходит в момент учреждения предприятия. Эти средства выделяются учредите­лями предприятия. Это, так называемый уставный *фонд.*

Формирование фин-х рес-ов осуществляется за счет ряда ис­точников. Это прежде всего собственные и приравненные к ним источники, а затем и чужие. Чужие - это ресурсы, мобилизованные на финансовом рынке, займы и средства, поступившие в порядке перераспределения.

Фин-ые рес-сы предприятий формируются в основном за счет прибыли. Следует помнить, что не вся прибыль остается в распоряжении предприятия. Часть ее в виде налогов и других платежей поступает в бюджет.

Прибыль наиболее эффективно отражает эффективность производ­ства, объем и качество произведенной и реализованной продукции, уро­вень себестоимости продукции. Она представляет собой разницу между суммой доходов предприятия и затратами на производство и реализацию продукции.

Прибыль является источником самофинансирования развития, тем самым она обеспечивает экономический рост и повышает конкуренто­способность предприятия. Важным источником собственных финансовых ресурсов являются амортизационные отчисления. Они представляют собой денежное выра­жение стоимости износа основных производственных фондов и немате­риальных активов.

Величина этих отчислений выражается в норме амортизации и обу­словлена методом амортизации:

* равномерного начисления амортизации;
* ускоренного начисления амортизации;
* возрастающей амортизации.

Амортизационные отчисления в составе выручки от реализации продукции поступают на расчетный счет предприятия, становясь внут­ренним источником финансирования развития производства.

Привлеченные источники формирования финансовых ресурсов так­же можно разделить на собственные и чужие. Внешние инвесторы вкла­дывают денежные средства в качестве предпринимательского капитала, но в результате такого вложения образуются привлеченные собственные финансовые ресурсы.

Ссудный капитал передается предприятию во временное пользова­ние на условиях платности и возвратности в виде кредитов банков, вы­данных на различные сроки.

Финансовые ресурсы используются предприятием в процессе про­изводственной и инвестиционной деятельности. Предприятие, заботясь о своей финансовой устойчивости и стабильном месте в рыночном хозяй­стве, распределяет свои финансовые ресурсы по видам деятельности и во времени.

Основой организации финансов предприятия является наличие фи­нансовых ресурсов в размерах, необходимых для осуществления пред­приятием всех видов деятельности. Формами обеспечения деятельности предприятия финансовыми ресурсами могут быть: самофинансирование; банковское и коммерческое кредитование; рыночное финансирование, бюджетное финансирование.

Эффективное финансирование образуется при рациональном соче­тании собственных финансовых ресурсов с кредитными и привлеченны­ми. Привлечение того или иного источника финансирования связано для предприятия с определенными затратами.

Общая сумма средств, которую нужно уплатить за пользование оп­ределенным объемом финансовых ресурсов, выраженная в процентах к этому объему, называется *ценой капитана-* Цена каждого источника средств различна. В этой связи «взвешенная» цена капитала зависит от его структуры. Есть структура капитала, при которой цена капитала будет минимальной. Такая структура является оптимальной.

Цена заемного капитала в среднем ниже, чем цена собственного ка­питала. Вкладывая долевой капитал, инвестор приобретает только право на долю в прибыли предприятия. Все это подтверждает, что предприятию выгодно прибегать к разнообразным формам обеспечения своей деятель­ности финансовыми ресурсами. Важно помнить, что соотношение между собственными, заемными и привлеченными источниками средств харак­теризует: степень риска инвестирования финансовых ресурсов в данное предприятие и финансовую устойчивость предприятия.

**87. Капитал предприятия как форма финансовых ресурсов.**

**Фин-вые рес-сы предприятия** - часть денежных средств в форме доходов и внешних поступлений, предназначенных для выполне­ния финансовых обязательств предприятия и осуществления затрат по обеспечению расширенного воспроизводства.

В условиях рыночной экономики финансовые менеджеры чаще опе­рируют понятием «капитал». Он является реальным объектом, на кото­рый можно постоянно воздействовать с целью получения новых доходов предприятия.В трактовке понятия «капитал» проявляется его двойственный харак­тер. Капитал принято рассматривать как денежную сумму, вкладываемую в предприятие с целью получения прибыли. Эта сумма как источник средств находит отражение в пассиве баланса. Капитал выступает и как совокупность средств производства и находит отражение в активе баланса.

Капитал выступает как один из факторов производства. Различают основной и оборотный напитал. Это классификация капитала по функ­циональной принадлежности. По источникам средств выделяют собст­венный и заемный капитал.

Вышеизложенное свидетельствует, что **капитал** - это *часть финан­совых ресурсов, задействованных предприятием в оборот и приносящих доходы от этого оборота.* В таком смысле капитал выступает как пре­вращенная форма финансовых ресурсов.

Равенство финансовых ресурсов и капитала предприятия означает, что у предприятия пет финансовых обязательств и все имеющиеся фи­нансовые ресурсы пущены в оборот. В реальной жизни такого равенства практически не бывает.

Одним из основных вопросов управления финансами предприятия является определение: общей величины капитала предприятия; структуры капитала; изменений его отдельных составляющих.

Общая величина капитала предприятия (инвестированный капитал) представлена в пассиве баланса уставным капиталом и эмиссионным доходом в составе «добавочного капитала».

Есть несколько подходов к формулированию сущностной трактовки капитала: экономический; бухгалтерский; учетно-аналитический подход.

*Экономический подход* предусматривает так называемую физиче­скую концепцию капитала. Он рассматривается как совокупность ресур­сов, являющихся универсальным источником доходов.

В этом плане капитал подразделяется на частный капитал и капитал публичных союзов, включая государство. Каждый из них в свою очередь подразделяется на реальный и финансовый:

• реальный воплощается в материально-вещественных благах как факторах производства;

• финансовый воплощается в ценных бумагах и денежных средствах.

В соответствии с этой концепцией величина капитала исчисляется как итог бухгалтерского баланса по активу. *Бухгалтерский подход* трактует капитал как интерес собственников предприятия в его активах, то есть чистых активах. Величина капитала рассчитывается как разность общей суммы активов предприятия и вели­чины его обязательств.

*Учетно-аналитический подход* харак-ет капитал одновремен­но с двух сторон:- направлений его вложений (физическая форма); - источников происхождения (откуда получен капитал, чей он).

Соответственно выделяют две взаимосвязанные разновидности капитала:- активный - производственные мощности предприятия (основной и оборотный капитал);

- пассивный — источники средств, за счет которых сформированы ак­тивы предприятия (собственный капитал и заемный капитал).

**88.Формирование первоначального капитала предприятия.**

Существует много критериев деления капитала. Среди них выделя­ют: время и назначение функционирования; источники финансирования: формы и способы его участия в производственных процессах.

В зависимости от времени создания и назначения различают: перво­начальный и текущий капитал.

*Первоначальный капитал* ассоциируется с теми средствами, кото­рыми должен располагать любой хозяйствующий субъект, чтобы начать свою хозяйственную деятельность. Он выступает как решающее условие создания и начала действия предприятия, его обеспечивает формирование обязательных элементов производства.

Организовать любой вид деятельности и обеспечить его функцио­нирование возможно в случае, если есть где, чем, кому и над чем рабо­тать. Иными словами, нужно располагать такими первостепенными эле­ментами производства, как: основные фонды; оборотные средства и рабочая сила. В этой связи появляются первостепенные задачи: где найти, сколько и как аккумулировать необходимые средства, чтобы обеспечить начало хозяйственной деятельности. Формирование первоначального капитала требует:

• обоснования оптимального размера капитала;

• определения источников финансирования;

• наиболее выгодного размещения капитала.

Объем и структура первоначального капитала во многом зависит от специфики деятельности предприятия, прогнозируемых масштабов и намеченной цели. Это влияет на стоимость имущества и его структуру, а значит, на объем финансовых ресурсов.

Для производственных предприятий необходимы средства для: приобретения машин и оборудования; строительства зданий, сооружений, передаточных устройств; создания определенных запасов сырья, материалов.

Имеются общие правила, главные вопросы, которые необходимо со­блюдать и решать при формировании первоначального капитала:- четкое определение сферы деятельности;- обоснование оптимальной структуры первоначального капитала;- определение источников формирования капитала, оптимизация его структуры.

Все данные действия взаимосвязаны и должны производиться с учетом реальной ситуации, конкретных возможностей, общественных потребностей и экономических интересов учредителей.

Начинать надо с четкого обоснования самой идеи создания новой хозяйственной единицы. Это: реальность; выгода; возможность продажи предлагаемой продукции; уровень затрат по производству и реализации; окупаемость всей намечаемой деятельности.

Объем первоначального капитала должен обеспечить минимальные потребности в необходимых видах имущества и денежных средствах, используемых для выполнения первых финансовых обязательств.

Объем денежных средств для приобретения основных фондов исчисляется на основе: вводимой производственной мощности; удельных капитальных вложений, то есть вложений для создания единицы мощности.

Значительная доля первоначального капитала расходуется на приобретение сырья, материалов и топлива. Объем планируемых запасов, соответственно денежных средств, необходимо предусматривать в размере, превышающем в 2,0-2,5 раза потребность, рассчитанную для первой партии выпускаемых изделий. Подсчитав объем первоначального капитала, решаем, где взять эти ресурсы, то есть находим источники финансирования.

**89. Текущий капитал предприятия и проблемы оптимизации его структуры.**

Текущий капитал – результат функционирования фин-ых рес-ов на действующем предприятии. Если первоначальный капитал является условием функционирования предприятия, то текущий капитал является его следствием от объёма, структуры умелого маневрирования этими ресурсами, их эффективного использования зависит непрерывность функционирования хозяйствующего субъекта и конечные результаты его деятельности. В связи с этим текущий капитал является одним из важнейших объектов управления фин-ой деятельность каждого хозяйствующего субъекта

В условиях рыночно ориентированной экономики резко повышается значимость фин-х ресурсов, с помощью которых осуществляется формирование оптимальной структуры и наращивание производственного потенциала предприятия, а также финансирование текущей хозяйственной деятельности. От того, какими фин ресурсами располагает предприятие, насколько оптимальна их структура, эффективен ли процесс их трансформации в основные и оборотные фонды, зависит экономическое благополучие предприятия и результаты его деятельности. Фин-ые рес-сы ― доходы и внешние поступления, предназначенные для финансирования деятельности предприятия и выполнения его обязательств. Финансовые ресурсы аккумулируются на предприятии в форме денежных накоплений, фондов и других источников денежных средств. В зависимости от способа формирования можно выделить три группы финансовых ресурсов:**- собственные**: поступления в виде уставного и добавочного капитала, сформированные за счет прибыли прошлых лет (резервный фонд, специальные фонды, нераспределенная прибыль), целевое финансирование. Эта часть финансовых ресурсов отражается как источники собственных средств в разделе III пассива баланса предприятия; **- привлеченные**: в виде резерва предстоящих расходов и доходов будущих периодов. Привлеченные средства и прибыль (убыток) отчетного года показываются по разделу IV «Доходы и расходы» баланса предприятия; **- заемные** в виде кредитов, займов, кредиторской задолженности и прочих видов обязательств, которые отражаются в V разделе пассива баланса предприятия. Аккумулированные на предприятии собственные и привлеченные средства образуют собственный капитал, а заемные соответственно – заемный капитал. Распределение финансовых ресурсов предприятия производят по следующим направлениям: возмещение затрат, связанных с производством и реализацией продукции; выполнение обязательств по выплате налогов и обязательных платежей, процентов по кредитам, расчетам с поставщиками, выплате дивидендов; осуществление инвестиций.

**90.Роль капитала в финансовом состоянии предприятия.**

***Фин-ые ресурсы*** хозяйствующего субъекта ― денежные средства, имеющиеся в его распоряжении. Фин. ресурсы направляются на развитие производства (производственно-торгового процесса), содержание и развитие объектов непроизводственной сферы, потребление, а также могут оставаться в резерве. Фин-ые ресурсы, используемые на развитие производственно-торгового процесса (покупка сырья, товаров и других предметов труда, орудий труда, рабочей силы, прочих элементов производства), представляют собой капитал в его денежной форме. Таким образом, капитал - это часть финансовых ресурсов. ***Роль капитала в эк-кой сущности предприятия закл-ся в :***

1. Капитал предп-я явл-ся осн-м фактором произ-ва. В эк.теории выделяют 3 осн-х фактора произв-ва: капитал; земля; трудовые рес-сы. Капитал объеденяет все эти факторы в единый произв-ный процесс.

2. Капитал – это стоимость или рес-сы, приносящие их владельцу доход в форме ссудного капитала.

3. Капитал и прежде всего собственный явл-ся решающим фактором определения рыночной стоимости предприятия.

4. Объем и динамика капитала предприятия явл-ся важнейшим критерием эффективности его хоз-ной деятельности.

Способность собст-ного капитала к возрастанию хар-ет высокий ур-нь орг-ции финансовой работы,а также эффективность формирования и использования прибыли.

И наоборот,уменьшение собст-го капитала как правило явл-ся результатом неэффективной дет-ти предпр-я. Такая роль капитала и определяет его в качестве главного объекта финансового управления предприятия.

**91. Денежные расходы предприятий и их государственная регламентация.**

Денежные расходы предприятия - это *все расходы, осуществляе­мые предприятием в ходе его деятельности, приводящие и не приводя­щие к получению экономической выгоды.* Все денежные расходы пред­приятия различаются по экономическому содержанию, целевому назначению, источникам возмещения и образуют отдельные группы рас­ходов:

• *затраты па производство и реализацию продукции* — сырье и материалы, топливо, энергия, заработная плата, денежные расходы. Они обусловлены в основном технологией производства продукции и финансируются по мере возникновения за счет поступления выручки от реализации продукции;

• *операционные расходы -* хозяйственные операции, не являющиеся предметом деятельности предприятия (выбытие основных фондов, аннулирование заказов и др.). Источниками их покрытия служат операционные доходы, полученные от реализации основных средств и других активов, от совместной деятельности, проценты, уплачиваемые банком и др.;

* *внереализационные расходы -* штрафы, пени, неустойки, возме­щение убытков, причиненных другим организациям, дебиторская задол­женность с истекшим сроком исковой давности и др. Покрываются вне­реализационными доходами, а при их недостаточности - прибылью, остающейся в распоряжении предприятия;
* *затраты на воспроизводство производственных фондов -* капи­тальные вложения и вложения в оборотный капитал. Источниками по­крытия этих затрат являются амортизационные отчисления и накопления предприятий из прибыли. Источниками пополнения оборотного капитала выступает прибыль и кредиторская задолженность;
* *социально-культурные расходы* - средства, которые тратятся на содержание жилищно-коммунального хозяйства, детских дошкольных учреждений, учреждений культуры, домов отдыха, санаториев и других объектов оздоровительного назначения, находящихся на балансе пред­приятия. Источники их возмещения: доходы предприятия, средства целе­вых бюджетных фондов, профсоюзных организаций, поступления от гра­ждан за оплату услуг, доходы от проводимых платных мероприятий.

Выраженные в денежной форме затраты на изготовление и реализа­цию продукции есть издержки предприятия.

Все издержки предприятия подразделяются на:

* постоянные - издержки, сумма которых в данный период време­ни не зависит непосредственно от объема производства и реализации:
* переменные - издержки, общая сумма которых находится в непо­средственной зависимости от объема производства и реализации: изменя­ются относительно той же пропорции, что и производство и реализация.

**92.Методы регулирования затрат. Контролинг как технология управления затратами.**

Классификация затрат по экономическим показателям и их планирование в составленной смете затрат на произв-во и реализацию позволяет определить полную её с/с в целом по предп-ю и исчислить фин-вый рез-тат произв-ва. Но смета затрат не раскрывает уровень с/с и рез-тат произ-ва каждого конкретного изделия в составе товарной продукции. Для их определения составляются финансовый расчет и калькуляция с/с продукции. Калькуляция с/с изделий включает:

- сырье,материалы,возвратные отходы,топливо,энергия(на технологические цели);

- основная З/П произ-ных рабочих, дополнитеная З/П произ-ным рабочим, начисление З/П, налоговые отчисления, расходы на содержание и эксплуатацию оборудования, расходы на подготовку и освоение произ-ва, цеховые расходы, общезаводские расходы, прочие (производственные расходы) + коммерческие расходы = полная с/с.

Контроль за обоснованностью затрат относимых на с/с продукции(работ,услуг)осуществляется не только самим предприятием, но и со стороны гос.органов, т.к.от этого зависит налоговое поступление в бюджет. Рыночная среда хоз-ния ставит предпр-я в условия, когда их выживание попадает в зависимость от эк-х затрат. Этим обуславливается особая важность использования современ. технологий управления затратами, обеспречивается мах-ый эффект. К таким технологиям относ-ся **контролинг.**

Контролинг как сигнальная система, оповещающая менеджеров о возможностях и точках негативных отклонений от намеченных планов. Это позволяет своевременно скорректировать тактику управления, принять соотв-щие меры. Кроме того контролинг обеспечивает самоконтроль и личную ответственность каждого работника со состоянием дел на его участке. Для его проведения требуется применение особой формы учета показателей деят-ти предприятий. Чтобы реально управлять затратами необх-мо их разделить на составляющие. Вся совокупность затрат делится на 2 группы: *прямые* (чисто произв-ные) и *переменные* (затраты на организацию и подготовку произ-ва или постоянные затраты).

**93.Состав и структура денежных доходов предприятий. Возможные пути увеличения доходов.**

Денежные доходы коммерческой организации — это: прибыль от реализации товаров (работ, услуг); прибыль от реализации имущества, сальдо внереализационных доходов и расходов.

Доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступлений активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашение обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

Доходы организации в зависимости от характера, условия получения и направлений деятельности организации подразделяются на:

• доходы от обычных видов деятельности (выручка от продажи продукции и товаров, поступления, связанные с выполнением работ, оказанием услуг).

• операционные доходы (операц. доходы пред-ие получает от отдельных операций не относящимся к видам его деят-ти. К ним отн-ся: - связанные с продажей и прочим выбытием (ликвидация, списание) принадлежащих пред-ию на праве собственности ОС, нематер-х активов, производ-х запасов, валютных ценностей, ц.б., и иных активов; - связанные с предоставлением за плату во временное пользование активов, а также прав возникающих из патентов на изобретения и др. видов интеллект.собств-ти; - от участия в уставных фондах др. организаций, а также совместной деят-ти по договорам простого товарищества; - полученные по операциям с тарой; - %-ты выплаченные банком за пользование ден.ср-ми, хранящимися на счету пред-ия в данном банке (отраж. По сч.91 «Операц. доходы и расходы»).

• внереализационные доходы (ими явл. доходы от реализации, непосредственно связанные с деят-тью пред-ия. Как правило это доходы, кот. не соответ-ют расходы. Это штрафы, пени, неустойки за нарушение условий дог-ра; излишки имущества выявленного при инвентаризации; суммы дооценки активов и др. Учитываются они по К 92 «Внереализационные доходы и расходы».

Доходы предприятия — это часть поступлений денежных средств и иного имущества, которая:

- поступает на безвозвратной основе;

- становится собственностью предприятия;

- не связана с увеличением имущества за счет вкладов участников или собственников предприятия;

- включается в финансовую отчетность предприятия («Отчет о прибылях и убытках») и подлежит включению в налогооблагаемую прибыль (за исключением чрезвычайных доходов и в соответствии с требованиями налогового учета).

При этом выручка от реализации — сумма денежных средств, полученных предприятием за отгруженную или отпущенную продукцию, выполненные работы и оказанные услуги.

**94. Контроль финансового менеджера за объемом выручки и своевременности ее поступления.**

Процесс реализации продукции оформляется на трех стадиях:1) выпуск продукции и ее поступление на склад; 2) отгрузка продукции покупателю; 3) денежные расчеты за продукцию.

Причины задержек в оплате продукции: неплатежеспособность покупателей; неправильное оформление документов; плохое качество продукции; нарушение времени поставок и т. д.

Цель внутреннего контроля состоит в обеспечении:

* приема в полном объеме всех денежных поступлений независимо от их источника;
* отражения поступлений в учетных регистрах;
* сдачи в банк всех денежных поступлений для занесения на рас­четный счет.

Выручка от реализации продукции - сумма денежных средств, по­ступившая на расчетный счет предприятия за отгруженную продукцию, выполненные работы и оказанные услуги.

Операции по счетам в банке контролируются путем сплошной про­верки банковских документов с одновременной проверкой правильности отнесения сумм на статьи баланса. Контроль по каждому счету ведется отдельно. Проверяется: реальность остатков по счетам на момент проверки (для этого сверяется сальдо в выписках банка с данными учета по главной книге); полнота выписок из банка; законность и целесообразность операций по счету: подтверждены ли они соответствующими подлинными документами.

Тщательной проверке подлежит правильность и обоснованность пе­речисления денежных средств за товарно-материальные ценности. С этой целью следует сверить суммы, указанные в платежных документах, с данными выписки банка и записями по сч. 69 или 76. Осуществляя контроль операций на валютном счете банка, нужно установить:

- соответствуют ли остатки средств, отраженные в выписке банка, остатку средств, который значится по учету;

- полноту и достоверность банковских выписок и приложенных к ним документов;

- достоверность операций;

- полноту зачисления на транзитные счета валютной выручки.

Контроль расчетов с дебиторами проводят по счетам 60 (расчеты с поставщиками), 76 (расчеты с разными дебиторами и кредиторами).

Контроль начинается с выявления реальности задолженности. Каж­дая сумма задолженности рассматривается с точки зрения: причины возникновения; давности возникновения; реальности получения и погашения.

При проверке особое внимание уделяется просроченной задол­женности.

На предприятии регулярно должна проводиться инвентаризация расчетов, оформляться соответствующими актами. При обнаружении за­долженности выясняют причины ее возникновения. Необходимо контролировать возможность взыскания списанной и учитываемой за балансом задолженности неплатежеспособных дебиторов в случаях изменения их имущественного и финансового положения.

Обращают внимание на порядок списания задолженности. Просро­ченная дебиторская задолженность (без решения суда) списывается за счет собственных источников, а при наличии решения суда - на убытки.

При проверке соблюдения кассовой дисциплины контролируется, не превышают ли остатки наличных денег в кассе установленного банком лимита, и используется ли кассовая выручка на текущие нужды в преде­лах установленных норм.

Тщательной проверке подлежат операции по оприходованию вы­ручки за реализованную продукцию и оказанные услуги работникам предприятия за наличный расчет, так как по данным операциям чаще все­го встречаются злоупотребления, связанные с полным или частичным не­оприходованием поступивших в кассу денег.

**97. Инвестиции и инвестиционная деятельность предприятий.**

Инвестиции - в вложение капитала в предприятие с целью последующего его увеличения. Инвестициями считают – все виды имущественных и интеллектуальных ценностей, которые вкладываются в объекты предпринимательской деятельности приносящей прибыль.

Сфера преобразования и реализации инвестиций, товаров, представляет собой рынок инвестиций. Вложениями же принимающими форму инвестиций товарам могут быть недвижимое и движимое имущество, ценные бумаги и денежные средства, интеллектуальные ценности в форме лицензий/патентов, имущественные права, право на пользование землёй, недрами и другими природными ресурсами.

*Глав. целью инв-ций* явл. эф-ть вложения капитала в инвестиционный проект, т.е. создание и получение дохода, превышающего в будущем в суммарном исчислении общую велечину инв=х ср-в.

Причины, обуславливающие необходимость инвестиций, могут быть различны, а в целом их можно разделить на три вида: обновление имеющейся материально-технической базы; наращивание объемов производственной деятельности; освоение новых видов деятельности.

Классификация инвестиций представлена:

* в зависимости *от источников* финансирования, где выделяют госу­дарственные, муниципальные, отраслевые, частные, смешанные инвестиции;
* в зависимости *от объектов* инвестиций: прямые (реальные) ин­вестиции в объекты реального производства; портфельные инвестиции в ценные бумаги; инвестиции в науку;
* *по назначению,* где различают: производственные инвестиции; инвестиции социального назначения; природоохранные инвестиции;
* *по срокам* инвестиции делятся на краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные.

Инвестиционная деятельность представляет собой совокупность практических действий предприятий по реализации инвестиций. Эта дея­тельность и принимаемые инвестиционные решения оказывают комплексное воздействие на все стороны предпринимательской деятельности. В этой свя­зи необходимы техническая, информационная и организационная обосно­ванность принимаемых инвестиционных решений.

Подготовка и анализ инвестиций существенно зависят от того, како­го рода эта инвестиция, то есть какую из стоящих перед фирмой задач необходимо решить с их помощью. С этих позиций все разновидности инвестиций можно свести в следующие основные группы:

1. Инвестиции в повышение эффективности. Цель - создание усло­вий для снижения затрат фирмы за счет смены оборудования, обучения персонала или перемещение производственных мощностей в регионы с более выгодными условиями производства.
2. Инвестиции в расширение производства. Цель - расширение возможностей выпуска товаров для ранее сформировавшихся рынков в рамках существующих производств.
3. Инвестиции в создание новых производств. Цель - создание но­вых предприятий, которые будут выпускать новые товары или оказывать новый тип услуг; выход с ранее выпускавшим товаром на новые рынки.
4. Инвестиции по удовлетворению требований государственных ор­ганов управления. Цель - удовлетворение требования властей в части ли­бо экологических стандартов, либо безопасности продукции, либо иных условий деятельности.

Государство стимулирует инвестиционную деятельность пред-ия. Это может осущ-ся по ср-ам налогово-амартизационной политики и преференций (льгот).

**95. Прибыль как обобщающий показатель результатов деятельности предприятия и важнейший источник его финансовых ресурсов.**

На рынке товаров предприятия выступают как относительно обо­собленные товаропроизводители. Они реализуют продукцию, получают при этом денежную выручку. Для выявления финансового результата не­обходимо сопоставить выручку с затратами на производство и реализа­цию, которые принимают форму себестоимости продукции.

Когда выручка превышает себестоимость, финансовый результат свидетельствует о получении чистого дохода, который принимает форму прибыли. Прибыль характеризует ту часть дохода предприятия, которая очищена от понесенных затрат. При затратах, превышающих выручку, предприятие получает убытки.

Вышеизложенное позволяет определить прибыль как форму дохода предпринимателя, осуществляющего определенный вид деятельности. Это наиболее простая форма выражения прибыли.

Современная экономическая наука рассматривает прибыль как до­ход от использования факторов производства. Прибыль является формой дохода предприятия (предпринимателя), вложившего свой капитал с це­лью достижения определенного, как правило, максимального коммерче­ского успеха. Это означает, что прибыль неразрывно связана с категорией капитала как особым фактором производства.

Но вложение капитала само по себе не является гарантом получения прибыли. Она является результатом умелого осуществления деятельно­сти. Факт прибыльности свидетельствует об эффективной деятельности предприятий. Однако это свидетельство может быть недостаточным. Предприятию нужна не вообще какая-нибудь прибыль, а конкретная ее величина для реализации интересов всех участников предприятия: соб­ственников, менеджеров, персонала предприятия.

Прибыль в рыночной экономике - движущая сила. Главной целью предприятия является максимизация прибыли. За прибылью закрепляется статус цели, что предопределяет экономическое поведение хозяйствую­щих субъектов.

*Прибыль*- важнейший источник самофинансирования, развития и основа инновационной деятельности предприятия. Тем самым она обеспечивает экономический рост и повышение конкурентоспособности предприятия. *Прибыль* - основной источник прироста собственного капитала и возрастания рыночной стоимости предприятия. Возрастание стоимости предприятия обеспечивается путем капитализации части прибыли, полученной предприятием, то есть направлением ее на прирост активов. Чем выше сумма и уровень капитализации полученной предприятием прибыли, тем в большей степени возрастает стоимость его активов, а соответственно рыночная стоимость предприятия в целом. *Прибыль -* это основной внутренний источник формирования фин-х ресурсов предприятия, обеспечивающий его функционирование и развитие. Чем выше уровень получения прибыли, тем меньше потребность предприятия в привлечении финансовых средств из внешних источников, тем устойчивее финансовое положение и выше уровень конкурентной позиции предприятия на рынке. Прибыль состоит из 2-х компонентов: результатов от основ.деят-ти и доходов от владения активами, ц.б., запасами оборудования.

В условиях рыночной экономики значение прибыли постоянно возрастает. Стремление к получению прибыли ориентирует товаропроизводителей на увеличение производства продукции, нужной потребителю, на снижение затрат по производству и реализации продукции.

Для предприятия прибыль является сигналом, указывающим, где можно добиться наибольшего прироста стоимости, создает стимул для инвестирования в эти сферы.

Прибыль является критерием эффективности хозяйственной деятельности предприятия. Она наиболее полно отражает объемы и качество производимой и реализованной продукции, уровень ее себестоимости. Значение прибыли в деят-ти имеет след. направления:

- прибыль явл. универсальным показателем харак-щим эф-ть хоз. деят-ти,её размер и уровень относительно вложенного кап-ла и произведенных затрат, отражает успешность бизнеса;

- прибыль явл.главным источником расширенного произв-ва и наращивания производственного потенциала;

- прибыль служит источником оплаты труда;

- в прибыли заинтересовано и само гос-во, т.к. из этого источника уплачиваются налоги в гос. б-т.

Индивидуальный уровень прибыли предприятия в сравнении с отраслевым характеризует качество управления, уровень квалификации, инициативность менеджеров предприятия.Главная задача каждого предприятия заключается в организации производственно-финансовой деятельности с целью удовлетворения, людей в своей продукции и получения наибольшей прибыли.

**96. Распределение прибыли в условиях современной системы налогообложения.**

Права и возможности в распределении и использовании прибыли имеют большое значение для любого хозяйствующего субъекта, так как прибыль выступает основным источником финансового, производственного и социального развития, материального развития его работников.

Система распределения и использования прибыли должна стимулировать дальнейшее развитие данного вида деятельности и освоение новых, материально заинтересовывать в увеличении прибыли.

Порядок распределения и использования прибыли коммерческого предприятия определяется принятой в данном обществе на данном этапе его развития методологией присвоения прибыли.

Общим для всех предприятий независимо от форм собственности и видов деятельности является распределение прибыли в соответствии с уставом и коллективным договором на следующие цели:

1) платежи в бюджет;

2) отчисления во внебюджетные фонды, созданные по решению правительства или местных органов власти;

3) формирование фонда накопления;

4) создание фонда потребления;

5) благотворительные цели;

6) другие цели (накопление средств для выкупа имущества и т.п.)

**101. Кредитные отношения предприятий: сущность, принципы организации и порядок заключения кредитных договоров.**

Кредитные отношения - это отношения по поводу распределения стоимости на условиях срочности, платности, возвратности.

Функции кредита:

- расширяет возможности общественного производства;

- выполняет перераспределительную функцию;

- способствует экономии издержек обращения;

- ускоряет концентрацию и централизацию капитала.

Не всегда кредитные отношения выступают в денежной форме

Возможность предприятия получать займы и предоставлять кредиты характеризует его как полноценный элемент кредитной системы, который следует рассматривать с двух точек зрения:

1) предприятие - [Кредитор](http://www.finbooks.net/index.php?option=com_rd_glossary&task=view&id=53&Itemid=80),

2) предприятие - [Заемщик](http://www.finbooks.net/index.php?option=com_rd_glossary&task=view&id=36&Itemid=80).

Подобный двуединый подход позволяет наиболее полно характеризовать данный элемент кредитной системы в контексте кредитных взаимоотношений. Предприятие охватывает процессы мобилизации и распределения кредитных ресурсов в стоимостном выражении на уровне первичного звена хозяйствования, а именно, сферы материального производства, где в основном и создается совокупный общественный продукт и национальный доход.

**98. Объекты инвестиционной деятельности. Определение инвестиционных проектов и оценка их эффективности.**

Инвестиционная деятельность представляет собой совокупность практических действий предприятий по реализации инвестиций. Эта дея­тельность и принимаемые инвестиционные решения оказывают комплексное воздействие на все стороны предпринимательской деятельности. В этой свя­зи необходимы техническая, информационная и организационная обосно­ванность принимаемых инвестиционных решений.

Подготовка и анализ инвестиций существенно зависят от того, како­го рода эта инвестиция, то есть какую из стоящих перед фирмой задач необходимо решить с их помощью. С этих позиций все разновидности инвестиций можно свести в следующие основные группы:

1. Инвестиции в повышение эффективности. Цель - создание усло­вий для снижения затрат фирмы за счет смены оборудования, обучения персонала или перемещение производственных мощностей в регионы с более выгодными условиями производства.
2. Инвестиции в расширение производства. Цель - расширение возможностей выпуска товаров для ранее сформировавшихся рынков в рамках существующих производств.
3. Инвестиции в создание новых производств. Цель - создание но­вых предприятий, которые будут выпускать новые товары или оказывать новый тип услуг; выход с ранее выпускавшим товаром на новые рынки.
4. Инвестиции по удовлетворению требований государственных ор­ганов управления. Цель - удовлетворение требования властей в части ли­бо экологических стандартов, либо безопасности продукции, либо иных условий деятельности.

В рыночной экономике инвестиции сочетают две стороны инвести­ционной деятельности: затраты инвестиционных ресурсов и результаты. Инвестиции осуществляются с целью получения результата и являются бесполезными, если они не приносят такого результата.

Сущность инвестиций как макроэкономической категории предо­пределяет их роль и значение на макро- и микроуровнях.

*Инвестиции на микроуровне необходимы для достижения следую­щих целей:*

• увеличение и расширение сферы деятельности;

• недопущение чрезмерного морального и физического износа основных производственных фондов;

• снижение себестоимости производства и реализации продукции;

• повышение технического уровня производства на основе внедре­ния новой техники и технологий;

• улучшение качества и обеспечение конкурентоспособности продукции;

• повышение уровня техники безопасности и осуществления при­родоохранных мероприятий;

• обеспечение конкурентоспособности предприятия;

• приобретение ценных бумаг и вложение средств в активы других предприятий;

• приобретение контрольного пакета акций и др.

*Принципы осуществлении инвестиционной деятельности предприятия:*

• нацеленность инвестиционной политики на достижение страте­гических планов предприятия и его финансовую устойчивость;

• учет инфляции и фактора риска;

• экономическое обоснование инвестиций;

• формирование оптимальной структуры портфельных и реальных инвестиций;

• ранжирование проектов и инвестиций по их важности и последо­вательности, исходя из имеющихся ресурсов с учетом привлечения внешних источников;

• выбор наиболее надежных и дешевых источников и методов фи­нансирования инвестиций.

Учет этих и других принципов позволит избежать многих ошибок и просчетов при разработке инвестиционной политики предприятия.

Все возможные инвестиционные проекты должны оцениваться. Ес­ли речь идет о замещении изношенных средств, решение может быть при­нято безболезненно. Задача осложняется, если речь идет об инвестициях, связанных с расширением основной деятельности. Нужно учесть целый ряд новых факторов:

* возможность изменения положения предприятия на рынке товаров;
* доступность дополнительных объемов материальных и финансо­вых ресурсов;
* возможность освоения новых рынков;
* принятие решений в условиях, когда имеется ряд альтернативных проектов. Встает задача оптимизации инвестиционного портфеля. Необ­ходимо делать выбор определенных проектов, основываясь на опреде­ленных критериях.

Для оценки инвестиционных проектов используются следующие методы расчета: чистого приведенного эффекта (ЧПИ); индекса рентабельности инвестиций; нормы рентабельности инвестиций; срока окупаемости инвестиций; коэффициента эффективности инвестиций.

При принятии решения можно руководствоваться следующим по­ложением: выбор варианта с большим чистым приведенным эффектом, поскольку этот показатель характеризует возможный прирост экономиче­ского потенциала предприятия.

**104. Финансовое планирование на предприятии. Система финансовых планов и методы их разработки.**

Управление финансами коммерческой организации включает такие элементы, как финансовое планирование, оперативное управление, финансовый контроль, учет и анализ.

Так, финансовое планирование предполагает, что при разработке финансовых планов предприятия происходит соизмерение намечаемых затрат на осуществляемую деятельность с имеющимися возможностями, определение направлений эффективного вложения капитала; выявление внутрихозяйственных резервов, оптимизация финансовых взаимоотношений с контрагентами, государством и т.д.

При составлении финансовых планов и прогнозов используются нормативный метод, метод дисконтирования, метод экстраполяции, экономико-математические методы, бюджетирование.

Основным финансовым планом коммерческой организации является баланс доходов и расходов, который, как правило, содержит четыре раздела:1) доходы;2) расходы;3) взаимоотношения с бюджетной системой;4) расчеты с кредитными организациями.

***Долговременный*** курс в области финансов должен базироваться на основе финансовой стратегии предприятия. Прогнозы доходов и расходов, а также денежных потоков могут содержаться в бизнес-плане коммерческой организации. Бизнес-план также может отражать стратегию финансово-хозяйственной деятельности организации. На его основе кредиторы и инвесторы принимают решение о предоставлении ей средств. Финансовая часть бизнес-плана включает следующие расчеты:

- прогноз финансовых результатов;

- расчет потребности в дополнительных инвестициях и формировании источников финансирования;

- модель дисконтирования денежных потоков;

- расчет порога рентабельности (точки безубыточности).

*Оперативное финансовое планирование* на предприятии предусматривает составление финансовой службой платежного календаря, кассового плана, расчета-заявки на краткосрочный кредит. Платежный календарь предприятия представляет собой планово-прогнозный документ, главной целью которого является достижение текущей сбалансированности денежных потоков.

Составление этих планов на предприятия непосредственно связано с деятельностью людей, специальной организационной подсистемой. Так, в качестве самостоятельных элементов управляющей подсистемы финансами организации выделяют организационные структуры управления финансами

99. Источники финансирования инвестиций и планирование покрытия инвестиционного спроса**.**

Все направления и формы инвестиционной деятельности предпри­ятия осуществляются за счет формируемых им инвестиционных ресур­сов. Инвестиционные ресурсы представляют собой все виды денежных и иных активов, привлекаемых для осуществления вложений в объекты инвестирования.

Стратегия формирования инвестиционных ресурсов является важ­ным составным элементом не только инвестиционной, но и финансовой стратегии предприятия. Разработка такой стратегии призвана обеспечить бесперебойную инвестиционную деятельность в предусмотренных объе­мах; эффективное использование собственных финансовых средств, на­правляемых на эти цели, а также финансовую устойчивость предприятия в долгосрочной перспективе.

Разработка стратегии формирования инвестиционных ресурсов предприятия осуществляется по следующим этапам:

• прогнозирование потребности в общем объеме инвестиционных ресурсов;

• изучение возможности формирования инвестиционных ресурсов за счет различных источников;

• определение методов финансирования отдельных инвестицион­ных проектов;

• оптимизация структуры источников формирования инвестици­онных ресурсов.

На *1 этапе* определяется необходимый объем финансовых средств для реального инвестирования. В этих целях в разрезе преду­смотренных направлениями инвестиционной стратегии отраслей подби­раются необходимые объекты - аналоги, по которым рассчитывается стоимость нового строительства или приобретения. Стоимость строи­тельства новых объектов может быть определена по фактическим затра­там на строительство аналогичных объектов (с учетом фактора инфля­ции) или по удельным капитальным сложениям на единицу мощности.

Следует отметить, что стоимость строительства составляет лишь часть потребности в инвестиционных ресурсах, связанных с введением новых объектов. Наряду со стоимостью строительства объекта (рассмат­риваемой как аналог стоимости вводимых в действие основных фондов) должны быть предусмотрены вложения в оборотные активы нового пред­приятия. Стоимость приобретения действующего предприятия может быть определена на основе ее оценки следующими методами:

• на основе чистой балансовой стоимости. Принцип такой оценки основан на вычитании из общей балансовой стоимости активов предпри­ятия суммы его обязательств;

• на основе прибыли. Принцип такой оценки основан на определе­нии реальной суммы среднегодовой прибыли за ряд последних лет (или ожидаемой суммы среднегодовой прибыли в предстоящем периоде) и средней нормы прибыльности инвестиций (в качестве ее заменителя может быть использована реальная ставка процента при наращивании или дисконтировании денежных средств);

• на основе рыночной стоимости. Принцип такой оценки основан на использовании данных о продаже аналогичных предприятий по кон­курсу или на аукционах в процессе приватизации.

К прогнозируемой потребности в инвестиционных ресурсах для ре­ального инвестирования путем нового строительства или приобретения в необходимых случаях добавляется потребность в этих ресурсах для расширения, технического перевооружения или реконструкции дейст­вующих объектов предприятия. Общая потребность в инвестиционных ресурсах для реального инвестирования дифференцируется по отдельным периодам реализации инвестиционной стратегии.

На *2 этапе* определяется необходимый объем инвестицион­ных ресурсов для осуществления финансовых инвестиций. Расчет этой потребности базируется на установленных ранее соотношениях различных форм инвестирования в прогнозируемом периоде.

На *3 этапе* определяется общий объем необходимых инве­стиционных ресурсов. Он рассчитывается путем суммирования потреб­ности в инвестиционных ресурсах для реального инвестирования, по­требности в этих ресурсах для осуществления финансовых инвестиций и суммы резерва капитала (резерв капитала предусматривается обычно в размере 10% от совокупной потребности в средствах для реального и финансового инвестирования).

Все источники формирования инвестиционных ресурсов подразде­ляются на три основные группы:

• **собственные:** часть чистой прибыли, направляемой на производственное развитие; амортизационные отчисления; страховая сумма возмещения убытков; ранее осуществленные долгосрочные финансовые вложения, срок по­гашения которых истекает в текущем периоде; реинвестируемая путем продажи часть основных фондов; иммобилизуемая в инвестиции часть излишних оборотных активов.

• **заемные:** долгосрочные кредиты баков и других кредитных структур; эмиссия облигаций компании; целевой государственный кредит, направленный на конкретный вид инвестирования; инвестиционный лизинг.

• **привлеченные:** эмиссия акций компании;эмиссия инвестиционных сертификатов;взнос сторонних отечественных и зарубежных инвесторов в уставный фонд; безвозмездно предоставляемые госорганами и коммерческими структурами средства на целевое инвестирование.

На *4 этапе* происходит оптимизация структуры источни­ков формирования инвестиционных ресурсов. Необходимость такой оп­тимизации определяется тем, что рассчитанное соотношение внутренних и внешних источников формирования инвестиционных ресурсов может не соответствовать требованиям финансовой стратегии предприятия и существенно снижать уровень его финансовой устойчивости.

**114. Малый бизнес и финансовые аспекты его функционирования.**

Малый бизнес – инициативная деятельность граждан, направленная на получение прибыли или личного дохода, и осуществляемая на свой страх и риск и под свою имущественную ответственность. (Малый бизнес до 100 человек, в завис-ти от вида деят-ти).

Сферу финансовых отношений малого бизнеса образуют денежные отношения между государством и предпринимателями, другими физ и юр лицами, банками, страховыми организациями.

Источниками инвестиций в большинстве случаев является собственные сбережения. Государство регулирует деятельность малого бизнеса.

За последние годы в РБ произошли положительные изменения в ведении бизнеса (создание предприятий, наем рабочей силы, регистрация собственности, налогообложение, внешняя торговля).

Вышел Указ №255 от 21.05.2009г. «о некоторых мерах государственной поддержки малого предпринимательства».

В состав доходов малого бизнеса включают: доходы от основной деятельности и от неосновной деятельности (хранение денег, операции с ценными бумагами, вклады).

В состав расходов включается: материальные затраты, расходы на ОТ, выплата % за кредит, отчисления по налогам и другим платежам, отчисления на обязательное гос страхование.

**100. Инвестиции в оборотные средства предприятий. Способы и инструменты их финансирования.**

***Инвестиции в оборотные (текущие) активы*** представляю! собой вложения средств для обеспечения непрерывности производственно-коммерческой деятельности.

Оборотные средства (оборотный капитал) - это мобильные активы в денежной форме или в виде материальных запасов, которые могут быть обращены в денежные средства в течение одного производственного цикла.

В процессе производственно-коммерческой деятельности происходит непрерывный кругооборот текущих активов. Для осуществления воспроизводственного процесса предприятию необходимо закупать у поставщиков материальные ресурсы и пользоваться услугами. В производстве они превращаются в незавершенное производство, а затем в готовую продукцию. Готовая продукция продается покупателю. Это часто сопровождается отсрочками платежей (коммерческий кредит). В результате возникает дебиторская задолженность, которая через некоторый промежуток времени превращается в денежные средства. Часть выручки вновь расходуется на покупку материалов и т. д.

При простом воспроизводстве и отсутствии инфляции оборот текущих активов не требует дополнительного финансирования оборотных средств. Но при расширении производства и росте цен на материальные ресурсы предприятию постоянно требуются дополнительные финансовые ресурсы.

Основными источниками привлеченных (заемных) средств являются краткосрочные ссуды банков и займы, авансы покупателей и заказчиков, кредиторская задолженность.

К заемным средствам, используемым при финансировании оборотных активов, относятся также остатки резервов и фондов самого предприятия, предназначенные для других целей (амортизационный фонд, резерв предстоящих платежей, финансовый резерв и др.).

За счет собственных оборотных средств покрывается действительная потребность предприятия в денежных ресурсах, обеспечивающая непрерывность процесса производства и реализации продукции на протяжении года. За счет заемных источников покрывается дополнительная потребность для образования сезонных запасов материальных ценностей и покрытия затрат в производстве, а также вызываемая колебаниями рыночной конъюнктуры (платежеспособным спросом покупателей). Высокая мобильность средств предприятия достигается в сфере обращения, где функционируют краткосрочные активы, дающие быструю отдачу (государственные ценные бумаги, товары для продажи и др.). Они формируются, как правило, за счет собственных средств предприятий.

**102. Финансовые отношения предприятий со страховыми учреждениями. Страхование имущества предприятия.**

Страхование  — это экономические отношения по созданию специальных денежных фондов из взносов физических и юридических лиц и последующему использованию этих фондов для возмещения тем же или другим лицам ущерба (вреда) при наступлении различных неблагоприятных событий в их жизни и деятельности, а также иных случаях.

Страховая сумма – это сумма денежных средств в пределах которой страховщик несёт ответственность и обязан выплатить вознаграждение при наступлении страхового случая.

Договор страхования заключается в письменной форме, в которой указывается: объект страхования, перечень страховых случаев, размер страховой суммы, сумма страхового взноса и сроки его уплаты, срок действия договора.

Страхование включает:

= социальное страхование;

= медицинское страхование;

= личное страхование, связанное со страхованием жизни и здоровья граждан;

= имущественное страхование, где объектом страхования выступает имущество физических и юридических лиц;

= страхование предпринимательских рисков и ответственности.

Каждое предприятие обладает каким-либо имуществом.

Финансово-хозяйственная деятельность любого предприятия связана с рисками. Риски предприятия имеют различный характер, вероятность наступления, величину максимально возможного убытка. Управление рисками позволяет минимизировать затраты на предупредительные мероприятия и возмещение убытков. Одним из элементов системы управления рисками является страхование.

Страхование имущества предприятий является классическим и всегда востребованным видом страхования.

Страхование имущества предприятий возможно как от всех рисков, так и только от определенных.

Страхование имущества предприятий обеспечивает возмещение ущерба, нанесенного застрахованному имуществу вследствие:

-- пожара, взрыва;

-- стихийных бедствий (удар молнии, землетрясение, буря, град, ураган, наводнение и др.);

-- повреждения водой из водопроводных, канализационных, отопительных систем и систем пожаротушения, проникновения воды из соседних помещений;

-- кражи со взломом, грабежа;

-- умышленного уничтожения или повреждения в результате действий третьих лиц;

-- падения на имущество пилотируемых объектов или их обломков.

Объектом страхования может выступать:

• здания, сооружения, включая отделку и инженерные коммуникации;

• отделка и элементы оформления помещений;

• мебель, хозяйственный инвентарь;

• производственное и торговое оборудование;

• бытовая и офисная техника;

• товары на складе и в торговом зале;

•витринные стекла и рекламные вывески и др.

**115.Финансовый рынок, его структура и механизм функционирования.**

Переход к рыночным отношениям в экономике государства невозможен без развития финансового рынка.

**Фин. рынок** – совокупность экономических отношений, связанных с распределением фин. ресурсов, куплей-продажей временно свободных ден. средств и обращением цен. бумаг.

Объектами отношений на фин. рынке выступают – денежно- кредитные ресурсы и цен. бумаги.

Субъектами отношений являются – государство, предприятия различных форм собственности, отдельные граждане.

Главной функцией является – обеспечение движения ден. средств от одних собственников (кредиторов) к другим (заёмщикам)

Фин. рынок выступает в виде механизма перераспределения фин. ресурсов предприятий и сбережений населения между субъектом хозяйств. и отраслями экономики, а также как средство покрытия дефицита гос. Бюджета безналичн. денежной эмиссии.

Основными элементами финансового рынка являются:

- кредитный рынок – в его основе лежит экономический механизм, обеспечивающий перераспределение ден. средств путём их предоставления владельцами в ссуду на условиях платности, срочности, возвратности.

- рынок ценных бумаг – важнейший элемент фин. рынка, совокупность экон. Отношений, связанных с перераспределением временно свободных ден. средств и обращением цен. бумаг, а также форм и способов этого обращения;

- денежный рынок.

**103.Финансовый анализ как инструмент финансового менеджмента предприятия.**

Понятие финансового анализа подразумевает причастность его к обработке и изучению обобщен­ных экономических данных, содержащихся в бухгалтерской и финансовой отчетности, что позволяет оценить эффективность управления организацией в целом.

***Финансовый анализ*** - это, прежде всего, анализ финансовых результатов и финансового состояния анализируемого объекта, оценка эффективности управления его активами и обязательствами.

Внутренний финансовый анализ включает в себя анализ обоснования и реализации бизнес-планов; комплексный анализ эффективности деятельности; анализ показателей прибыли, рентабельности; анализ рыночной устойчивости, ликвидности, плате­же­способности; анализ использования собственного капитала, заемных средств.

Финансовый анализ является существенным элементом финансового менеджмента и аудита. Практически все пользователи финансовой отчет­нос­ти используют методы финансового анализа для принятия решений по оптимизации своих интересов.

Основная цель финансового анализа – получение небольшого числа ключевых (наиболее информативных) параметров, дающих объективную и точную картину финансового состояния, его прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами .Основными функциями финансового анализа являются:

= объективная оценка финансового состояния, финансовых результатов, эффективности и деловой активности объекта анализа;

= выявление факторов и причин достигнутого состояния и полученных результатов;

= подготовка принимаемых управленческих решений;

= выявление резервов улучшения финансового состояния и финансовых результатов, повышение эффективности всей деятельности.

В отличие от финансового, управленческий анализ проводится на более глубоком уровне, обеспечивая возможность доступа ко всей бухгалтерской информации, включая данные оперативного учета.

Особенностями управленческого анализа являются:

• ориентация результатов анализа на цели и интересы руководства;

• использование всей доступной информационной базы;

• интеграция учета, анализа, планирования и принятия решений;

• закрытость результатов анализа в целях сохранения коммерческой тайны.

В современных кредитных организациях финансо­вый анализ представляет собой не просто элемент финансового управления, а его основу, поскольку финансовая деятельность является преобладающей в их деятельности.

**104. Финансовое планирование на предприятии. Система финансовых планов и методы их разработки.**

Управление финансами коммерческой организации включает такие элементы, как финансовое планирование, оперативное управление, финансовый контроль, учет и анализ.

Так, фин-ое планирование предполагает, что при разработке финансовых планов предприятия происходит соизмерение намечаемых затрат на осуществляемую деятельность с имеющимися возможностями, определение направлений эффективного вложения капитала; выявление внутрихозяйственных резервов, оптимизация финансовых взаимоотношений с контрагентами, государством и т.д.

При составлении финансовых планов и прогнозов используются нормативный метод, метод дисконтирования, метод экстраполяции, экономико-математические методы, бюджетирование.

Основным финансовым планом коммерческой организации является баланс доходов и расходов, который, как правило, содержит четыре раздела:

1) доходы;

2) расходы;

3) взаимоотношения с бюджетной системой;

4) расчеты с кредитными организациями.

***Долговременный*** курс в области финансов должен базироваться на основе финансовой стратегии предприятия. Прогнозы доходов и расходов, а также денежных потоков могут содержаться в бизнес-плане коммерческой организации. Бизнес-план также может отражать стратегию финансово-хозяйственной деятельности организации. На его основе кредиторы и инвесторы принимают решение о предоставлении ей средств. Финансовая часть бизнес-плана включает следующие расчеты:

- прогноз финансовых результатов;

- расчет потребности в дополнительных инвестициях и формировании источников финансирования;

- модель дисконтирования денежных потоков;

- расчет порога рентабельности (точки безубыточности).

*Оперативное финансовое планирование* на предприятии предусматривает составление финансовой службой платежного календаря, кассового плана, расчета-заявки на краткосрочный кредит. Платежный календарь предприятия представляет собой планово-прогнозный документ, главной целью которого является достижение текущей сбалансированности денежных потоков.

Составление этих планов на предприятия непосредственно связано с деятельностью людей, специальной организационной подсистемой. Так, в качестве самостоятельных элементов управляющей подсистемы финансами организации выделяют организационные структуры управления финансами.

**105. Бюджетирование на предприятии: сущность, функции и организация**.

В западной практике, говоря о финансовых планах, оперируют словом «бюджет». Бюджет - финансовый документ, отражающий серию спланированных событий, которые свершатся в будущем, т.е. прогноз будущих финансовых операций.

Система бюджетов позволяет руководителю заранее оценить эффективность управленческих решений, оптимальным образом распределить ресурсы между подразделениями, наметить пути развития персонала и избежать кризисной ситуации.

Составление бюджетов преследует следующие ***цели***:

* Разработка концепции ведения бизнеса:
* Планирование финансово-хозяйственной деятельности предприятия на определенный период;
* Оптимизация затрат и прибыли предприятия;
* Координация - согласование деятельности различных подразделений предприятия;
* Коммуникация - доведение планов до сведения руководителей разных уровней;
* Мотивация руководителей на местах на достижение целей организации;
* Контроль и оценка эффективности работы руководителей на местах путем сравнения фактических затрат с нормативом;
* Выявление потребностей в денежных ресурсах и оптимизация финансовых потоков.

***Бюджетирование*** - создание технологии планирования, учета и контроля денег и финансовых результатов. Бюджет - это план деятельности компании за определенный период, выраженный в денежной форме. Он выполняет различные функции внутрифирменного планирования. Организация работ по внутрифирменному планированию может быть различна. Обычно различают две схемы составления бюджетов:

По методу «сверху вниз» руководство компании определяет цели и задачи, в частности плановые показатели по прибыли. Затем эти показатели детализируются и включаются в планы подразделений.

Метод «снизу вверх» подразумевает составление бюджетов на уровне подразделений, вынесение их на рассмотрение руководством, принятие бюджета.

**106. Особенности финансов предприятий различных форм хозяйствования: акционерные общества, ООО, СП.**

**Акционерное общество** уставный капитал разделён на определённое число акций. Акционеры не отвечают по обязательствам акционерного общества и несут ответственность в пределах стоимости их акций.

Документы: гражданский кодекс РБ и Закон об ОАО ЗАО ОДО. Минимальная величина уставного капитала регулируется законодательством.

Рыночная экономика предполагает функционирование предприятий различных организационно-правовых форм, которые отличаются порядком формирования уставного фонда и степенью ответственности по обязательствам предприятия. В соответствии с Гражданским кодексом в Республике Беларусь могут создаваться следующие организационно-правовые формы коммерческих предприятий: хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, унитарные предприятия. Различают следующие виды хозяйственных обществ: с ограниченной ответственностью, с дополнительной ответственностью, акционерные. Участники общества с ограниченной ответственностью несут риск убытков, связанных с деятельностью общества в пределах стоимости внесенных ими вкладов в уставный фонд. Особенностью общества с дополнительной ответственностью является то, что его участники дополнительно несут солидарную ответственность по обязательствам общества своим имуществом (установленных законодательством пределах) пропорционально их долям в уставном фонде общества. При экономической несостоятельности одного из участников его ответственность по обязательствам общества возлагается на другого участника. Акционерное общество – коммерческая организация, уставный фонд которой разделён на определённое число акций. Акционерные общества бывают открытыми (ОАО) и закрытыми (ЗАО). Акционерное общество, участники которого могут свободно продавать принадлежащие им акции без согласия других акционеров, признается открытым акционерным обществом. Такое общество в праве проводить открытую подписку на выпускаемые ими акции и их свободную продажу на условиях, установленных законом. Акционерное общество, акции которого распределяются только среди его учредителей или иного заранее определенного круга лиц, признается закрытым акционерным обществом. Такое общество не вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции. Иностранные инвесторы вправе создавать на территории Республики Беларусь коммерческие организации в любых организационно-правовых формах. Предприятия, в уставном фонде которых иностранные инвестиции составляют объём эквивалентный, не менее чем 20 000 долларов США, и которые в качестве основной цели деятельности преследуют извлечение прибыли (дохода), называются коммерческими организациями с иностранными инвестициями. Такие предприятия могут создаваться в форме хозяйственных обществ или частных иностранных унитарных предприятий. Все коммерческие организации с иностранными инвестициями подр.азделяются на коммерческие совместные либо коммерческие иностранные организации. Коммерческой совместной организацией является предприятие, уставный фонд которого состоит из доли иностранного инвестора и доли физических и (или) юридических лиц Республики Беларусь. Коммерческой иностранной организацией является предприятие, в уставном фонде которого иностранные инвестиции составляют 100 %. Деятельность коммерческих организаций с иностранными инвестициями на территории Республики Беларусь регламентируется Инвестиционным кодексом Республики Беларусь.

**107. Необходимость, сущность и функции финансов.**

**Финансы** – это экономическая и историческая категория, так как они возникают, развиваются, видоизменяют со временем.

Существует две предпосылки возникновения финансов: наличие товарно-денежных отношений; наличие государства

Финансы (от лат. financia) – наличность, доход. В широком смысле слова обозначал денежные средства (денежные обороты). Термин возник в 13-15 веках, в торговых городах Италии и первоначально обозначал любой денежный платёж.

***Финансы*** – экономические отношения, возникающие в процессе распределения и перераспределения ВВП, главным образом ЧД по поводу формирования и использования централизованных и децентрализованных фондов денежных средств.

Финансы – это **НЕ** деньги, это денежные отношения между людьми по поводу образования, распределения и использования фондов денежных средств.

***Деньги*** – это всеобщий эквивалент. С помощью которого измеряют затраты труда субъектов хозяйствования. ***Финансы*** – это экономический инструмент распределения и перераспределения ВВП и национального дохода, орудия контроля за образованием и использованием фондов денежных средств.

Причина, порождающая появление финансов – потребность государства и субъектов хозяйствования в денежных ресурсах, обеспечивающих их деятельность и расширенное воспроизводство.

Принципы финансов:

1. **Единство** законодательной и нормативно правовой базы, денежной, кредитной и налоговой систем, единства порядка отражения финансовых операций в бухгалтерском учёте, применение санкций за нарушение финансовой и налоговой дисциплины.
2. **Сбалансированности** между расходами и доходами каждого из субъектов.
3. **Принцип целевой направленности.** Все субъекты имеют определённые цели, если нет целей то бессмысленно вести деятельность.
4. **Принцип диверсификации.** Источник финансирования и направлений вложений средств. Необходим разделять свои средства что позволяет снизить предпринимательский риск повышает стабильность и конкурентоспособность предприятия.
5. **Организация во времени.** На ряду с текущими задачами субъекты хозяйствования должны ориентироваться на долгосрочные перспективы.

2 основные функции финансов:

1. *Распределительная.* Проявляется при распределении Национального дохода, главным образом чистого дохода.
2. *Контрольная* функция, порождена распределительной и проявляется в контроле за распределением (совокупного чистого дохода) ВВП, НД и ЧД по соответствующим денежным фондам и за их целевым расходованием. Обслуживает как весь производственный процесс, так и функции государства.

Однако вопрос о функциях финансов является дискуссионным, т.е. выделяют дополнительные функции: оперативная, стимулирующая, перераспределительная, воспроизводственная, регулирующая.

**122. Социальное страхование, его роль и место в финансовой системе государства(отчисления в ФСЗН средств которые идут в социальное страхование).**

Сущность социального страхования заключается в финансировании социальных выплат, осуществляется за счет аккумулируемых в социальном фонде взносов из фонда оплаты труда работодателей и из зар. платы работающих.

Гос. соц. страхование – это система финансовых отношений государства с юридическими и физическими лицами по поводу создания государственного целевого фонда со. Защиты населения (далее про ФСЗН).

Социальное обеспечение –это установленная государством система материального обеспечения граждан оказывающихся в трудном положении . оно осуществляется в формах соц. страхования ,соц. помощи, попечительства, соц. обслуживания.

Современная система социального обеспечения РБ по своему содержанию состоит из двух основных форм: государственного соц. страхования , государственного соц. обеспечения.

**108.Взаимосвязь финансов с другими экономическими категориями.**

Финансы и цена. **Цена** – денежное выражение стоимости товаров или услуг. Через цену происходит первичное распределение стоимости ВВП. Через финансы – части стоимости ВВП – чистого дохода.

Прямая связь. Взаимосвязь финансов и цены предопределяет зависимость размера финансовых ресурсов от ценового механизма, однако и финансы способны оказывать на цены определённое воздействие.

Цена состоит из финансовых категорий (себестоимость, прибыль, НДС, акциз и т.д.). Применение методов расчёта величины этих элементов прямо влияет на величину самой цены.

Обратная связь. В условиях рыночной экономике величина цен на товары и услуги диктует величину затрат на производство и издержек обращения, размер прибыли, размер косвенных налогов и других элементов цены. В этом случае все элементы цены начинают подстраиваться под тот уровень цен, который диктует рынок и при котором товар, услуга может быть продана.

Финансы и З/П. **З/П**– это денежная выплата, полученная в обмен на труд.

Фонд оплаты труда должен быть сформирован до выплаты заработной платы. Обособление части стоимости осуществляется через финансы.

Связь проявляется в процессе распределения стоимости. С одно стороны финансовые ресурсы являются источником образования фонда оплаты труда. А с другой заработная плата до её выплаты конкретным работникам, выступает, как источник финансовых ресурсов, так как её начисление по времени не совпадает с выплатой. Имеется и другая связь, которая проявляется в изъятии части заработной платы в централизованный фонд финансовых ресурсов по средствам налоговой системы.

Отличие финансов от заработной платы

- Зарплата – источник формирования индивидуальных денежных фондов. Финансы – источник формирования государственных денежных фондов.

- Сфера действия финансов шире в распределительных отношениях, чем заработная плата.

- Зарплата привязана к количеству и качеству труда. Финансы такой привязанности не имеют.

- Зарплата участвует в воспроизводстве индивидуальной рабочей силы. По средствам осуществляется воспроизводство рабочей силы в общегосударственном масштабе.

Финансы и кредит.Финансы тесно связаны с кредитом, имея между собой близкую природу:

1.Основой того и другого являются товарно-денежные отношения.

2.Выражает движение стоимости в денежной форме.

3.В финансовых и кредитных отношениях деньги используются в функциях «средства обращения» или «средства платежа».

4.По средствам того или иного формируются и используются фонды денежных средств государства и субъектов хозяйствования.

Отличие финансов от кредита.

- Кредит обычно продолжает распределение стоимости, которое начато ценой, зарплатой и финансами

- Кредит имеет дело лишь с временно свободными денежными средствами

- Заключается в различных источниках формирования финансовых и кредитных ресурсов, т.е. финансово вовлекают в свой круг не только собственные средства субъектов хозяйствования но и кредитные. Кредит же вовлекает в свой круг только временно свободные денежные средства субъектов хозяйствования и населения.

- Кредит отличается от финансирования своей возвратностью и платностью, но в обоих случаях это движение денежных средств.

**112. Управление финансами. Органы управления и их функции.**

**Управление финансами** представляет собой: действия государства направленные на выработку, реализацию и совершенствование финансовой политики.

Управление финансами осуществляют организационные структуры. Совокупность всех организационных структур осуществляющих управление финансами образует **финансовый аппарат**.

Объектом управления финансы являются тогда, когда имеют место таки стадии управления, как: создание, проверка соблюдения, изучение, анализ и совершенствование форм финансовых отношений. Субъектом управления финансы являются тогда, когда происходит их практическое применение, т.е. использование в практики финансово-хозяйственной деятельности.

Результатом управления финансами в области создания форм финансовых отношений является выработка финансовых рычагов. *Финансовый рычаг* – это форма финансовых отношений, являющаяся частью финансового механизма при помощи которой осуществляется материальное воздействие на экономические интересы субъекта.

Управление финансами осуществляют специальные органы, которые можно разделить на три группы:

1.Органы общего управления финансами (президент Республики Беларусь, правительство, национальное собрание). Эти органы утверждают финансовое законодательство, осуществляют общий контроль за соблюдением финансового законодательства.

2.Органы оперативного (специального) управления финансами (Министерство финансов, министерство по налогам и сборам, национальный банк РБ и так далее). Они осуществляют финансовую политику, разрабатывают проекты форм и методов финансовых отношений, изучают их действия, вносят предложения по их совершенствованию.

3.Органы отраслевого управления финансами (Финансовое управление или отделы министерств и ведомств, концернов, ассоциаций отдельных предприятий не зависимо от формы собственности). В их задачи входит: планирование финансовых ресурсов, распределение выручки от реализации продукции по соответствующим фондам, планирование структуры капитала, ведение бухгалтерского учёта, решение вопросов дальнейшего развития предприятия.

**123.Роль финансов в развитии международных экономических отношений.**

Роль финансов в развитии международных связей проявляется по следующим направлениям:1) по средствам финансов происходит изыскание источников и мобилизация необходимых финансовых ресурсов для финансирования различных направлений международного сотрудничества , то есть благодаря финансам создающим условия для полноправного включения национального хозяйства в мировую экономику.

2) благодаря финансам при осуществлении внешнеторговой деятельности стимулируется импорт тех товаров издержки производства которых в республике выше по сравнению с другими государствами и экспорт товаров национальные издержки производства которых относятся ниже чем у других государств.

3) финансы способствуют регулированию международных интеграционных процессов. Это подразумевает работу финансовых органов республики в международных организациях и фондов.

4) благодаря финансам происходит стимулирование развития каждого вида международных отношений и непосредственно участников этих отношений.

5) через финансы осуществляется привлечение финансовых ресурсов иностранных инвесторов.

**113. Финансовый механизм и направления его совершенствования на современном** **этапе.**

Как самостоятельное явление термин финансовый механизм был введен в научный оборот в нашей стране в конце 60х гг. 20в.

Финансовая политика осуществляется государством по средствам использования финансового механизма.

**Финансовый механизм –** это совокупность методов и форм, инструментов и рычагов воздействия на экономическое и социальное развитие общества, финансово-хозяйственную деятельность субъекта хозяйствования в процессе осуществления распределительных и перераспределительных отношений.

Каждое звено финансового механизма содержит определённые элементы: мобилизацию ресурсов, финансирование, стимулирование.

* 1. типа финансового механизма:

1)Директивный. Разрабатывается для финансовых отношений, в которых непосредственно участвует государство: налогообложение, организация бюджетного устройства и бюджетного процесса и так далее.

2)Регулирующий. Определяет основные правила поведения в такой сфере финансов, где интересы государства прямо не затрагиваются.

Функционирование финансового механизма характеризует два метода финансового воздействия на развитие экономики: финансовое обеспечение и финансовое регулирование.

Структуру финансового механизма составляют 5 взаимосвязанных элементов:

*1.Финансовые методы* представляет собой способ воздействия финансового отношения на хозяйственный процесс. Отвечает на вопрос: «как воздействовать?» К ним относятся:ПланированиеИнвестированиеПрогнозированиеСтрахованиеКредитование и так далее.

*2.Финансовые рычаги*. Финансовый рычаг представляет собой приём действия финансового механизма, отвечает на вопрос «чем воздействовать?» к ним относятся: прибыль, доходы, амортизационные отчисления, процентные ставки, финансовые санкции, виды и формы кредита

*3.Правовое обеспечение* включает: законодательные акты, постановления, приказы и другие правовые документы органов управления

*4.Нормативное обеспечение*. образуют: инструкции, нормативы, нормы, тарифы, методические указания и разъяснения

*5.Информационное обеспечения*.

**116. Финансовое планирование и прогнозирование. Виды финансовых планов и их характеристика.**

Составной частью экономического ПИП явл-ся фин-вое ПИП.

Финансовое прогнозирование – система научных разработок о возможных направлениях движения финансовых ресурсов, их объеме в прогнозном периоде, предвидение позитивных и негативных моментов, финансовых рисков при формировании и использовании финансовых ресурсов.

Прогнозирование предшествует планированию, носит вероятностный характер, дает оценку нескольких вариантов развития.

Финансовое планирование – процесс обоснованных на определенный период порядка и сроков движения финансовых ресурсов и соответствующих финансовых отношениях (т.е. осуществление расчетов при определенных заданных условиях).

Результатом финансового планирования являются финансовые планы.

Классификация финансовых планов:

1.По уровню централизации: централизованные финансовые планы, децентрализованные финансовые планы.

2.В зависимости от формы собственности: финансовые планы гос предприятий, АО, иностранных обществ, совместных предприятий.

3.По отраслевому признаку: строительство, сельское хозяйство, промышленность.

Финансовые планы бюджетных учреждений носят названия смет и отражает односторонний характер движения финансовых ресурсов, т.е.

4.В зависимости от периода их действия

- перспективные финансовые планы разрабатываются на длительный период 3,5,10 лет. Определяют движение денежных средств с учётом долгосрочных вложений выгоды. Характеризуется укрупнёнными показателями.

- текущие финансовые планы – это задание на текущий год которое детализируется на более короткие периоды времени.

- оперативные финансовые планы, т.е. кратковременные прогнозы поступление доходов, возможности покрытия текущих платежей (месяц,15 дней, декаду, 5 дней)

В настоящее время используется бизнес-план – это подробный, чётко структурированный и тщательно-подготовленный документ, описывающий чем занимается фирма, как она предполагает добиться поставленных целей.

Взаимосвязанный между собой по времени и пространстве многочисленные

**125.Рынок ценных бумаг,его назначение и виды.**

**Рынок ценных бумаг** – это часть финансового рынка, которая обеспечивает возможность перелива финансовых средств в различные сектора экономики с помощью ценных бумаг, т.е. это рынок, который опосредует денежные, кредитные отношения и отношения совладения с помощью ценных бумаг.

Классификация РЦБ:

1) По срокам:

*Денежный рынок* служит для обеспечения потребностей хоз субъектов в краткосрочном финансировании

*Рынок капитала* - рынок, обеспечивающий потребности в долгосрочном финансировании

2) По видам сделок:

*Рынок регулярных сделок* - сделки, полный расчет по которым должен произойти в обычные сроки

*Рынок срочных сделок* **-** полный расчет по таким сделкам должен произойти в определенную дату в будущем

*Рынок кассовых сделок* – полный расчет по сделкам производится в день совершения сделки.

3) По организационной структуре:

*Первичный рынок* - это рынок, на котором происходит первое размещение ценных бумаг

*Вторичный рынок* **-** это рынок, на котором происходит обращение ценных бумаг, на нем не аккумулируются новые средства для эмитента, а только происходит перераспределение между инвесторами

В структуре вторичного рынка выделяют **биржевой рынок -** организованный рынок ценных бумаг, на нем обращаются более надежные и не рискованные ценных бумаг (на котором ведется торговля ценными бумагами по установленным правилам) и **внебиржевой рынок -** это неорганизованный рынок ценных бумаг, на котором обращаются ценных бумаг недопущенные к обращению на бирже (который охватывает операции, заключенные вне бирж)

4) По видан ценных бумаг: рынок акций, облигаций, производных ценных бумаг, векселей и т.д.

5) По характеру эмитентов: рынок гос ценных бумаг, муниципальных ценных бумаг, корпоративных и частных ценных бумаг.

Функции РЦБ: коммерческая (получение дохода); ценообразовательная; информационная; регулирующая.

**117.Финансовый контроль и его роль в рыночной эк-ке.**

Финансам присуща контрольная функция, которая на практике реализуется в форме финансового контроля.

**Финансовый контроль** – это совокупность действий и операций по проверке финансовых вопросов деятельности, субъектов хозяйствования и управления (государства, предприятий, учреждений, организаций) с применением специфических форм и методов его организации.

Назначение финансового контроля заключается в содействии успешной реализации финансовой политики государства, обеспечении процесса формирования и эффективного использования финансовых ресурсов во всех сферах и звеньях народного хозяйства, виды и формы, объекты и субъекты финансового контроля зависят от того на каком уровне он осуществляется.

Классификация финансового контроля:

**1. По сфере финансовой деятельности:** бюджетный, налоговый, кредитный, инвестиционный

**2. По форме (времени) проведения:** предварительные, текущий, последующий

**3. По методам проведения:**

- обследование – охватывает более широкий круг финансово-экономических показателей, используются такие приёмы как: опрос, анкетирование.

- проверка – производится по отдельным вопросам финансово-хозяйственной деятельности, на основе отчётных, балансовых и расходных документов.

- надзор – производится за экономическими субъектами получившими лицензию на тот или иной вид финансовой деятельности (национальный банк за деятельностью коммерческих банков).

- анализ – основывается на глубоком изучении периодической и годовой финансово-бухгалтерской отчётности.

- наблюдение – предполагает общее ознакомление с состоянием финансовой деятельности объекта контроля.

- ревизия – представляет собой детальное изучение всех сторон и участков хозяйственно-финансовой деятельности подконтрольного субъекта. По результатам ревизии выявившей нарушение законодательства составляется акт, если таких нарушений не обнаружено составляется справка. Ревизии бывают:

**4.По субъектам проведения:**

а) государственные (общегосударственный);

б) ведомственный – в целом не рассматривается, а только как различные элементы:

- внутриведомственный, осущ-ют спец.контрольно ревизионные службы, которые создаются в министерствах, ведомствах по отношению к подведомственным предприятиям и организациям.

- внутрихозяйственный, осущ-ют спец. службы на самом предприятии, организации (бухгалтерия, финансовые службы).

в) не государственные (аудит).

Главная цель *гос контроля* - обеспечить мобилизацию и эффективное использование финансовых ресурсов страны производственной и не производственной сферы (Надзор осуществляют: Национальное собрание (через свои палаты и комитеты), Президент страны и его администрация (через комитет государственного контроля), Совет министров (через министерство финансов, министерство по налогам и сборам, национальный банк, комитет по борьбе с экономической преступностью и так далее).

**118.Аудиторский контроль, его содержание и организация.**

Аудиторами на практике могут быть только юр. лица. Термин аудит происходит от латинского слова audio означающего «Я СЛЫШУ».

Необходимость аудиторского контроля обусловлена увеличением числа негосударственных предприятий и соответствующим спросом на их различные виды услуг в области финансов, контроля и учета.

Аудитор – физ. или юр. лицо, не менее трех лет стажа, экономическое или юридическое образование, сдает экзамен.

Аудиторская деятельность – независимая проверка аудиторами и аудиторскими организациями бухгалтерской (финансовой) отчетности и других документов субъектов хозяйствования с целью оценки достоверности и соответствия совершенных финансовых и хозяйственных операций законодательству РБ, направленная на защиту интересов собственников.

Аудиторская проверка – платная услуга.

В РБ аудиторская деятельность регулируется законом об аудиторской деятельности 1994 года в редакции 2002. Регулирование аудиторской деятельности в РБ принадлежит Минфину, а именно: главному управлению аудита, которое выдаёт специалистам после аттестации лицензии на занятие аудиторской деятельностью, контролирует соблюдение аудиторами и аудиторскими организациями порядка осуществления аудиторской деятельности.

Виды аудита:

- внешний – когда приглашается сторонние специалисты или сторонние организации.

- внутренний – не зависимая проверка своими силами, кто-то с финансового отдела приходит в бухгалтерию и проверяет.

Отличие аудита от финансового контроля, осуществляемого в форме ревизии:

1. Аудиторская деятельность защищает интересы клиентов, ревизионная государства.

2. При аудите взаимоотношения добровольные, на договорной основе. При ревизии в порядке административного назначения

3. Аудиторские услуги оплачивает клиент, ревизии вышестоящий орган либо государство

4. Аудиторы обязаны обеспечить конфиденциальность результатов. Ревизоры имеют право придать их гласности.

5. Результаты аудиторской деятельности отражаются в аудиторском заключении и рекомендации для клиента. Результат ревизии – акт или справка.

Уровень развития аудита свидетельствует об уровне развития рыночных отношений в стране.

**119. Формы финансового оздоровления экономики в условиях становления рынка (рассмотреть по шире),**

Целью любого государства является обеспечение устойчивой экономической системы, которая определяется платежеспособностью, всех хозяйствующих субъектов. Выделяют следующие формы: 1) институт банкротства, 2) реструктуризация организационно-правового устройства предприятия, 3) финансовый рынок.

1.Банкротство-это устойчивая неплатежеспособность ,признанная решение хозяйственного суда имеющая или приобретающая масштабы, исключает санацию и преодолеваемая только ликвидацией должника. Экономическая несостоятельность –это неплатежеспособность имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная решение хозяйствующего суда ,имеющая перспективы ее преодоления посредством санации должника. Виды банкротства: реальные, фиктивные, преднамеренные. Процедура банкротсва:1)защитный период, 2)комплексное производство (санация, ликвидация), 3)мировое соглашение.

2. Реструктуризация-изменение производственной, организационной, социальной, финансовой и иных сфер деятельности предприятия в целях сохранения или восстановления их платежеспособной рентабельной работы.

3.Финансовый рынок.

**120.Страхование как звено финансовой сис-мы: сущность, функции и задачи.**

Задача страхования: помогает обеспечивать бесперебойное производство.

Страхование-это система эк-х отношений по защите имущ-ных и личных неимущ-ных интересов юр. и физ.лиц путем формир-ния за счет страховых взносов уплачиваемых этими лицами денежных фондов предназначенных для выплат и страховых сумм и возмещении убытков при наступлении страховых случаев.

Страхование- это сис-ма перераспределенных отношений, связанных с формир-ем ср-в страхового фонда и их использование на цели возмещения ущерба возникшего у участников страхования.

Страховщик - специализированная организация, занимающаяся созданием и расходованием страхового фонда (тот кто страхует).

Страхователь - физ.или юр.лицо,уплачивающее страх-ые взносы и получающее возмещение при наступлении страх-го случая.

Для страхования хар-но: случайный хар-р события; система солидарных отношений; собираемые ср-ва в страховой фонд явл-ся возвратными.

Между участниками происходит перераспределение суммы ущерба как во времени так и в пространстве.

Сущность страхования проявляется в его ф-циях:

1) рисковая, присущ риск как вероятность возникновения ущерба;

2) предупредительная, за счет части ср-в страх.фонда финасир-ся меропр-ия направленные на снижение страх.риска;

3) сберегательная, хар-на для личного страхования;

4) контрольная, предполагает срогоцелевой подход формир-я и использ-я страх-го фонда).

*По форме страхование м.б*.: обязательное и добровольное.

*По отраслям страхование бывает*:

- имущественное (страх-ие имущества граждан; страх-ие имущества ИП; страх-ие имущества юр. лиц);

- личное страх-ие (страх-ие жизни; мед-ое страх-ие; страх-ие от несчастных случаев; пенсионное страх-ие);

- страх-ие ответственности (страх-ие ответ-ти по договорам; страх-ие профессиональной ответ**-**ти; страх-ие гражданской ответ-ти);

- страх-ие рисков.

**121. Страховой рынок Республики Беларусь и его развитие.**

Страховой рынок – это сфера денежных отношений, где объектом купли – продажи выступает страховая услуга, формируется предложение и спрос на неё.

Субъекты страхового рынка: страховые организации, страхователи, страховые посредники, застрахованные лица.

Страховщик **-** специализированная организация, занимающаяся созданием и расходованием страхового фонда.

Страхователь **-** физическое или юридическое лицо, которое уплачивает страховые взносы и заключает д-р страхования.

Застрахованный **–** лицо о жизни которого заключаетсядоговор страхования.

Страховой рынок Республики Беларусь характеризуется, следующими основными чертами. С одной стороны:

- наличием 25 страховых организацией государственной и негосударственной формы собственности, практически все из которых, за редким исключением, работают на рынке больше 10-12 лет и по праву завоевали доверие своих клиентов;

- достаточно высокой степенью присутствия страховщиков через филиалы, представительства и сеть страховых агентов в регионах республики;

- наличием нескольких брокерских компаний – профессиональных страховых консультантов, позволяющих своим клиентам заключать договора страхования на лучших условиях с последующим их сопровождением, включающем содействие в получении страховых выплат;

- высоким уровнем профессиональной подготовки специалистов страховых организаций и страховых брокеров;

- достаточной открытостью и прозрачностью;

- высокой подконтрольностью со стороны государства;

- готовностью страховщиков к работе с большим объемом договоров и к предложению на рынке новых страховых продуктов и программ.

С другой стороны:

* своеобразной государственной политикой в области страхования пока не рассматривающей страхование как наиболее эффективную систему защиты рыночной экономики от предполагаемых рисков;
* неустойчивостью страхового законодательства слабо направленного на стимулирование развития страхования, на формирование страховой культуры общества;
* низкой страховой культурой населения, руководства предприятий, недооценивающих возможности страхования, как механизма передачи своих рисков и убытков третьему лицу (страховщику);
* приоритетным развитием обязательных видов страхования;
* низким уровнем распространения страховых услуг.

Основой страхового законодательства является, принятый в 2006 году Указ Президента №530 от 26.08.2006 года «О страховой деятельности» и введенное им Положение о страховой деятельности в РБ, Республиканская программа развития страховой деятельности в РБ на 2006-2010 годы, определившая задачи по развитию страховой отрасли и перечень мероприятий, которые должны провести государственные органы и другие участники страхового рынка для их решения.

**124. Международные финансовые институты и механизмы их функционирования.**

В условиях глобализации мировой экономики междунар. финансово-кредитные учреждения не только выполняют функции всемирных кредитных учреждений и инвесторов, но и отслеживают экономические показатели ,координирую работу по оказанию краткосрочной помощи в решении проблем ликвидности смягчая острату финансового кризиса.

Международные финансовые учреждения: Банк международных расчетов, Международный валютный фонд, Всемирный банк, Европейский банк реконструкции и развития , региональные банки развития и т. д.

Банк международных расчетов: 1930 г. Базыль создан как международный банк центральных банков. В наст. время в сферу его деятельности входят контроль за банковской деятельностью, экономическое и валютное сотрудничество в Европе, выполнение роли центра валютно-экономического исследования и т. д, занимается куплей-продажей золота.

Международный валютный фонд: межправительственная организация в функции которой входят - регулирование валютно-кредитных отношений, оказание финансовой помощи странам-членам при возникновении валютных затруднений в связи с нарушением равновесия платежных балансов. Создан в 1944г, функционирует с 1947г.

Всемирный банк: межправительственная финансово-кредитная организация основной целью которой является привлечение государств в мировую систему хозяйствования путем развития рыночных отношений.

Европейский банк реконструкции и развития: это международная организация оказывающая поддержку странам-членам в проведении структурных и отраслевых реформ включая демонополизацию и приватизацию в целях полной интеграции их экономик в мировое хозяйство, осуществляется прямое финансирование частного сектора и инфраструктуры, поддержка его деятельности, способствует переходу к рыночно ориентированной экономике.

**126.Ценные бумаги:понятие,классификация (подробнее).**

**Ценная бумага** – это денежный документ, удостоверяющий отношение займа или совладения между ее эмитентов и владельцем.

Классификация ценных бумаг:

1) По срокам: краткосрочные (до года); среднесрочные (1-5 лет); долгосрочные (свыше 5 лет); бессрочные (не имеют конечного срока погашения).

2) В зависимости от эмитента:

- гос-ые - долговые бумаги эмитентом, которых выступает государство. Это форма существования государственного долга.

- муниципальные - это займы привлекаемые от физических и юридических лиц по которым возникают обязательства органов местного самоуправления, как заёмщика так и гаранта.

- корпоративные; - частные; - иностранных эмитентов.

3) В зависимости от дохода: с фиксированным доходом и с колеблющимся доходом.

4) В зависимости от формы выпуска: наличные и безналичные (запись на счетах).

5) По экономической роли:

- основные (акции, облигации);

- производные (в их основе лежат основные ценные бумаги (фьючерсы, опционы));

- вспомогательные (чеки, сертификаты, векселя- ц.б., представляющая собой письменное долгое обязательство, строго установленной формы, дающее её владельцу право по истечению срока требовать от должника оплаты указанной в векселе суммы).

**Акция**  – это эмиссионная ценная бумага закрепляющая право ей владельца на получение части прибыли акционерного общества виде дивидендов на управление акционерным обществом и на получение части имущества акционерами общества оставшегося после ликвидации.

1.Классификация акций по видам прав собственности

- акции на предъявителя

- именные акции

- ордерные акции

2.Классификация акций по объёму прав передоставляемых владельцу

- обыкновенные – акции которые дают их владельцам право участвовать в правлении акционерным обществом

- привилегированные акции – акции которые не дают их владельцам право участвовать в голосовании на собрании акционеров. Зато они дают их владельцам преимущество при распределении их прибыли при роспуске акционерного общества и при приобретении вновь эмитированных акций. Виды привилегированных акций:

-- кумулятивные привилегированные акции. По таким акциям не выплаченные дивиденды накапливаются. В случае не выплаты дивидендов по таким акциям их владельцы получают право голоса на период пока не будут выплачены дивиденды.

-- привилегированные конвертируемые акции - акции, которые в соответствии с условиями эмиссии можно обменять на другие акции (обыкновенные или другие виды привилегированных. При выпуске конвертируемых акций должно быть указано:

-- преференциально привилегированные акции – это акции которые имеют преимущество в очерёдности выплаты дивидендов по сравнению с другими видами акций

-- привилегированные акции с увеличивающейся долей в ликвидационном фонде. Они дают их владельцам право в первую очередь по сравнению с другими привилегированными акциями получить ликвидационную стоимость при роспуске акционерного общества и право получить дивиденды из ликвидационного фонда.

Акции предприятия могут выпускаться в 2х формах: документарной и бездокументарной ( в виде записей на счетах. В этом случае к ним будут выпускаться сертификаты).

**Опцион**- стандартный биржевой контракт который даёт право, но не обязательство для его покупателя провести продажу или покупку базисного актива по цене исполнения в установленную дату с уплатой за это право определённой суммой денег, которая называется премией.

**Облигации**- ц.б. подтверждающая обязательство эмитента возместить владельцу ценной бумаги её номинальную стоимость в установленный срок с уплатой фиксированного процента, если иное не предусмотрено условиями выпуска).

1. По срокам: краткосрочные (до года); среднесрочные (от года до 5 лет); долгосрочные (свыше 5 лет).

2. По способу погашения:

- обл-ции погашение которых по указанному номиналу осуществляется одноразовым платежом;

- обл-ции, погашение которых осуществляется долями от номинала, через определённые промежутки времени в течении указанного интервала;

- обл-ции погашение которых осуществляется с погашением фиксированной доли от общего количества выпущенных облигаций.

3. По характеру обращения: конвертируемые (они дают их владельцам право обменять их на акции данного эмитента или на другие облигации. В условиях эмиссии, оговаривается пропорция обмена); неконвертируемые.

4. По уровню обеспечения: обеспеченные залогом, не обеспеченные залогом.

5. По форме выпуска: документарные (т.е существовать в наличной форме); бездокументарные (т.е. выпускаться в безналичной форме, форме записей на счетах); именные; на предъявителя.

6. По характеру выплат:

- облигации, по которым выплачиваются только % и нет гарантии возврата номинала. В них указывается возможность выкупа ценной бумаги, но она не связывается с конкретными сроками. На таких условиях выпускаются только консоли (английская бессрочная облигация)

- дисконтные облигации по которым в момент их погашения выплачивается только номинал. Продаётся такая ценя бумага дешевле номинала и доход по ней разница между ценой приобретения и ценой погашения.

- облигации, % по которым выплачиваются в момент погашения и добавляются к номиналу.

- доходные (реорганизационные) погашаются по стоимости номинала, но выплата процентов по ним не гарантируется и находится в прямой зависимости от производственной деятельности компании эмитента.

- купонные облигации – облигации по которым выплачивается фиксированный доход. Содержат вырезные талоны на которых указывается купонная ставка выплаты, как правило в процентах.

7.В зависимости от эмитента:

- государственные – доход и риск минимальный. Прибыль льготируются, затраты отражаются в бюджете, надежность максимальна.

- муниципальные. Прибыль льготируются в части налога в местный бюджет, являются вторыми по надежности после государственных

- корпоративные – выпускаются любым юридическим лицом.

- иностранные.

8.В зависимости от целей выпуска: обл-ции, которые финансируют новые инвестиционные проекты и обл-ции, которые выпускаются для рефинансирования задолженности эмитента

9. В зависимости от валюты выпуска:

- еврооблигация – облигация которая выпускается эмитентом в валюте другой страны. Чаще всего облигации выпускаются в долларах США.

- мировая облигация, облигация которая одновременно выпускается в нескольких странах.

**109.Финансовая система страны и ее звенья.**

Понятие финансовой системы является дальнейшим развитием и конкретизацией понятия "финансы".

**Финансовая система государства** - совокупность обособленных, но в тоже время взаимосвязанных сфер и звеньев финансовых отношений, связанных с образованием и использованием централизованных и децентрализованных фондов финансовых ресурсов.

***Финансовая система РБ включает 2 крупные сферы:***

1) финансы предприятий, организаций, учреждений (**децентрализованные финансы**),

2) общегосударственные финансы (**централизованные финансы**).

**1. ФП - исходное звено финансовой системы.**

**Финансы предприятий** - система денежных отношений, связанных с формированием и использованием фондов финансовых ресурсов непосредственно у субъектов хозяйствования.

**Фин. ресурсы** – это фонды денежных средств, находящиеся в распоряжении государства, хозяйствующих субъектов и населения, образуемые в процессе распределения и перераспределения части стоимости ВВП, главным образом чистого дохода в денежной форме, и предназначенные для обеспечения расширенного воспроизводства и общегосударственных потребностей.

ФП основное звено финансовой системы государства, здесь создается основная часть ВВП, которая используется для формирования как децентрализованных так и централизованных денежных фондов. ***ФП включают отношения, возникающие м/у:***

- предприятиями (оплата за продукцию и услуги),

- предприятием и вышестоящей организации (Минфин и т.д.),

- предприятием в целом и его структурными подразделениями,

- госбюджетом (платежи в бюджет, финансирование из бюджета),

- страховой компанией и предприятием,

- предприятием и банком и т.д.

Финансовые предприятий состоят из 2-х подсфер (звеньев):

1) *ФП материального производства,* по отраслям (финансы промышленности, с/х, строительства, связи, торговли и заготовок, грузового транспорта –ж/д, морского и др.). Решающую роль в национальной экономике РБ занимают финансы материального производства. Именно здесь создается решающая часть финансовых ресурсов предприятий, значительная доля которых затем посредством налогов направляется на формирование доходной части госбюджета.

*2) финансов учреждений организаций непроизводственной сферы* (финансы культуры искусства, образования, здравоохранения, общественных организаций, науки. ЖКХ, пассажирского транспорта, обороны страны, коммерческих, страховых, кредитных и т.д.).

**2. Общегосударственные финансы и их характеристика**

*Общегосударственные финансы включают в себя следующие звенья***:**

1) госбюджет, явл. основным звеном общегос-х фин-ов, который позволяет аккумулировать значительные финансовые ресурсы и направлять их для решения общегосударственных задач и осуществление функций государства.

2) внебюджетные фонды,

3) фонды государственного, имущественного, личного и др. видов страхования,

4) государственный кредит

Основную роль в доходах играют налоги и неналоговые платежи, поступающие от субъектов хозяйствования и населения.

В расходах госбюджета ведущей часть является финансирование социальной сферы – поэтому наш бюджет является социально-направленным.

Но формированием доходной базы не исчерпывается роль госбюджета. Формирование фин. рес-ов в бюджете страны сопровождается их использованием на те или иные цели, которые определяются государством на определенный период (финансовый год). Очень важно соблюдать баланс в использовании финансовых ресурсов (доходы соответствуют расходам).

**111.фин. политика гос-ва и ее особенности на совр. этапе.**

Государство, в зависимости от складывающейся в стране ситуации, оказывает воздействие своей деятельностью в различные сферы экономики, осуществляя свою внутреннюю и внешнюю политику. Составной частью этой политики является финансовая политика.

**Финансовая политика** – это особая сфера деятельности государства, направленная на мобилизацию финансовых ресурсов, их рациональное распределение и использование для осуществления государством его функций.

*Содержание финансовой политики включает следующие звенья:*

1.Выработку научно обоснованных концепций развития финансов.

2.Определение основных направлений использования финансов на перспективу и текущий период.

3.Осуществление практических действий, направленных на достижение поставленных целей.

Единство 3-х основных звеньев определяет содержание финансовой политики. *Главной целью финансовой политики* является наиболее полная мобилизация финансовых ресурсов, необходимых для удовлетворения потребностей развития общества.

*Главный субъект,* проводимой политики является гос-во.

На практике финансовая политика воплощена в лице государства, которая реализуется через финансовый механизм, его рычаги и стимулы.

Финансовая политика требует законодательного оформления в соответствующих нормативных актах. Министерство финансов и Национальный банк Республики Беларусь на основе действующего законодательства разрабатывают инструкции, основные документы денежно-кредитной политики и т.д. В условиях рыночной экономики финансовая политика должна базироваться на долгосрочных научных прогнозах, опираться на систему обоснованных финансовых регуляторов.

**110.Финансовые ресурсы государства.**

**Понятие финансовых ресурсов, их состав.**

Из сущности финансов следует, что при этом имеется в виду денежные отношения, которые сосредотачиваются в определенных фондах, либо на уровне отдельных субъектов хозяйствования.

**Чистый доход** в составе ВВП является основным источником формирования финансовых ресурсов. Исходя из распределения и перераспределения части ВВП, создаются **централизованные** (у государства) и **децентрализованные фонды** (у предприятия) денежных средств.

*Децентрализованные финансовые ресурсы* находятся в распоряжении хозяйствующих субъектов, т.е. формируются на микроуровне и используются на затраты по расширению производства. Предприятие формирует также и целевые денежные фонды, финансовые ресурсы которых направляются на обеспечение социального обустройства работников, дополнительное материальное стимулирование (фонд оплаты труда и т.д.).

На уровне государства финансовые ресурсы образуются путем перераспределения чистого дохода налоговыми и неналоговыми платежами и отчислениями, тем самым формируются *централизованные финансовые ресурсы*.

**Источники формирования централизованных фондов фин-х ресурсов:**

1. Отчисления хоз. субъектов органам гос. социального страхования, имущественного и личного страхования, в целевые бюджетные фонды.

2. За счет части национального богатства, вовлекаемой в хоз. оборот (от продажи золотого запаса страны, энергоносителей, поступлений от ВЭД и т.д.), а также за счет использования средств, полученных от реализации гос. ценных бумаг, облигаций и т.д.

3. За счет поступлений от населения незначительная часть (налогов, сборов, доходов от займов и лотерей и т.д.).

**К централизованным фондам финансовых ресурсов относятся**:1.Государственный бюджет. 2.Внебюджетный фонд 3. Целевые бюджетные фонды

Все эти фонды и составляют финансовые ресурсы.

**Финансовые ресурсы** – это фонды денежных средств, находящихся в распоряжении государства, хозяйствующих субъектов и населения, образуемые в процессе распределения и перераспределения части стоимости ВВП (чистого дохода), и предназначенные для обеспечения расширенного воспроизводства и общегосударственных потребностей.

**1.Чистый доход как основной источник формирования финансовых ресурсов государства**

Основным источником централизованных и децентрализованных финансовых ресурсов выступает **чистый доход** субъектов хозяйствования независимо от форм собственности, основной формой выражения которого является прибыль. **Чистый доход –** создается в сфере материального производства.

Прибыль выступает важнейшим источником формирования финансовых ресурсов на микроуровне, обеспечивающем расширенное воспроизводство, и участвует в формировании доходной части бюджета. В прибыли сконцентрированы экономические интересы государства, хозяйствующих субъектов и каждого работника. Прибыль характеризует финансово-хозяйственную деятельность предприятия, поэтому только рост прибыли хозяйствующих субъектов, учет факторов, влияющих на ее размеры. Будут способствовать укреплению финансов.

**Роль государственного бюджета в формировании финансовых ресурсов государства.**

**Государственный бюджет** является центральным звеном в системе финансовых ресурсов. Он охватывает систему денежных отношений, которые возникают в процессе распределения и перераспределения части ВВП и связаны с формированием и использованием централизованного фонда финансовых ресурсов. Процесс этот начинается обычно после реализации продукции. Происходит он путем отчислений по установленным положениям в форме налогов и др. платежей в доход бюджета и целевые бюджетные фонды.

Финансовые отношения по поводу перераспределения и формирования доходов бюджета касаются в основном *чистого дохода*.

Доходы гос. бюджета – это доля государства в созданном национальном доходе.

**Налоги** – обязательные платежи, взимаемые государством с физических и юридических лиц в гос. бюджет и носящие фискальный характер, т.е. обеспечивающие доход государству.

Важным моментом в организации платежей в бюджет является правильное сочетание фискальной и стимулирующей функций относительно субъектов хозяйствования.

Но формированием доходной базы не исчерпывается роль госбюджета. Формирование финансовых ресурсов в бюджете страны сопровождается их использованием на те или иные цели, которые определяются государством на определенный период (финансовый год). Расходы эти обычно связаны с управлением, обороной, финансированием социально-культурной сферы.

Очень важно соблюдать баланс в использовании финансовых ресурсов (доходы соответствуют расходам).

Бюджет является регулятором структуры финансовых ресурсов предприятий, а также регулятором их использования. Через систему налогов и других платежей оказывает стимулирующее воздействие на развитие производства.